ISSN:1305-368X

KALIP DÜNYASI

www.kalipdunyasi.com.tr

Kalıp İşleme Teknolojisi, Takım Tezgahları, Otomasyon, Kalite - Kontrol

Mold Processing Technology Machine Tools, Automation, Quality control

You can reach to Turkish mold industry in this journal

Temmuz Ağustos 2021 Sayı: 130 Yıl: 21 Fiyatı: 20.00 ₺

Kalıp Dünyası

Prestij Yayıncılık

Mobil uygulamamızı indirdiniz mi?
Did you download our mobile application?

Alman BGH Kalitesini, Güçlü Stoğumuz ve Hızlı Servisimiz ile Türk Sanayisine Ulaştırıyoruz

Sarıgözoğlu A.Ş. Bünyesindeki Çıraklık Okulu İle Kendi İstihdamını Yaratmaya Devam Ediyor

ER-EL®
"Bağlama ekipmanlarında kalite üretiyoruz"
"We produce quality in clamping equipment"

"Zamanı Üretime Dönüştürün"

GF Machining Solutions

+GF+

System 3R – WorkPartner 1+

İhtiyaçlarınıza göre modüler olarak uygulanabilir.

+ Sekiz farklı konfigürasyon arasından seçim yapın.
+ Döner magazin ile donatılmış olması size olağanüstü bir kapasite sağlar.
+ Bir üretim hücresinde bir veya iki makineye hizmet verebilir.
+ Büyük kapılar, iş parçalarının ve takımların magazinlere yerleştirilmesini kolaylaştırır.
+ Kavrama ayaklarının ve tabla aynalarının entegre pnömatik kontrolü mümkündür.
+ Minimum zemin alanı gereksinimleri.

Macro +215%

Dynafix +150%

www.system3r.com

GF İmalat Çözümleri Tic. Ltd. Şti.
İMES Sanayi Sitesi, E Blok, 503 Sokak, No:1,
34775, Y. Dudullu - İstanbul - Türkiye
Tel +90 216 466 4367 / Fax +90 216 999 4587
www.gfms.com/tr

Otomasyon

GF Machining Solutions

AgieCharmilles
FORM P Serisi

Dalma Erozyon Tecrübenizi Yeni Bir Boyuta Taşıyın

Üretim kapasitenizden en yüksek oranda faydalanın hem verimliliğinizi hem de rekabetçiliğinizi geliştirin

Erozyon	ve ölçü hassasiyetinizi belirgin bir şekilde geliştirin
30%	daha az elektrod aşınması
45%	daha hızlı işleme
60%	enjeksiyon kalıplarında açılma kuvvetini azaltın
3-Kat	enjeksiyon kalıplarında daha uzun temizleme süresi

GF İmalat Çözümleri Tic. Ltd. Şti.
İMES Sanayi Sitesi, E Blok, 503 Sokak, No:1,
34775, Y. Dudullu - İstanbul - Türkiye
Tel +90 216 466 4367 / Fax +90 216 999 4587
www.gfms.com/tr

Kalıp Dünyası Dergisi
Mould - Die World Magazine

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ. Adına

İmtiyaz Sahibi / *Publisher*
Kenan ANIL

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü / *Editor in Chief*
Kenan ANIL
yazi@prestijyayincilik.com.tr

Kurumsal İletişim Direktörü
Corporate Communications Director
Hayriye ANIL
muhasebe@prestijyayincilik.com.tr

Reklam ve Halkla İlişkiler

reklam@prestijyayincilik.com.tr

Grafik Tasarım / *Graphic Design*
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Kapak Tasarımı / *Cover Design*
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Sosyal Medya ve Web Sorumlusu
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Abone Sorumlusu / *Subscription*
Hayriye ANIL
muhasebe@prestijyayincilik.com.tr

Hukuk Danışmanı
Av. Yakup Lütfi KÜÇÜK

Mali Danışman / Financial Responsibility
Mustafa Macır

YAYIN KURULU / *Editorial Board*
(yazi@prestijyayincilik.com.tr)

Prof. Dr. Ahmet ÖZDEMİR (Gazi Üni.)
Prof. Dr. Ahmet TOPUZ (YTÜ)
Prof. Dr. Bilgin KAFTANOĞLU (Atılım Üni.)
Prof. Dr. Çetin KARATAŞ (Gazi Üni.)
Prof. Dr. Levon ÇAPAN (KO. Ü.)
Prof. Dr. M. Emin YURCİ (YTÜ)
Prof. Dr. Mustafa ÜRGEN (İTÜ)
Prof. Dr. M. Kelami ŞEŞEN (İTÜ)

DANIŞMANLAR KURULU
Ahmet KURU (STANDART KALIP)
Burhan ÇEÇELİ (AROYMAK)
A. Barış TELSEREN (BODYCOTE ISTAŞ)
A. KAMELYA DÖĞÜŞÇÜ (SVG ÇELİK)
Avni TARAKÇIOĞLU (GÜVENAL TEK. HIRD.)
Cafer GÜRSOY (HACİM KALIP)
Erdal GAMSIZ (SES 3000)
Fettah GÜVENTÜRK (GÜVEN ÇELİK)
Filiz ÖZOĞUL (TEKİŞ KALIP)
Hakan KARACAN (YAMAZAKI MAZAK)
Hasan ÇEP (ALPER ISIL İŞLEM)
Levent GANİYUSUFOĞLU (KORKMAZ ÇELİK)
M. Önder YÜCEL (BÖHLER UDDEHOLM ÇELİK)
Rasim KIZILCI (DOĞU ISIL İŞLEM)
Salim AHISKALI (AHISKALI KAYNAK)
Şamil ÖZOĞUL (UKUB)
Tamer TAŞKIN (PETROFER)

Almanya Temsilcisi: Bayram AYBASTI

Yönetim Merkezi / *Management Centre*
PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Talatpaşa Mah. Gülbaşak Sk. No:2/B PK: 34400
Kağıthane / İSTANBUL
Tel: 0212 320 36 90
Fax: 0212 320 36 91

Baskı / *Printed by:* G.M. Matbaacılık ve Tic. A.Ş.
100. Yıl Mah. MAT-SİT
1. Cad. No: 88 34560 Bağcılar/İST.
Tel: 0212 629 00 24-25

İnternet: www.kalipdunyasi.com.tr
e-mail: info@kalipdunyasi.com.tr
Temmuz Ağustos 2021 Yıl: 21 Sayı: 130
Dergi İki Ayda Bir Yayınlanır.
Dergimiz "Tüm Türkiye'de Dağıtılmaktadır, Basın Kanununa Göre Yerel-Süreli Yayındır."

Baskı Tarihi: Ağustos 2021

editörden

kenananil@prestijyayincilik.com.tr

Kenan ANIL

Değerli Okuyucu Dostlarımız,

Pandemi dönemin de ülkemiz sanayisinde büyük hareketlilik var. Üretim tüm hızıyla devam ediyor. Yetişmiş kalifiye eleman sorunu yaşayan işletmelere bir de yatırım araçlarına KDV eklentisi çıkarıldı! Şu an sanayici şok halinde. Birçok engellerle mücadele ederken kapımıza gelen nimetlerden olmak ne acı. Ekonomi nasıl düzelecek. Bu durumdan yerli makine üreticisi de etkileniyor. Resmi gazetede yayınlanan bu kararın bir an önce geri alınması gerekiyor. Şu an sanayinin her kolunda ihracat bildirimleri süper hızla gidiyor. Bu fırsatı kaçırmamak gerekiyor.

Meslek okullarının ne kadar gerekli olduğu şu durumda anlaşılıyor. Fakat gençleri sanayiye sevdirmek içinde sanayicilerin maaş ayarlamalarını iyi yapması gerektiğine inanıyorum. Gençleri AVMlerden v.s. yerlerden geri çekebilmek için.

Sanayinin ihtiyaçlarına göre meslek liselerinin müfradatları yeniden düzenlenmeli, stajyer öğrenci maaşları ve iş başlama ücretleri yeniden gözden geçirilmeli.

Evet ülkemiz bir taraftan orman yangınlarıyla yanıyor, bir taraftan sel baskınlarıyla dağılıyor. Yaşarken cehennemi yaşamak bu galiba! Doğanın gücü bize sanırım ders vermeye çalışıyor. Anadolu'da yaşamak zor ve daha da zorlaştırılıyor. İnadına ne pahasına olursa olsun bu ülke bizim ve bizim kalacak...

EFSİAD da yeni yönetim dönemi göreve başladı. Arkadaşlara başarılar diliyorum.

Avrupa teşkilatlarından CELIMO'nun yeni başkanı TİAD adına Dr. Müh. Erdal Gamsız arkadaşımıza başarılar diliyorum.

Bizler müşteri memnuniyetini artırmak amacıyla 2012 yılından beri dijital ortamda dergilerimizi yayınlayarak ve sosyal medyada güncelliği korumak amacıyla hizmetlerimizi sürdürmekteyiz. Basılı yayınlarımızı kargo yolu ile iletirken dijital ortamda sizlere ulaşılmasının rakamlarla raporlanmasını gerçekleştirebiliyoruz.

Yaptığımız bu hizmetlerle çağın yapay zekası ile sizlere değer katmaya devam ediyoruz. Bundan dolayı sektörün haber akışını sağlamak için bizleri desteklemenizi bekliyoruz. Bu zamana kadar destekleyenlere teşekkürlerimizi bir borç biliyoruz.

Bu süreç için de üretimde ki yenilikleri ve sektör haberlerini bizlere olan güvenizle sizlere her kanaldan ulaştırmaya çalışıyoruz.

Bizi izlemeye devam edin. Sizlerin verdiği güçle çalışmaya devam ediyoruz.

Güçlü ve sağlıklı yarınlar için. Gelecek nesillere güzel günler bırakmanın bilinciyle sağlıkla kalın.

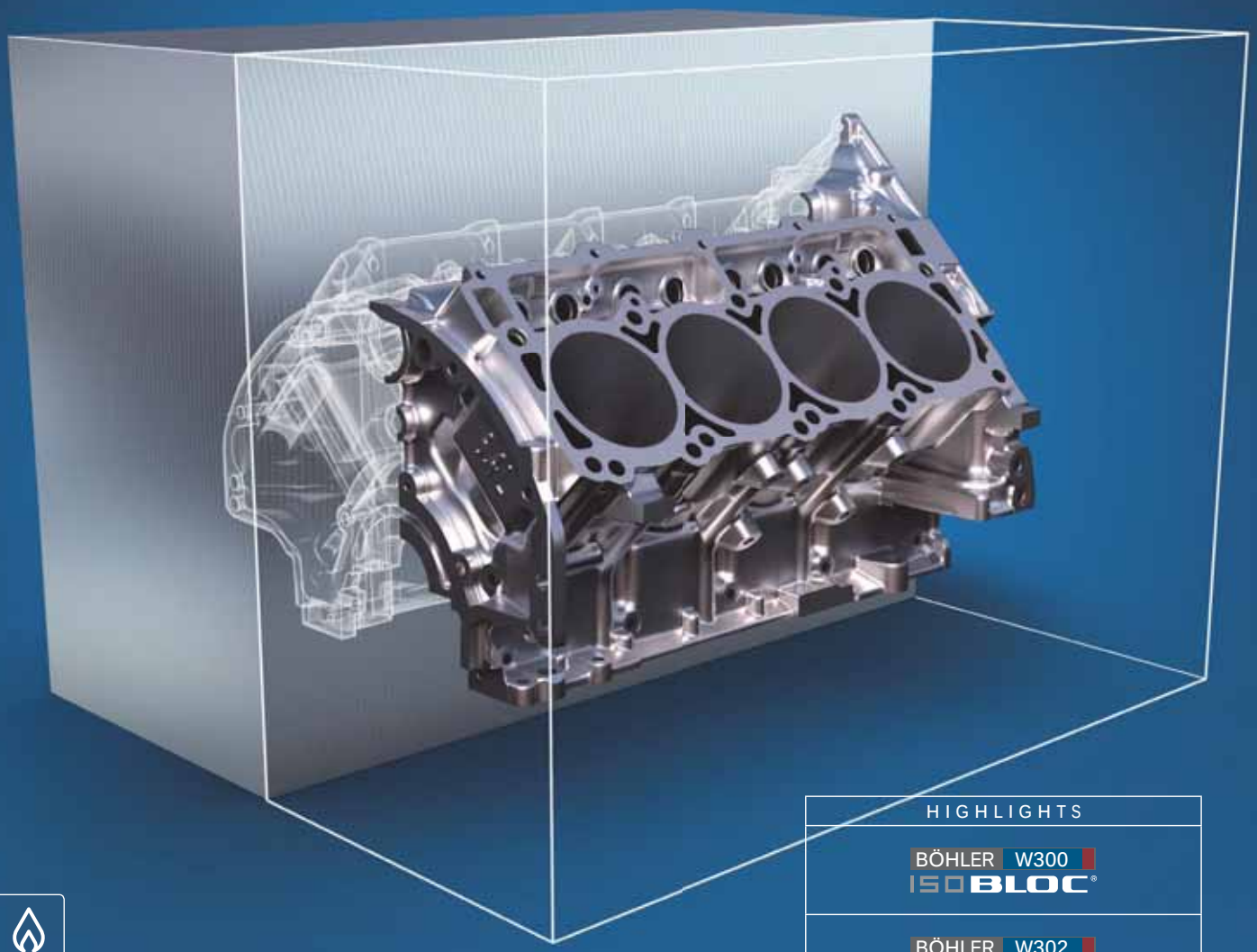
Prestij Yayıncılık uygulamamızı
Ücretsiz indirebilirsiniz

App Store Google play

Sektörel Yayıncılar Derneği Üyesidir.
www.seyad.org

ISTMA UKUB MISAD

BÖHLER



HOT WORK TOOL STEEL

DIE CASTING IN TOP FORM

BÖHLER high performance Hot Work Tool Steels

HIGHLIGHTS
BÖHLER W300 ISOBLOC®
BÖHLER W302 ISOBLOC®
BÖHLER W350 ISOBLOC®
BÖHLER W360 ISOBLOC®
BÖHLER W400 VMR®
BÖHLER W403 VMR®

voestalpine BÖHLER Edelstahl GmbH & Co KG
www.voestalpine.com/bohler-edelstahl

voestalpine
ONE STEP AHEAD.

Bu sayımızda

Şahan Eçin
Yeni Normal, Yeni İş Modelleri 8

A-Plas, Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği (Ukub) Ana Sponsoru 12

Coşkunöz Holding'den Fark Labs İş Birliği ile Teknoloji Girişimlerine Destek 18

Ay Döküm, Bomaksan Jet-Pulse Ünitelerini Tercih Etti 20

Dr. Müh. Erdal Gamsız
Takım Tezgahlarındaki Teşviğin Kaldırılması, Yerli Takım Tezgahı Üretimini ve İmalat Sanayinin İhracatını Olumsuz Etkileyecektir 22

Hexagon'un Yazılımı Sac Metal Üretiminde Kolaylıklar Sağlıyor 30

48 **Makine İhracatı 6 Ayda 11,4 Milyar Dolar**

Reklam İndeksi

ALES PRES.....9
ALUEXPO.....53
AUTOMECHANICA.....51
AYHAN TAKIM ÇELİK.....35
BAŞARI KALIP MERKEZİ.....23
BGH KOCAELİ ÖZEL ÇELİK A.Ş.....16-17
BÖHLERİT SERT METAL.....47
BÖHLER TÜRKİYE.....5
BUMATECH FUARI.....55
BOMAKSAN.....21
ER-EL MAKİNA.....Arka Kapak
GAZİANTEP ENDÜSTRİ.....65
GF İMALAT ÇÖZÜMLERİ.....Ön Kapak İçi - 3
GÜVENAL GROUP.....25
HEXAGON.....31
KALİTE FUARI.....57
KUKAMET.....41
MEUSBURGER.....13
MCHTSE.....64
OERLIKON BALZERS.....49
OSMANLI BÖHLER ÇELİK.....63
PLASTEURASIA.....45
RTC.....29
SARIGÖZOĞLU.....Arka Kapak İçi
SURTEC FAİR/PAİNT EXPO.....59
TEBİS REDOKS.....43
TEPRO MAKİNA.....27
UDDEHOLM.....11-15
UKS KALIP ELEMANLARI.....39
UKUB.....62
VOLKANSTEELS.....7
YILDIZ KALIP.....19
WIN FUARI.....61

www.volkansteels.com
info@www.volkansteels.com

V'STEELS

Yeni Normal, **Yeni İş Modelleri**

Şahan EÇİN UKUB Yönetim Kurulu Başkanı

Yaklaşık 2 senelik bir süredir Pandemi etkisi altında geçen zorlu bir sürecin ardından Sağlık Bakanımızın da belirttiği üzere tünelin sonundaki ışığa çok yaklaştık. Umut ederiz bu zorlu sürecin sonrasında sağlıklı şekilde yaşantımıza kaldığımız yerden devam ederiz. Tabi ki her şeyin eskisi gibi olmayacağı da unutulmaması gereken bir gerçektir.

Pandemi süreci ile beraber aslında hayatımıza yeni iş modelleri ve farklı çalışma düzenleri de girmeğe başladı. Artan çevrimiçi toplantılar, uzaktan çalışma ve müşteri ziyaretleri gibi. Şu da bir gerçek ki Pandemi tamamı ile bitse dahi yeni iş modelleri hayatımızda uzun bir süre kalacak gibi. Çünkü yeni iş modelleri zaman başta olmak üzere iş odaklı toplantılar yapma gibi bazı kazanımları barındırmakta. Özellikle satış ve pazarlama bölümlerinde bu çok daha geçerli oldu. İmalat grupları ve özellikle bizim mesleğimiz için ise ne kadar zaman geçerse geçsin insan eli ve emeği hep olacaktır. Bizim için home office iş yerimiz olacak, yıllardır oluğu gibi :) :) :)

Pandeminin olumsuz etkilerinin yanı sıra yerli kalıpçılık sektörümüze ilginin bu dönemde bir nebze olsun arttığı inancındayım. Zira herkes gördü ki izole bir ortamda sistemin devam etmesi yerli tedarik zinciri ile gerçekleşmekte. Bu da tüm sektörler için olduğu gibi kalıpçılık sektörümüz için de geçerli olmuştur. Güçlü ve kurumsal anlamda yetkin firmalarımız önemli projelere dâhil olarak ülke kalıpçılığının ivmelenmesine büyük destek vermiştir. Pandemi döneminde önemi bir kez daha ortaya çıkan kurumsal kimlik, büyük küçük demeden tüm sektör gruplarımız için çok büyük önem arz etmektedir. Özellikle son çeyrekte emtialar ile ana imal ürünümüz olan vasıflı ve imalat çelik gruplarındaki artış, kendi içimizde daha verimli ve profesyonel anlamda çalışma arayışları meydana getirmiştir. Zira Dünya ile rekabet ettiğimiz günümüzde ticari ve kalite olarak öne çıkarak değer oluşturmak mecburiyetindeyiz.

Bunun yanı sıra şunu da çok iyi biliyoruz ki sadece kalıp üreticileri değil, bu sektöre hizmet veren tüm ana tedarik gruplarımız da çok önemli ve etkili bir konumdadır. Birlik olarak almış olduğumuz yönetim kurulu kararları içerisinde de en üst sıralarda yer alan kümelenme çalışmaları için ilgili komisyon başkanı arkadaşlarımız çalışmalara başladı.

Amacımız tüm üyelerimizin aktif olarak içinde yer aldığı bir sistemi ve sinerjiyi oluşturmaktır. Bu yönde siz değerli üyelerimizin görüş ve önerilerine her zaman ihtiyacımız bulunmaktadır.

Kalıpçılık mesleği hepimizin malumu süre ve kalite ikilisinin başını çektiği, tam zamanında en iyi kalitede ürünü müşterilerimize teslim edilmesi ilkesine dayanan zorlu bir süreci kapsamaktadır. Alın teri ve yoğun emek harcanan sektörümüzün bu sebep ile çok iyi organize ve etkileşimi yüksek olması gerekmektedir. Bunun da tek çözümü birlikte ve organize hareket ederek olacaktır. Bu noktada birliğimiz üzerine düşen her görevi yerine getirmek için hazırdır.

Yazının devamı sayfa 10'da

ALES PRES

Tüm sektörlerde, hızlı progresif parça imalatı için geliştirilen yüksek tonajlı pres serisi

ÇALIŞMA VİDEOSUNU TARAT İZLE

+90 (224) 411 20 20 +90 (224) 411 06 98

www.alespres.com.tr info@alespres.com.tr

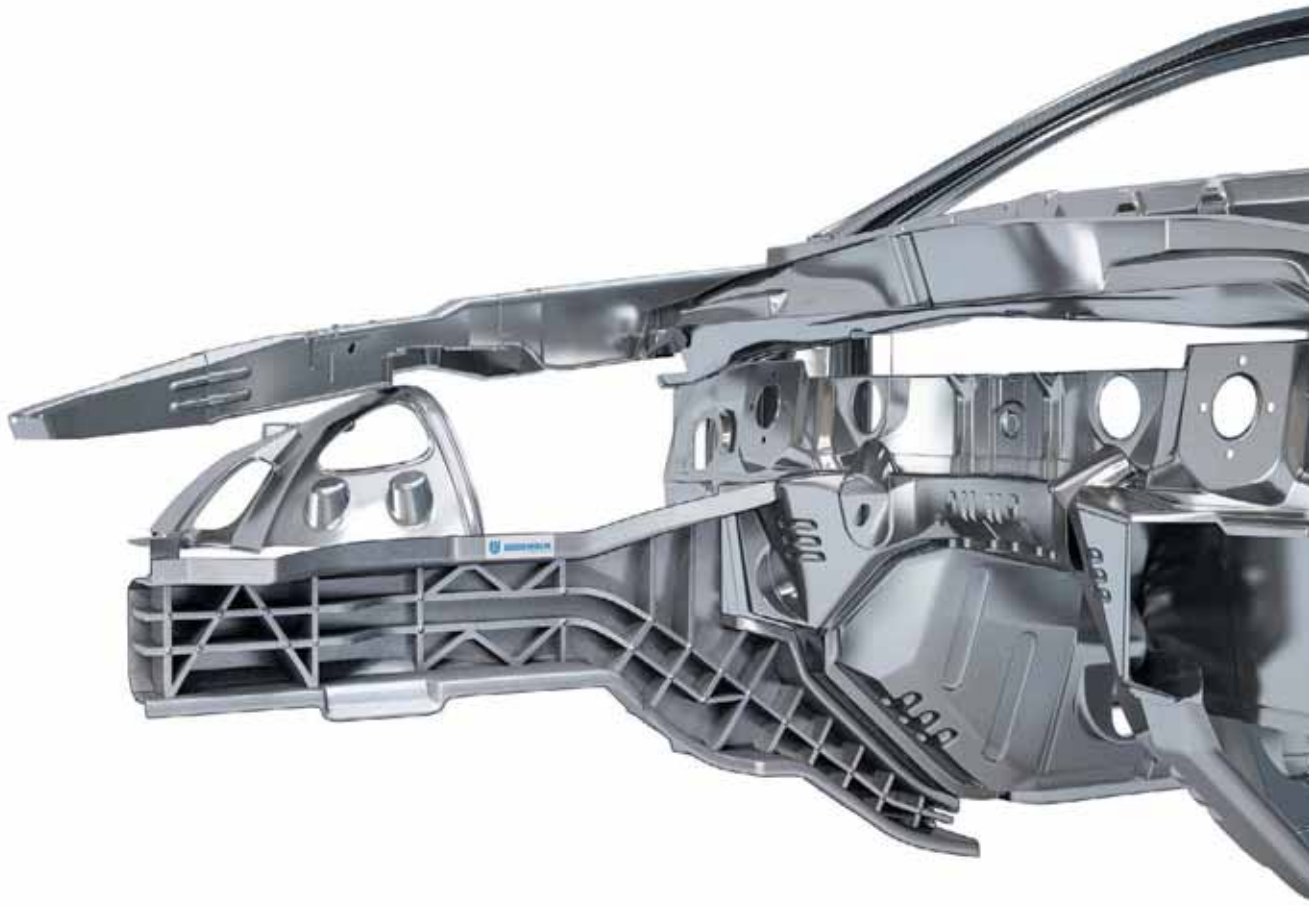
Üniversite 3. Sınıf stajından bu yana askerlik arası dışında tam zamanlı olarak hizmet ettiğim ve çoğu zaman ailemizi ikinci planda bırakarak çalıştığımız bu sektörün hak ettiği yere gelmesi için inanın son gücümüzle şahsım ve yönetim kurulu olarak çalışmaktayız. Son 3 aylık süreçteki faaliyetlerimiz de bunun bir habercisidir. Gücümüzü sizlerden alıyoruz ve bu inanç ile çalışıyoruz. Bu noktada desteklerinizi bize hissettirin lütfen.

İnşallah beraber fiziksel ortamlarda buluşmamıza az kaldı demiştik. Nihayet 21 Ekim de Pandemi süreci ümit ettiğimiz gibi devam ederse 10. Zirvemizi yaparak sizler ile buluşacağız. Bu yönde tüm çalışmalarımıza hızlı bir şekilde başladık. Birbirinden değerli ve dinlemekten keyif alacağınız konuşmacılarımız ile başarılı bir zirve yapacağız.

Bu arada büyük bir mutluluk ve guru ile ifade etmek isterim ki, otomotiv sektörümüz önde gelen, yenilik ve eğitime katkıları ile son dönemde değerli projelere imza atan A-PLAS firmamız 2 yıllığına ana sponsorumuz olmuştur. Ana tedarikçi bazında birliğimize verilen bu destek çok önemli ve anlamlıdır. Başta Hasan Bey ve Ahmet Bey olmak üzere A-PLAS ailesine çok teşekkür ederiz. Bu arada aramızdan ayrılan çok değerli büyüğümüz ve A-PLAS kurucusu Arif Ağaoğlu ağabeyimizi de saygı ve rahmetle anmak isterim. Kendisini yakından tanımak ve çalışmak mutluğuna erişmiştim.

Zaman birlik olma zamanı, zaman ülke kalıpçılığına sahip çıkma zamanı. Kalıp üreticileri birbirine rakip değil paydaştır. Birbirimize ne kadar yakın durur ve kenetlenirsek inanın iş hacmimiz o kadar artacaktır.

10. Zirvemizde 10 numara sağlık ve keyif içinde görüşmek dileği ile,



Uddeholm Dievar

En iyi kalıp çeliği şimdi daha da iyi! Ağırlaşan döküm koşulları, karmaşıklaşan tasarımlar ve büyüyen parçalar için kırılmaya ve ısıl yorulmaya karşı.

YENİ GLOBAL STANDART: TOKLUK 25 JOULE

İLERİ TEKNOLOJİ YENİ ÇÖZÜMLER İSTER

Uddeholm Dievar yeni jenerasyon premium kalite P-ESR sıcak iş takım çeliğidir. Özellikle yüksek basınçlı döküm kalıpları için geliştirilmiştir. Yeni tokluk seviyesi ile daha uzun kalıp ömrü sağlar, daha az bakım gerektirir.

Kısaca Uddeholm Dievar

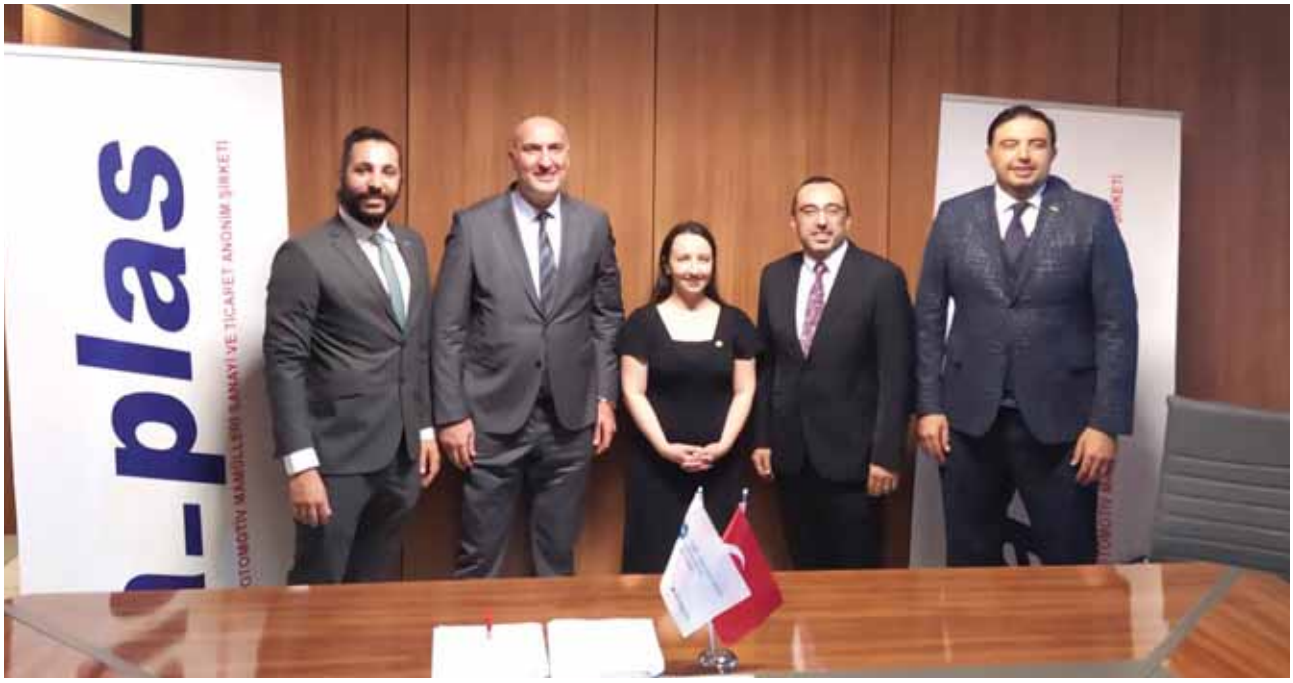
- En düşük tokluk seviyesi 19 J'den 25 J'e arttırılmıştır.
- Sınıfında en yüksek tokluk!
- Daha uzun kalıp ömrü
- Mükemmel ısıl yorulma direnci
- Daha düşük üretim maliyeti
- Daha az fire

UDDEHOLM
a voestalpine company

1668 yılından beri takım çeliğinde yenilikçi ve üstün çözümler üretiyoruz. Çeliklerimizin isimleri marka oluyor, yüzyıllardır tüm dünyada... Dünyada yüze yakın ülkede deneyimli, işinin ehli mühendislerimizle sizin için rekabetçi çözümler de üretiyoruz. Bu yüzden de en çok tercih edilen kalıp çeliği üreticisiyiz. 1 numaralı takım çeliğine, Uddeholm'e hosgeldiniz.

www.uddeholm.com/turkey/tr

A-Plas, Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) Ana Sponsoru



Ulusal Kalıp Üreticileri Birliği (UKUB) ana sponsorluğu, 15 Haziran 2021 – 15 Haziran 2023 döneminde A-PLAS GENEL OTOMOTİV MAMÜLLERİ firmasına tahsis edilmiştir.

Otomotiv sektörünün yenilikçi bakış açısı ile önde gelen, eğitime katkıları ile son dönemde değerli projelere imza atan A-PLAS firması, 2 yıllık süreçte UKUB'un geleneksel faaliyetleri arasında bulunan Ulusal Kalıpçılık Zirvesi'nde de etkinlik ana sponsoru olarak yer alacaktır.

UKUB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Şahan EÇİN A-PLAS firmasının sponsorluğuna dair "Ana tedarikçi bazında birliğimize verilen bu destek çok önemli ve anlamlıdır. Başta Hasan Bey ve Ahmet Bey olmak üzere A-PLAS ailesine çok teşekkür ederiz. Aramızdan ayrılan çok

değerli büyüğümüz ve A-PLAS kurucusu Arif AĞAOĞLU ağabeyimizi de saygı ve rahmetle anmak isterim. Kendisini yakından tanımak ve çalışmak mutluğuna erişmiştim. Zaman birlik olma zamanı, zaman ülke kalıpçılığına sahip çıkma zamanı. Kalıp üreticileri birbirine rakip değil paydaştır. Birbirimize ne kadar yakın durur ve kenetlenirsek inanın iş hacmimiz o kadar artacaktır." ifadelerini kullanarak gurur ve mutluluğunu dile getirdi.

UKUB, Birliğimize ve sektörümüze olan katkılarından dolayı A-PLAS firmasına teşekkürlerini sunarak, vermiş oldukları destek ile birlikte başarılarının artarak devam etmesini temenni etti.

PROJENİZ İÇİN DOĞRU MALZEME

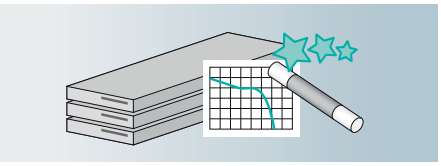
MALZEME SEÇİM SİHİRBAZI

Meusburger malzeme seçim sihirbazı, **geniş ürün yelpazemizden doğru malzemeyi** seçmenize yardımcı olur.

» Tüm malzeme çeşitlerinin **özellikleriyle birlikte listelenmesi**

» Çeşitli filtreler kullanılarak **uygun malzeme özelliklerinin** seçimi

» **Malzeme veri sayfaları** indirilebilir



Göz at
werkstoff.meusburger.com

meusburger
SETTING STANDARDS

Şimdi **web sitemizden** sipariş verin!
www.meusburger.com

Yılın İlk Yarısında Otomotiv Üretimi Yüzde 23, İhracatı Yüzde 15 Arttı!

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) Ocak-Haziran dönemine ait verileri açıkladı. Yılın ilk altı ayında otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 23 artarak 639 bin 661 adet, otomobil üretimi yüzde 15 artarak 416 bin 21 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 669 bin 409 adede ulaştı. Aynı dönemde, otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 15 artarak 461 bin 528 adet olurken, otomobil ihracatı ise yüzde 6 artarak 297 bin 127 adet oldu. Ocak-Haziran döneminde toplam pazar geçen yıla göre yüzde 57 artarak 411 bin 952 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı yüzde 52 oranında arttı ve 310 bin 325 adet oldu. Son 10 yıllık ortalamalara göre, ilk altı ayda toplam pazar yüzde 12, otomobil pazarı yüzde 17 arttı. Hafif ticari araç ve ağır ticari araç pazarı ise on yıllık ortalamanın paralelinde gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, Ocak-Haziran döneminde toplam ihracattan yüzde 13,7 pay alan otomotiv sanayisi yılın ilk yarısını lider tamamladı.

Türkiye otomotiv sanayiine yön veren 14 büyük üyesiyle sektörün çatı kuruluşu olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), Ocak-Haziran dönemine ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, yılın ilk yarısında toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 23 artarak 639 bin 661 adet, otomobil üretimi de yüzde 15 artarak 416 bin 21 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 669 bin 409 adet oldu. Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 65 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 65, ağır ticari araçlarda yüzde 60, traktörde yüzde 79 seviyesinde gerçekleşti.

İLK 6 AYDA 223 BİN TİCARİ ARAÇ ÜRETİLDİ

Ocak-Haziran döneminde ticari araç üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 43 artış gösterdi. Bu dönemde, ağır ticari araç grubunda üretim yüzde 74 artarken, hafif ticari araç grubunda üretim yüzde 40 arttı. Yılın ilk yarısında, toplam ticari araç üretimi 223 bin 640 adet olarak gerçekleşti. Pazara bakıldığında ise, Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla ticari araç pazarı yüzde 74, hafif ticari araç pazarı yüzde 67 ve ağır ticari araç pazarı yüzde 121 arttı. Özellikle ağır ticari araç grubunda bir önceki yıla göre artış gerçekleşmesine rağmen baz etkisi dikkate alındığında 2015 yılına göre kamyon pazarı yüzde 30, otobüs ve midibüs pazarı yüzde 66 oranında daraldı.

PAZAR 10 YILLIK ORTALAMALARIN YÜZDE 12 ÜZERİNE ÇIKTI

Yılın ilk yarısını kapsayan dönemde toplam pazar geçen yıla göre yüzde 57 artarak 411 bin 952 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 52 oranında arttı ve 310 bin 325 adet oldu. Son 10 yıllık ortalamalar dikkate alındığında, 2021 Ocak-Haziran döneminde toplam pazar yüzde 12, otomobil pazarı yüzde 17 oranında arttı. Ağır ticari araç pazarı ve hafif ticari araç pazarı son on yıllık ortalamanın paralelinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil satışlarındaki yerli araç payı yüzde 40 olurken, hafif ticari araç pazarında yerli araç payı yüzde 53 olarak gerçekleşti.

OTOMOTİV YILIN İLK YARISINDA İHRACAT LİDERLİĞİNİ KORUDU

Yılın ilk altı ayında otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 15 artarak 461 bin 528 adet olarak gerçekleşti. Otomobil ihracatı ise yüzde 6 oranında artarak 297 bin 127 adet oldu. Aynı dönemde, traktör ihracatı da yüzde 86 artarak 11 bin 387 adet olarak kayıtlara geçti. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, otomotiv sanayi ihracatı Ocak-Haziran döneminde toplam ihracattan aldığı yüzde 13,7 pay ile ilk sıradaki yerini korudu.

6 AYDA 14,7 MİLYAR DOLARLIK İHRACAT YAPILDI

Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre toplam otomotiv ihracatı dolar bazında yüzde 34, Euro bazında ise yüzde 23 arttı. Bu dönemde, toplam otomotiv ihracatı 14,7 milyar dolar olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 14 artarak 4,8 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 4 artarak 4 milyar Euro oldu. Yılın ilk altı ayında dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 24 oranında artarken, tedarik sanayi ihracatı yüzde 51 oranında arttı.

HAYALİ GERÇEK KILAN TEKNOLOJİ

Katmanlı Üretim
Yüksek Basınçlı Metal Enjeksiyon kalıplarında yeni boyut

Çığır açan voestalpine Katmanlı Üretim (Additive Manufacturing) teknolojisi ile hayalleri gerçeğe dönüştürün. Geleneksel üretim metodları ile üretimi mümkün olmayanı voestalpine metal tozu ve 3 boyutlu baskı teknolojisi ile hızlıca üretin. voestalpine, alaşım geliştirme ve metal tozu üretiminden başlayarak, tasarım, üretim, işleme, ısıl işlem ve kaplamada güvenilir çözüm ortağınızdır. **voestalpine, tutkuyu teknolojiye, teknolojiyi kazanca dönüştürür.**

voestalpine High Performance Metal AŞ
TOSB 4.Cad. No: 7 Çayırova - info@uddeholm.com.tr / Tel : 0216 658 88 87

voestalpine
ONE STEP AHEAD.

© Courtesy of EXTEC LIMITED

BGH Kocaeli Özel Çelik A.Ş
Çerkeşli OSB Mah. İmes 3 Bulvarı
A Apt. No:35 41455 Dilovası / Kocaeli
+90 (262) 503 27 77 pbx
www.bgh.com.tr

www.bgh.com.tr

ALIŞKANLIKLAR DEĞİŞİYOR!

BGH, 550 YILLIK ÇELİK TECRÜBESİ İLE TÜRKİYE'DE!

Her gün gelişen teknoloji, kısalan üretim süreleri, artan ömür beklentileri ve sürekli değişen diğer talepler, tedarikçi yönetiminiz için güvenilir bir partner gerektirir. Kendi üretimimiz olan Alman çeliğini, eksiksiz ölçü yelpazemizde 70'den fazla malzeme kalitesinin bulunabilirliği ile, partnerlerimize aradıkları çözümleri sunuyoruz. Ürünlerimizin dünya çapında bulunabilirliği, uluslararası dağıtım ağımız ve bir çok ülkede bulunan çelik servis merkezlerimiz tarafından tamamlanmaktadır.

BGH

Özel Çelikte Mükemmellik

Coşkunöz Holding'den Fark Labs İş Birliği ile Teknoloji Girişimlerine Destek

Hilmi **Pınar**

Coşkunöz Holding ile Farplas'ın inovasyon ve dönüşüm merkezi Fark Labs, teknoloji girişimcilerini destekleme konusunda iş birliği yapıyor.

Farplas'ın 50 yıllık sanayi ve yatırımcı bakış açısı ile Coşkunöz Holding'in 70 yıllık sanayi deneyimi, girişimcileri destekleme projesiyle bir araya geldi. Fark Labs "Better Future Path" Hızlandırma Programının "Program Destekçisi" ve TÜBİTAK Think BİGG programının "Destekçi Kurum"u olan Coşkunöz Holding, mevcut iş birliği kapsamında mobilite/mikromobilite, medikal teknolojiler, medikal turizm, eğitim teknolojileri, tarım teknolojileri alanında proje geliştiren girişimcileri destekleyecek.

Otomotiv sektöründe iki yan sanayi firmasının iş birliği açısından Türkiye'de bir ilk olan bu stratejik partnerlik ile Coşkunöz Holding'in faaliyet gösterdiği alanlarda iş geliştirme yapıp teknolojik çözümler üretecek altyapıya sahip girişimler ile ortak çalışmalar yapılması hedefleniyor. 2020 yılı itibariyle kurumsal inovasyon kapsamında iç girişimcilik programları yürütmeye başlayan Coşkunöz Holding, halihazırda üniversitelerden çıkan spin-off şirketlerle de teknolojik iş birlikleri ve Ar-Ge çalışmaları gerçekleştiriyor.

Fark Labs'in girişimcilik programları deneyimi ile Coşkunöz'ün halihazırda faaliyet göstermediği teknolojilerle ilgili belirlediği alanlarda, girişimlerle birlikte ürün geliştirmesi, yeni alanlarda bilgi birikimi elde ederek potansiyelleri keşfetmesi; sahip olduğu sanayicilik deneyimi ile de girişimlerle pilot çalışmalar yaparak üretimde dijital dönüşümü ve verimlilik artışı yakalaması amaçlanıyor. Girişimciler başvurularını, Better Future Path'in web sitesi üzerinden yapabilecek. Başvurusu kabul edilenler, girişimlerini Fark Labs girişimcisi olarak geliştirerek, network, yatırım, satış desteğiyle buluşacak ve Farplas ile Coşkunöz Holding çalışanlarının mentorluklarından yararlanabilecek.

İlknur **İlkyaz Gül**

Girişimciler bu süreçte; eğitim ve danışmanlıkların yanı sıra Farplas ile Coşkunöz'den teknik destek alma, hem Farplas / Fark Labs'in hem de Coşkunöz Holding'in geniş networkünden yararlanıp, erken aşamada yatırım alma fırsatını yakalayabilecekler. Coşkunöz Holding'in iç girişimlerinin de eğitim ve mentorluklardan yararlanabileceği Fark Labs girişimcilik programları ile birlikte, girişimcilere her aşamada verilen desteğin daha da üst seviyelere taşınması hedefleniyor.

Fark Labs Direktörü İlknur İlkyaz Gül, Coşkunöz Holding'in paydaşları arasına katılmasından dolayı mutlu olduklarını dile getirdi. Gül, sektörlerinin inovasyon potansiyelini vurgulayıp teknoloji girişimleriyle geleceği dönüştürmek isteyen tüm kurumsal firmaları destekçileri arasına katılmaya davet ederek "Geleceğin daha iyi bir versiyonunu birlikte tasarladığımız bir dönüşüm aracı olarak konumlandırdığımız Fark Labs'te, girişimciler gerekli destek ve uygun ortamla buluştuğunda konuya ilgi duyan tüm sektörleri inovasyonla dönüştürme potansiyeli taşıyor. Otomotiv sektöründeki varlığını inovasyonla birleştirmek için öncü adımlar atan Coşkunöz Holding'e teşekkür ederiz" ifadelerini kullandı.

Coşkunöz Holding İş Geliştirme Direktörü Hilmi Pınar ise iş birliğiyle ilgili "Coşkunöz Holding olarak 71 yıllık engin sanayi birikimimizi ve inovasyon kültürümüzü, Fark Labs'in teknoloji girişimciliği ve dönüşüm konusundaki uzmanlığıyla birleştirerek ülkemizdeki girişimcilik ekosistemine katkı vermek üzere önemli bir adım attık. Destekleyeceğimiz projelerle hem Coşkunöz'e hem de Türkiye ekonomisine katkı sağlamayı hedefliyoruz. Kurum içi girişimlerimiz de mevcut iş birliğinin sağlayacağı eğitim ve mentorlukla daha katma değerli hale gelecek" dedi.

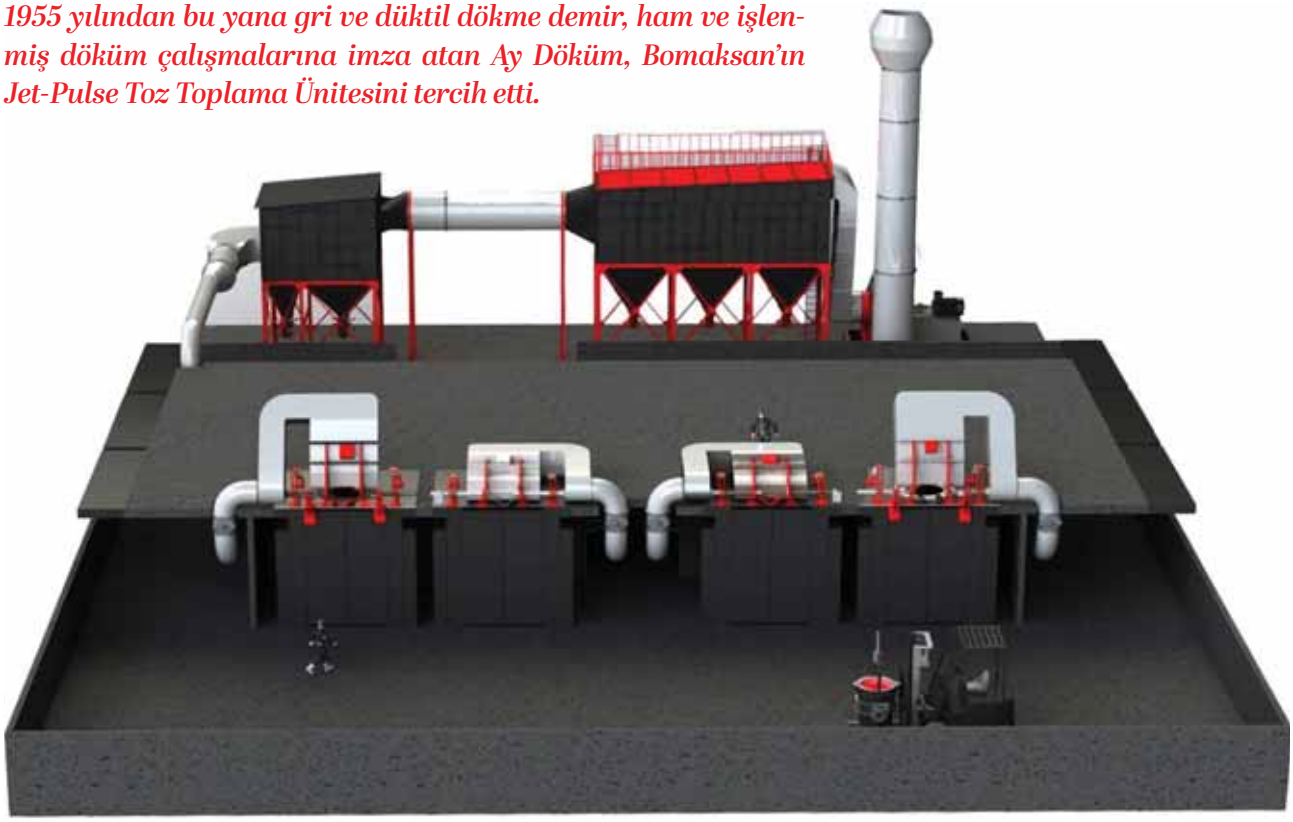
YILDIZ
KALIP A.Ş.
50

Yıldız Kalıp A.Ş.

www.yildizkalip.com
yildizkalip@yildizkalip.com

Ay Döküm, Bomaksan Jet-Pulse Ünitelerini Tercih Etti

1955 yılından bu yana gri ve düktil dökme demir, ham ve işlenmiş döküm çalışmalarına imza atan Ay Döküm, Bomaksan'ın Jet-Pulse Toz Toplama Ünitesini tercih etti.



Yıllık 25 bin ton kapasiteye sahip olan Ay Döküm'ün iki dökümhane ve bir işleme fabrikasında Bomaksan'ın Jet-Pulse Toz Toplama Ünitesi, kıvılcım tutucu ve radyal fan sistemleri kullanıldı.

Bomaksan, toplamda saatte 408.000 m³ havayı temizleyecek, 8 farklı PLTF model Jet-Pulse Pliseli Torba Filtre ünitesi ile Ay Döküm'ün çevreye saygılı üretim yapmasına yardımcı olacak. Bu miktar, Türkiye'nin en büyük kapalı spor komplekslerinden biri olan Sinan Erdem Spor Salonunun dolduran havayı saat başı temizlemek gibidir. AY Döküm yaptığı bu yatırımla çevre yatırımlarına verdiği önemi göstemektedir.

Tüm bunlara ek olarak, Ay Döküm, özellikle müşterilerinin sürdürülebilirlik ve zamanında teslimat taleplerini karşılayabilmek adına yaptığı yatırımlar arasında önemli bir yer tutan toz toplama sistemlerinde, toz toplama sektörünün lider markası Bomaksan ile çalışarak, bu konudaki ciddiyetini de göstermiş oldu. Toz Toplama Teknolojileri konusunda TÜBİTAK destekli Ar-Ge projesi geliştiren ilk ve tek Türk firması olan Bomaksan, cihazların basınçlı hava tüketimlerini düşürerek, enerji verimliliği konusunda sektörde dikkat çekiyor. Çevreye, insana ve çalışan sağlığına değer veren Bomaksan, paydaşı Ay Döküm ile iş sağlığı ve güvenliği konularında da riskleri en aza indirerek en iyi hizmeti vermeyi hedefliyor.

bomaksan®
ENDÜSTRİYEL HAVA FİLTRASYON SİSTEMLERİ

YBFPro

KOMPAKT YAĞ BUHARI FİLTRE ÜNİTESİ

YBFpro serisi kompakt yağ buharı filtre üniteleri, CNC torna ve freze uygulamaları başta olmak üzere, soğutma ve kesme sıvılarının kullanımı sonucu yağ buharı açığa çıkan tüm uygulamalarda kullanılmak üzere tasarlanmış filtrelerdir.

MÜKEMMELLİK YOLUNUZDA
herzaman
SİZİNLE

DAHA EKONOMİK | TAK ve ÇALIŞTIR | ÜSTÜN FİLTRASYON | SESİZ ÇALIŞMA | KOLAY BAKIM

www.BOMAKSAN.com
Ofis: K.Bakkalköy Mh. Serdar Sk. No:1/14 Ataşehir / İstanbul / TÜRKİYE
0 216 541 93 34

Dr. Müh. Erdal GAMSIZ
CELIMO YÖNETİM KURULU BAŞKANI
erdalgamsiz@ses3000.com

TAKIM TEZGAHLARINDAKİ TEŞVİĞİN KALDIRILMASI, YERLİ TAKIM TEZGAHI ÜRETİMİNİ VE İMALAT SANAYİNİN İHRACATINI OLUMSUZ ETKİLEYECEKTİR

ABD eski Başkanı Trump'ın Çin'e karşı yürüttüğü ticaret savaşları ile başlayan ve hemen arkasından ortaya çıkan Covid-19 Pandemisinin etkisi ile birlikte ülkeler, firmalar ve kişiler Çin'e karşı tavır almaya başladı. Çin malları yerine başka ülkelerin mallarına yönelim başladı. Bu süreçte Çin ve Hindistan'daki Pandemi kısıtlamalarından dolayı üretim kapasitelerinde de büyük düşüş oldu. Dolayısı ile Çin'de yaptırılan üretim ve tedarik büyük ölçüde, büyük tüketici olmalarından dolayı, başta AB ülkeleri ve AB yakınındaki diğer ülkelere kaymaya başladı. Çin'den sağlanan üretim ihtiyacının bir kısmı Türkiye'ye yöneldi ve Türkiye bu fırsatı çok iyi bir şekilde değerlendirdi. Sürecin devamında; özellikle Avrupa'nın üretim üssü olan Almanya ve İtalya başta olmak üzere AB ülkelerinin Covid-19'un yarattığı kriz ile üretimlerini neredeyse tamamen durdurmalarından dolayı oradaki üretimler de Türkiye'ye aktarıldı. Türkiye kapasitesi yeterli olmadığı için birçok işi geri çevirmek zorunda kaldı. Bu fırsatın devamlılığını yatırımlarımızı ve üretim kapasitemizi artırarak sürdürmeliyiz. İhtiyaç duyulan üretim kapasitesini sağlayamazsak, bu dönemde fırsat yaratarak diğer ülkelerin elinden almış olduğumuz siparişler, geri gidecektir. Üretim kapasitemizin artırılması kilit noktadır. Geçen yıl imalat sanayine, Pandemi'nin de etkisiyle üretim kapasitelerini artırmaları için çok iyi devlet teşvikleri verildi. Bu teşvikler sayesinde üretim kapasitelerinin artırılması ile (Takım tezgah kullanımı %54.2 arttı) 2020 yılı imalat sanayi açısından oldukça iyi geçti ve devamında bu yılın ilk 4 ayında 2020'ye göre %23 büyüme oldu.

Tüm bu gelişmeler yerli takım tezgahı üretimimizi de olumlu yönde etkiledi ve Takım Tezgah üretimi bu yılın ilk çeyreğinde %20.5 artış sağladı. Bunun benzeri geçmiş yıllarda otomotiv sektöründeki gelişmeye ve büyümeye paralel ülkemizdeki Sac İşleme ve Şekillendirme tezgahlarının (lazer, plazma kesme tezgahları, presler, giyotin, abkant, bükme, rulo açma tezgahları, vb.) gelişmesinde ve devamında yerli Sac işleme ve şekil verme takım tezgahı üretiminin büyümesinde olmuştur.

Takım tezgahları için gümrük vergisi ve ek vergilerin yatırım teşviki kapsamından çıkarılması, maliyetleri artıracağından gerek ek finansman bulma zorlukları ve maliyet artışı nedeniyle ihracatçı firmaların rekabet avantajlarının azalması nedeniyle, geçtiğimiz dönemde ülkemize kazandırılmış olan işlerin büyük bir kısmı daha avantajlı ve üretim kapasiteleri yüksek ülkelere gidecektir. Buna bağlı olarak takım tezgahı kullanımında düşüşler olacaktır. Dolaysıyla yerli takım tezgahı üretimi de alınan bu karardan olumsuz etkilenecektir.

Bu alınan kararın yeniden değerlendirilip gerek ülkemiz imalat sanayinin büyümesi gerekse yerli takım tezgah üretimimizin gelişmesi için takım tezgahlarının teşvik kapsamı dışına çıkarılmaması ülkemiz sanayisinin yararına olacaktır.

Saygılarımla,

BASARI GmbH

"Success is not coincidence."

Standard oder Spezialanfertigung

Standard or special mold sets

Hohe Liefertreue — *High delivery reliability*

Hohe Qualitat — *High quality*

Niedriger Preis — *Low price*

www.basarikalip.com.tr - www.basarigmbh.de
info@basarikalip.com.tr - anfrage@basarigmbh.de

İMMİB' ten İş Dünyasının Yeni İhracat Rehberi

İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMMİB), ihracatla ilgilenen herkesin faydalanması amacıyla hazırladığı, 'Uluslararası Ticaret Üzerine Hibrit Perspektiflerle Değerlendirmeler" isimli kitabı okuyucuların beğenisine sundu. Kitapta; pandemi başta olmak üzere, Brexit, Avrupa Yeşil Mutabakatı, 3D yazıcılar, dijital dönüşüm gibi Türkiye'de ve dünyada yaşanan siyasi ve teknolojik pek çok gelişmenin uluslararası ticaret üzerindeki etkisini farklı açılardan ele alan makaleler bulunuyor.

İhracata ilişkin her konuda uzmanları aracılığı ile hizmet veren İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMMİB), son yıllarda Türkiye'de ve dünyada yaşanan gelişmelerin ihracata etkilerine yönelik, İMMİB'in uzman kadroları tarafından kaleme alınan, 13 farklı makaleden oluşan 'Uluslararası Ticaret Üzerine Hibrit Perspektiflerle Değerlendirmeler' isimli kitabı yayınladı. Kitapta; Brexit sonrası Avrupa ve Birleşik Krallıkla ticaretten Covid-19 salgını etkisinde yeniden şekillenen pazarlama ve satış yöntemlerine, Avrupa Yeşil Mutabakatı'ndan dijital dönüşüme ve 3D yazıcılara kadar iş dünyasının gündemindeki başlıklar bulunuyor. Basılı ve dijital seçenekleri ile okuyuculara sunulan kitapta; alanının uzmanları tarafından

titizlikle hazırlanmış, açık ve net bir dille ifade edilmiş güncel bilgiler sunuluyor.

İMMİB İÇİN BİR İLK...

'Uluslararası Ticaret Üzerine Hibrit Perspektiflerle Değerlendirmeler' kitabının, iş ve akademik dünyaya katkı sunmak amacıyla hazırlandığını ifade eden İMMİB Genel Sekreteri Dr. Selahattin Armağan Vurdu, "İçinde bulunduğumuz süreci uygun biçimde analiz edebilmek ve doğan fırsatlardan sağlıklı şekilde faydalanabilmek adına İMMİB bünyesindeki kıymetli çalışma arkadaşlarımızdan oluşan bir yazar grubu, bu kitabı kaleme aldı. Küresel çapta yaşanan ve ticari operasyonları doğrudan etkileyen olaylardan dijitalleşme faaliyetlerine, ihracat çalışmalarından ticari anlaşmalara kadar geniş bir perspektifte okurların beğenisine sunulan bu kitap, İMMİB'in akademik makaleler içeren ilk kitabı olması nedeniyle bizim için ayrı bir öneme sahip." dedi.

PANDEMİ ÖNCELİKLERİMİZİ HATIRLATTI

Küresel arenada söz sahibi olabilmek için dijitalleşmeyi sağlamak gerektiğini vurgulayan Vurdu, Covid-19 salgınıyla birlikte dijitalleşmenin hızlandığını ve bu süreçe ayak uyduran firmaların, verimliliğinin arttığını kaydetti. Vurdu, "Dünya, sanayi 4.0 konsepti ile yapay zeka, nesnelerin interneti, insansız fabrikalar, artırılmış gerçeklik, otonom robotlar, bulutbilişim gibi konuları konuşurken Covid-19 pandemisi gerçeği ile karşılaştı. Bu da bize insanoğlunun bir yandan aslında ne kadar naif, kırılgan ve korunmasız olduğunu, bir virüsle mücadelenin bütün önceliklerin yerini alabileceğini ve hayatta gerçekten nelere öncelik vermemiz gerektiğini hatırlattı. Diğer yandan yaşadığımız çevre sorunları; yaşlı dünyamızın kaynaklarını ne kadar hor kullandığımızı, sürdürülebilirlik için ortak akıl ve gayretle düşünmek ve çalışmak durumunda olduğumuzu ancak bu yolla güçlüklerin üstesinden gelebileceğimizi gösterdi." şeklinde konuştu.

İMMİB tarafından yayına hazırlanan 'Uluslararası Ticaret Üzerine Hibrit Perspektiflerle Değerlendirmeler' isimli kitap; D&R, Idefix, Kitap Yurdu gibi seçkin yayınevlerinin yanı sıra HiperKitap aracılığı ile de dijital olarak temin edilebiliyor.

Güvenal GTH
Kalıp Elemanları A.Ş.
1976

“Güvenal Kalite Standartları Etiketine” sahip 59 bini aşkın ürün seçeneği ve daha fazlası için...

GÜVENAL B2B

Yeni Yüzü İle Yayında

www.guvenal.net

Zeki Sarıbekir ASD'ye Yeniden Başkan Seçildi

Ambalaj Sanayicileri Derneği'nin 13. Olağan Seçimli Genel Kurulu'nda tek aday olan mevcut başkan Zeki Sarıbekir oyların tamamını alarak yeniden başkan seçildi. Zeki Sarıbekir, yeni dönemde de sektör için ihracat ve çevre odaklı çalışmalarına hız kesmeden devam edeceklerini söyledi.

Geçen yıl 5,1 milyar dolar ihracat gerçekleştiren ambalaj sektörünün çatı kuruluşu ASD, 13. Olağan Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi. Derneğin Genel Kurulu'nda tek aday olan Zeki Sarıbekir oyların tamamını alarak yeniden başkan seçildi.

SEKTÖR İÇİN ÇALIŞMAYA DEVAM

Genel kurul sonrası yaptığı açıklamada Zeki Sarıbekir, "ASD'nin yeni dönemde de başkanı seçilmekten dolayı son derece gururluyum. Yeni Yönetim ve Denetleme Kurullarımızdaki arkadaşlarımızla sektörümüz için çalışmaya devam edeceğiz. Ambalaj sektörü olarak ülke ihracatımıza hiç durmadan katkı sunmaya devam ediyoruz. 2020 yılında 5 milyar 147 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirip bir önceki yıla göre miktar olarak yüzde 12, değer olarak ise yüzde 9 artış yakaladık. Ayrıca ambalaj sektörü olarak geleceğe ve yeniliklere hızlı bir şekilde adapte olarak kendimizi sürekli geliştiriyoruz.

Pandemiyle birlikte dünyadan Türkiye'ye doğru bir talep oluştu. Bizlerin çalışmalarını sürdürmesi; gıda, ilaç ve temizlik ürünleri sektörleri başta olmak üzere tüm sektörler için ambalaj tedariğini aksatmadan devam ettirdi. Bunu sürdürülebilir kılmalı, pazar sayımızı artırarak daha çok ülkeye ambalaj satmalıyız. Türkiye ambalaj sektörü güçlü bir altyapıya ve dünyadaki şirketlerle yarışacak yetkinliğe sahip. Ar-Ge ve inovasyona sürekli yatırım yaparak, hızlı, ekonomik ve sürdürülebilir şekilde üretim yapmamız, rekabetin yoğun olduğu dünya pazarlarından aldığımız payı artırmamız gerekiyor. Hem üretim hacminin yükseltilmesi hem de katma değerli ürün imalatının mümkün olan en ekonomik biçimde gerçekleştirilebilmesi için üretimde otomasyon sağlanmalı." diye konuştu.

ASD'NİN ODAK NOKTASI 'SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK' VE 'ÇEVRE'

Zeki Sarıbekir sözlerine şöyle devam etti: "'Sürdürülebilirlik' ve 'Çevre'yi ambalaj üretiminde temel iki nokta olarak kabul edip ilerlemeliyiz. Atık ithalatını sıfıra indirmemiz gerekiyor. Kendi atıklarımızın dönüştürülmesi ekonomimize büyük katkı sağlar. Geri dönüşüm sektörünün geliştirilmesi için herkesin bilinçlendirilmesi şart. Ancak atıklar

Yazının devamı sayfa 28'de →

MOULDPRO

yeni

flosense® 3.0

SOĞUMA SÜRENİZİ GERÇEK ZAMANLI KONTROL EDİN.

endüstri 4.0 için tasarlandı.

MOULDPRO tepro kurulugudur

www.mouldpro.com.tr
info@mouldpro.com.tr
+90 212 549 70 69

www.tepro.com.tr

İnönü Mah. Gebze Güzeller OSB Mah. Nursultan Nazarbayev Sok. No: 14 41400 Gebze / Kocaeli

kaynağında ayrı biriktirilerek ve yerel yönetimler tarafından ayrı ayrı toplanarak kaliteli geri dönüşüm sağlanabilir.

Diğer yandan sürdürülebilir bir çevre için Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri doğrultusunda yol almalıyız. Avrupa Birliği de 2050'de iklim nötr hedefi çerçevesinde Avrupa Yeşil Mutabakatı'nı kademeli olarak hayata geçirmeyi hedefliyor. ASD olarak bizler de karbonsuz ekonomiye geçiş sürecini yakından takip edecek, üzerimize düşenleri yerine getirerek elimizden gelen desteği önümüzdeki dönemde de sektörümüze sunmayı sürdüreceğiz."

AMBALAJ MALİYETİ ARTIRMAZ ÜRÜNÜ KORUR

Ambalajlı gıdaların özellikle salgın sürecinde öneminin daha da arttığını vurgulayan ASD Başkanı Zeki Sarıbekir, "Satın aldığımız ürünlerin temiz, güvenilir olması o ürünün ambalajına bağlı. Ambalajın üzerinde içerdiği ürünün besin değeri, miktarı, son tüketim tarihi, üreticisinin adres bilgileri; yani ürünün muhteviyatı ve nerede ve kim tarafından üretildiğini içeren tüm bilgiler bulunur. Doğru ambalajlar aynı zamanda tüketicilere verilen değerin de bir göstergesi. Bu sebeple sanılanın aksine ambalajlar maliyet artırıcı bir unsur değil koruyucudur. Yansıtılanların dışında ambalaj maliyeti günlük ihtiyaç ürünlerinin satış fiyatının genelde yüzde 3 ila 5 arası ve bazı endüstriyel ürünlerde yüzde 10 civarındadır. Gıda fiyatlarının yükselmesinden ambalaj sorumlu tutulamaz. Ambalaj enflasyonu artırmaz." ifadelerini kullandı.

rtc®

COUPLING TECHNOLOGY

DÜNYANIN HER YERİNDE AKILLI ÇÖZÜMLER

HIZLI BAĞLANTI TEKNOLOJİLERİ

CERTIFIED ISO 9001 CERTIFIED

www.rtc-tec.com

Fabrika

RTC TEC Bağlantı Elemanları AŞ

IDOSB Kadife Caddesi, No:2
PK34956 Aydınlı / Tuzla /
ISTANBUL /TÜRKİYE

Tel: +90 216 593 47 82
Fax: +90 216 593 47 85
info@rtc-tec.com

Avrupa Merkez Ofis

RTC Couplings GmbH

Daimlerstrasse 10
73037 Göppingen
GERMANY
Tel: +49 7161 98796-50
Fax:+49 7161 98796-79
mail@rtc-couplings.com

Satış Ofisleri

RTC Couplings North America Ltd.
RTC Couplings LLC
RTC Couplings S.a. De C.v.
RTC Couplings Shanghai Co. Ltd.
RTC Couplings Lda.
RTC Couplings S.l.
RTC Couplings S.r.o

Yetkili Satıcılar

Avusturya - Belçika - Brezilya
Danimarka - Estonya - Fas - Fransa
Güney Afrika - Hindistan - Hollanda
İngiltere - İran - İsveç - İsviçre
İtalya - Lüksemburg - Macaristan
Malta - Norveç - Polonya
Rusya - Romanya - Slovakya
Slovenya - Tayvan

Water | Pneumatic | Hydraulic | Electrical | Accessories

linkedin.com/company/rtc-couplings

facebook.com/rtc.couplings

Hexagon'un Yazılımı Sac Metal Üretiminde Kolaylıklar Sağlıyor

Hexagon yazılımı, planlama, fiyatlandırma ve sac metal imalatından elde edilen bilgileri birbirine bağlayarak sözleşmeli üreticilerin proje kazanmasına yardımcı olur...

Hexagon'un Manufacturing Intelligence bölümündeki yeni üretim proje yönetim yazılımı gelişmeleri, sac levha imalatçılarının karar verme ve üretkenliğini iyileştirmek için planlama, fiyatlandırma ve üretim sistemlerinden gelen verileri bağlamasını sağlar. Yazılım, bilgisayar destekli üretim (CAM) sistemlerine bağlanarak, üretim atölyelerinin malzeme kullanımını ve üretim süresi tahminini belirlemekten süreçleri ve sac levha yerleştirme stratejilerine kadar planlama ve üretim süreçlerini tek bir gösterge panosundan otomatikleştirmesine yardımcı olur.

Üretim ekipleri yeni projeleri hızla güvence altına almak ve tamamlamak için çabalarken, tam zamanında malzeme gereksinimlerini karşılamak için envanteri yönetmek karmaşık bir dengeleme eylemi olabilir. Hexagon'un üretim proje yönetimi yazılımı WORKPLAN, projelere hızlı bir şekilde başlamak için mevcut iş teklifi verilerinin yeniden kullanılmasını mümkün kılarak ve üretim ekiplerinin projeleri planlama ve üretim boyunca izleyebilmeleri için iş gereksinimlerine genel bir bakış sunarak artık manuel veri girişini ortadan kaldırıyor. Merkezi envanter veritabanı, malzeme ve tedarikçi bilgilerinin yönetimini basitleştirerek tedarik ihtiyaçlarını denetler ve kullanıcıların malzemeleri doğrudan sistemin arayüzünden uygun şekilde sipariş etmelerini sağlar.

İmalat proje yönetim sistemini CAM çözümleriyle bağlamak, üreticilerin manuel veri girişini ortadan kaldırarak ve değerli özel bilgileri yakalayarak üretim ihtiyaçlarını hızlı bir şekilde analiz etmelerini ve aşağı akış faaliyetlerini yönetmelerini sağlar. Sac metal üretimi için WORKPLAN artık doğrudan Hexagon'un RADAN CAM yazılımına bağlanıyor, böylece sac boyutları, mevcut fiyatlandırma ve ürün kodları dahil olmak üzere kapsamlı malzeme verileri WORKPLAN'ın envanterine eklenebilir ve iş teklifleri için kullanılabilir. Bu daha doğru iş teklifleri, sistem tarafından malzeme ihtiyaçlarını belirlemek için kullanılan üretim verilerinin yanı sıra parça başına süre ve her projenin gerektirdiği toplam süreyi içerebilir.

Üretim proje yönetim yazılımı, üretim için planlama ve üretim süreçlerini otomatikleştirmek için araçları birbirine bağlar.

Pazar ve Ürün Müdürü Christophe Mas, "Üreticilerin, farklı ihtiyaçlarını karşılamak için kolayca uyarlanabilecek esnek ve bağlantılı üretim proje yönetimi araçlarına ihtiyacı var" dedi. "Üretim proje yönetim yazılımı üretim alanında önemli bir rol oynuyor, ancak onu CAM yazılımıyla bağladığınızda, kullanıcılar hem günlük yönetimde hem de öngörülemeyen zorluklara yanıt vermede daha fazla çeviklik kazanıyor. Belirsiz zamanlarda planlama, fiyat teklifi ve üretim verilerini daha iyi kullanmak daha rekabetçi hız ve verimlilik anlamına gelir."

Hexagon'un uzman sac levha çözümünden yararlanan WORKPLAN, belirli işler için malzeme miktarlarını ayırma seçeneği de dahil olmak üzere diğer malzeme türlerinde olduğu gibi artık malzeme bobinlerini yönetebilir. Yazılım otomatik olarak mevcut bir envanter kaydını tuttuğundan, bir projeyi tamamlamak için stokta yeterli malzeme yoksa işler takip için işaretlenir. Kullanıcılar bobinden ihtiyaç duydukları malzeme boyutunu basitçe kesebildikleri için, sistemin bobin kullanımını işleme yeteneği, dijital olarak depolanması ve yönetilmesi gereken malzeme türlerinin sayısını azaltır.

Ayrıca, kullanıcılar artık atölyede birden fazla yuvayla çalışırken yanlış proje seçme riskini azaltan barkod tarayıcıları kullanarak yuvaların ilerlemesini atölyeden izleyebilir. Üretim departmanında bulunan bir dokunmatik ekran istasyonunu kullanarak, dokunmatik ekranda görüntülenen ilgili bir yuvanın durumunu görüntülemek için operatörün basılı talimat sayfasındaki barkodu taramak için manuel bir barkod tarayıcı kullanılabilir.

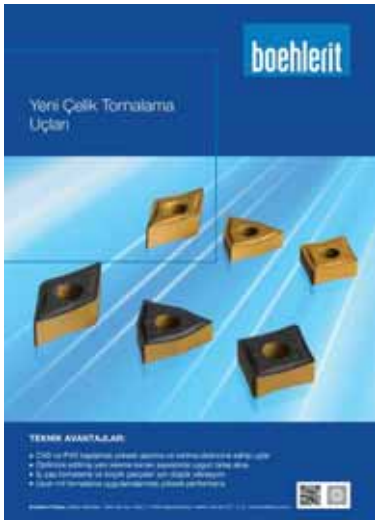
Kalıp ve kalıp atölyeleri de CAD ile geliştirilmiş bağlantıdan yararlanır. WORKPLAN yazılımı artık Hexagon'un VISI çözümünden bir malzeme listesini (BOM) içe aktarabilir ve WORKPLAN panosunda tasarımlar ilerledikçe bilgileri otomatik olarak güncelleyebilir.

WORKPLAN 2022.0, yazılımı kurumsal BT sistemleriyle entegre etmesi gereken yükleniciler ve OEM departmanları için üretkenlik iyileştirmeleri de içerir. Çalışanlar, belirli görevlerine göre özelleştirilmiş, kullanışlı ve duyarlı, mobil uyumlu bir web sayfasını kullanarak zamanı her yerden takip edebilir ve bu da personelin verileri sisteme hızlı ve doğru bir şekilde yakalamasını kolaylaştırır. Şirketler ayrıca, BT yönetimini ve güvenliğini basitleştirmek ve faturaların toplu oluşturma ve e-postayla gönderilmesini, tekrarlayan yönetim görevlerini azaltmak için günlük, haftalık veya aylık programlara göre yapılandırmak için artık Microsoft Active Directory aracılığıyla tek oturum açma (SSO) ile kullanıcı haklarını kontrol edebilir.

boehlerit

BCP10T, BCP15T, BCP20T, BCP25T – Yeni nesil çelik tornalama uçları

Karbür uzmanı Boehlerit, son dönemde yapmış olduğu yüksek teknoloji yatırımları ile mekanik sıkmalı uçların gelişimine katkı sağlamaya devam ediyor. Torna çelik ürün grupları ar-ge çalışmaları sonucunda yeniden tasarlanarak kullanıcıların kullanımına sunulmuştur.



Yeni Boehlerit çelik kaliteleri, tornalama işlemleri için üstün performanslı geniş bir ürün yelpazesine sahiptir. Yeni geliştirilmiş talaş kırıcılar, modifiye edilmiş kenar fazları işleme titreşimlerini azaltıcı etki ile talaşın rahat kırılması ve akışı için optimize edilmiştir.

BCP15T ve BCP25T çelik kaliteleri, özellikle darbeli işleme prosesleri için geliştirilmiş yeni torna kalitelerdir. AlTiN-PVD katmanı, yüksek sıcaklıklara karşı direnç oluşturur, altın rengiyle aşınmaların kolay takibi sağlanmış olur.

BCP10T ve BCP20T kaliteleri, yeni iki renkli CVD kaplama konseptiyle tasarlanmış yeni kalitelerdir. CVD katmanı, serbest yüzey aşınması için MT-TiCN kaplama ve yüksek sıcaklıkların etkilerinden korumak için bir α- Al2O3 katmanından oluşmaktadır.

Sarı TiN üst tabakası sayesinde kolay bir aşınma kontrolü sağlanır. Her iki kalite de sürekli kesim torna uygulaması için uygundur. BCP10T ve BCP15T kaliteleri yüksek kesme hızlarının orta kaba uygulamaları için tasarlanırken, BCP20T ve BCP25T kaliteleri ise orta kesme hızları için geliştirilmiş ideal torna uçlarıdır.

HEXAGON
MANUFACTURING INTELLIGENCE

SPESİFİK ÜRETİM İHTİYAÇLARINIZA

ÜSTÜN ÖLÇÜM PERFORMANSI

Gelişmiş Verimlilik Sağlar.

HexagonMI.com

Alman BGH Kalitesini, Güçlü Stoğumuz ve Hızlı Servisimiz ile Türk Sanayisine Ulaştırıyoruz

Bu sayımızda BGH Kocaeli Özel Çelik A.Ş nin genel müdürü Gamze Başkan ile söyleşi gerçekleştirdik.

Sayın Gamze Hanım bize kendinizi anlatır mısınız?

Metalurji ve malzeme mühendisiyim, evliyim, Efe ve Deniz' in annesiyim. Mesleğe başladığım ilk günden bu yana, 12 yıldan fazla oldu, takım çeliği sektöründeyim kendimi çok şanslı buluyorum, sektördeki en başarılı kadrolar ile birlikte uzun yıllar çalışma fırsatım oldu, çok önemli bir deneyimdi. Takım çeliği sektöründe çalışmanın en keyifli yanı, üretimin pek çok alanında bulunma şansını elde ediyor olmak. Geçtiğimiz yıl içerisinde de BGH ile yollarımız bir şekilde kesişti, çok da iyi oldu.

Uzun yıllar BGH dünyada üretici bir firma olarak Türkiye'de ne zamandan beri vardır. Gelişmeler hakkında bilgi veri misiniz?

Sizin de belirttiğiniz gibi BGH çok köklü bir firma. 550 Yıllık çelik üreticisi. Türkiye'ye direk Almanya üzerinden son kullanıcıya satışları mevcuttu zaten uzun yıllardır veya dolaylı olarak BGH malzemeleri Türkiye' de kullanılıyordu. Ancak Aralık 2020' de Türkiye' de BGH kendi çelik servis merkezini kurdu, BGH Kocaeli Özel Çelik AŞ olarak. Dilovası İmeste 2500 m^2 lik bir alanda hizmet veriyoruz.

Yeni oluşum içinde neler hedeflenmektedir. Bu konuda ekibinizi de tanıtabilir misiniz?

Çelik Servis merkezi olarak hizmet veriyoruz. Güçlü bir stoğumuz mevcut. Müşterilerimizin ihtiyacı olan ölçülere getirip, teslim ediyoruz. İstenilen çeliği tedarik etmenin yanı sıra, teknik destek veriyoruz.

İstanbul Avrupa yakasında Ferhat Toklu satış müdürü olarak çalışıyor. Kendisi çok uzun yıllardır takım çeliği sektöründe, çok deneyimli. İstanbul Anadolu yakasında ve aslında şehir dışında da Metalurji ve malzeme mühendisi Hakan Dinçer satış müdürümüz. Hakan Bey aynı zamanda firmamızın teknik müdürü, hangi uygulamada hangi çeliği kullanmak lazım konusuna hem bizim bugüne kadarki deneyimimiz hem de BGH tarihsel bilgi birikimini harmanlayarak yaklaşıyoruz. Doğru malzemenin seçimi, doğru ısıl işlem prosesi ve yüzey işlemleri gibi konularda zaten müşterilerimizle uzun yıllardır birlikte çalışıyoruz, yine birlikte karar veriyoruz. Tüm bu seçimleri en doğru şekilde yapmanın önemini biliyoruz, bunun kalıp ömrüne etkilerini biliyoruz aynı zamanda ticarette zamanlamanın öneminin de farkındayız. Bu nedenle gayretimiz en doğruyu en hızlı tedarik edebilmek yönünde. Satış Şefimiz Uğur Polat burada devreye giriyor ve hem doğru stok planlaması, kesim süreleri ve lojistiği en

etkin şekilde organize ediyor. İç satışta da en genç metalürji ve malzeme mühendisi arkadaşımız Dilşad Ötken var, Uğur Bey'e destek veriyor. Stok yönetimini kendisi ile birlikte yapıyoruz.

BGH Kocaeli Özel Çelik A.Ş olarak hangi sektörlere hizmet veriyorsunuz?

Takım çeliği, teknik olarak en güçlü olduğumuz alanların başında geliyor, sektörün dinamiklerine de hakimiz bu nedenle, kalıpçılık sektöründe çok yoğun bir şekilde çalışmaya başladık. Mühendislik çelikleri, dublex/ superdublex paslanmaz çelikler, diğer yüksek alaşımlı çelikleri de üretiyoruz, diğer sektörlerde de günden güne etkinliğimiz artmaya devam ediyor.

Firmanızı sektördeki rakiplerinizden ayıran özellikler nelerdir?

BGH Almanya'nın en köklü çelik üreticilerinden biri. Almanya'da 5 ayrı fabrikada üretim yapıyoruz ve yıllık toplam üretimimiz 180.000 Ton. En büyük gücümüz ölçü çeşitliliğimiz, tel üretiminden devasa ölçülerde çaplara kadar çok geniş bir üretim olanağımız var. Yüksek alaşımlı çelikleri üretmekte uzmanlaşmış durumdayız ve fabrikamız sürekli olarak üretime yatırım yapıyor. Amacımız her zaman rekabetçi olabilmek ve en yüksek kaliteyi en ekonomik şekliyle pazara sunabilmek. Örnek olarak, ESR fırınlarımızın bir yenisi pandemiye rağmen geçtiğimiz yılbaşında devreye alındı.

Salgın hastalık döneminde işletmenizde ne gibi önlemler aldınız. Bu süreç de nasıl bir yol izlediniz?

Salgın kuruluş yılımıza denk geldi maalesef, yeni bir firmanın kurulma süreci zaten yeterince zorlu iken salgın bu zorluğu daha da arttırmış oldu. Neyse ki aldığımız önlemler sayesinde kimseye bulaş olmadan bu süreci geçiriyoruz umuyorum en kısa sürede, aşılamanın da artması ile birlikte bu şekilde hayatımızdan çıkar Covid 19.

Şirket içerisinde maske, mesafe, hijyen kurallarına çok dikkat ettik, toplu alanlarda birlikte bulunan kişi sayısını düşürdük. En temelde yapılması gerekenleri hayatımıza geçirdik aslında.

İmalatınızda standart ürünler mi var? Yoksa proje bazlımı çalışıyorsunuz?

Aslında her ikisi de.. Standart takım çelikleri ve bizim firmamızın patentli takım

çelikleri Türkiye stoklarımızda mevcut. Patentli takım çelikleri için örnek olarak yüksek basınçlı döküm kalıpları için önerdiğimiz Diecast One veya kullanım yerine göre Tough One gibi takım çeliklerimiz mevcut. Bunun dışında standart olarak 1.2343 ESR, 1.2344 ESR, 1.2343, 1.2344, 1.2367 gibi standart takım çeliklerini stoklarımızda bulunduruyoruz. Bu bahsettiklerim sadece sıcak iş takım çeliklerinin bir kısmı, bunun dışında soğuk iş uygulamaları için soğuk iş takım çelikleri, HSS ler, plastik kalıp çelikleri stoklarımızda bulunuyor. Bunların yanında paslanmazlar, yüksek Ni içerikli çelikler, mühendislik çelikleri üretiyoruz. Stoğumuzda bulundurmadığımız ihtiyaçlar için ise proje bazlı özel üretim yapabiliyoruz.

2020 yılını değerlendirebilir misiniz? 2021 yılı için projeleriniz nelerdir?

2021 bizim ilk yılımız, beklediğimizin oldukça üzerinde bir hız ile başladık, bu nedenle şimdiden yeni yatırımlarımızı planlıyoruz. Kaliteli ürünü, talep edildiği şekilde ve zamanında iş ortaklarımıza ulaştırıyoruz, bu nedenle müşterilerimizden gelen talepler de sürekli artıyor. Biz de üretimimizi, stoğumuzu bunları göz önünde bulundurarak planlıyoruz. Yılı hedeflediğimizden daha iyi şekilde kapatacağımız görülüyor. 2022 yılında ise yatırım planlamaya başladık. Isıl işlem tesisi kurmayı planlıyoruz. Çok genç bir firma olmamıza rağmen, ekibimizin ve markamızın gücü ile emin adımlarla büyümeye devam edeceğiz gibi görünüyor.

AYHAN ÇELİK

GÜÇLÜ KADRO HIZLI HİZMET

LUCCHINI RS
Leader in tailor made tool steels
Türkiye Distribütörü

ArcelorMittal
Industeel

KEYLOS BEYLOS ESKYLOS

TENASTEEL® ISOTROP® Superplast® 350

Konvansiyonel ve patentli takım çelikleri

www.ayhansteel.com

prestij2yüz67on11

İkitelli OSB Mah. 25. Cad. Kağıthane Sit. No: 10A Başakşehir - 34490 - İstanbul
Tel: 0212 549 13 55 Fax: 0212 671 30 15

Sarıgözoğlu A.Ş. Bünyesindeki Çıraklık Okulu İle Kendi İstihdamını Yaratmaya Devam Ediyor

Manisa Yunusemre Mesleki Eğitim Merkezi bünyesindeki Sarıgözoğlu Şubesi yeni mezunları ile kendi istihdam ihtiyacını karşılamaya devam ediyor. 108 öğrencinin eğitim gördüğü Sarıgözoğlu'nda 14 öğrenci mezun olarak kadroya geçmeye hak kazandı. Manisa Organize Sanayi Bölgesi Özel Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde gerçekleşen törene, Manisa İl Milli Eğitim Müdürü Mustafa Dikici, Yunusemre Kaymakamı Atilla Kantay, İşkur İl Müdür vekili Eşref Aslan, Manisa OSB Müdürü Funda Karaboran, Yunusemre Mesleki Eğitim Merkezi Müdürü Metin Ulus, Sarıgözoğlu A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Sarıgözoğlu ve Başkan Yrd. Levent Sarıgözoğlu ile öğrencilerin yakınları katıldı.

Otomotiv sektörünün öncü firmalarından biri olan ve mesleki eğitime büyük önem veren Sarıgözoğlu A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Sarıgözoğlu ise "2013 yılı Temmuz ayında başlayan serüvenimizde bugüne kadar 101 öğrencimizi mezun ettik. Bu öğrencilerimizden yüzde 60'a yakını işletmelerimizde halen çalışmaya devam etmektedir. Şu anda Metal Teknolojileri bölümü Sac İşleri dalında 40 öğrencimiz, Makina Teknolojileri Bölümü Endüstriyel Kalıpçılık dalında 33 öğrencimiz eğitime devam etmekte olup 16 kişi ise yeni kayıt yaptırmıştır. Yeni kayıt sayısının toplamda 45-50 civarına gelmesini arzuluyoruz. Bugünkü mezuniyetimizin ayrı bir güzelliği var. Daha önceki öğrencilerimiz Mesleki eğitim merkezinden mezun olduklarında sadece kalfalık ve ustalık belgeleri oluyordu. Fakat artık mezun olan öğrencilerimiz hem kalfalık hem ustalık hem de meslek lisesi mezunu oluyorlar. İşletmemize ve Manisa sanayisine hayırlı olsun." dedi. Son dönemde Ford Otosan Kocaeli Gölcük fabrikasının yakınlarında yaptığı yeni yatırımlardan bahseden Sarıgözoğlu, ayrıca yeni sipariş ettiği 6000 tonluk şasi presi ile teknoloji ve kapasite konusunda bir adım daha ilerleyerek üretimde verimlilik artışını nasıl sağlayacağını da anlattı.

Manisa Yunusemre Mesleki Eğitim Merkezi Müdürü Metin Ulus ise; "Yunusemre Mesleki Eğitim Merkezi 1989 yılında kurulmuştur. Okulumuzda toplam 1132 öğrencimiz var. Bunların 253 tanesi Manisa Organize Sanayi Bölgesinde 5 fabrikada eğitim görüyor. 2013 yılında işyerinde eğitim için işbirliği içerisine girdiğimiz ve en büyük eğitim potansiyeline sahip işletmemiz olan Sarıgözoğlu'nda ise 108 öğrencimiz mevcut. Sarıgözoğlu'ndaki öğrencilerimiz 2016 – 2021 döneminde 5 dönem kalfalık belgesi almışlardır. 2021 yılında ise devletimizin sağladığı imkân doğrultusunda ve pandemi döneminde uzaktan aldıkları 15 saat fark dersleri ile Mesleki Teknik Anadolu Lisesi diploması da alacaklardır. Eğitime verdikleri bu katkılardan dolayı Sarıgözoğlu Ailesine çok teşekkür ederim." diye konuştu.

Manisa Yunusemre Kaymakamı Atilla Kantay ise konuşmasında; "Memleketin en iyi gençlerini belli mesleklere yönlendiriyoruz. Niye herkes doktor olsun! Bizim iyi ekonomistlere, iyi gazetecilere, iyi iletişimcilere, ses mühendislerine, savunma sanayi mühendislerine de ihtiyacımız var. Sarıgözoğlu'nun kurucusu rahmetli İsmail Sarıgözoğlu'nun da dediği gibi her işin dokumasından önce bir de okuması var. Bir mesleğe başlamadan önce onu kitabî olarak okumak, öğrenmek lazım. İşte bu mantalitedeki insanlar sayesinde son yüzyılda dünya ekonomisinde iyi bir konuma geldik. İsmail Sarıgözoğlu'nu rahmetle anıyor, Sarıgözoğlu Yönetimi'ne eğitim konusundaki bu çabalarından dolayı çok teşekkür ediyorum" dedi.

Törenin kapanış konuşmasını yapan Sarıgözoğlu A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Levent Sarıgözoğlu; "Bu sene mezun olan öğrencilerimiz Meslek Lisesi diploması da alıyorlar. Yani üniversite sınavına girip daha yüksek eğitimler almak için önlerini açıldı. Bu anlamda devletimize desteklerinden dolayı çok teşekkür ederim. Üniversiteye devam

edecek olan öğrencilerimizin lisedeki mesleki eğitimlerine uygun şekilde bölüm seçerek mevcut eğitimlerini daha yukarıya taşımalarını tavsiye ve temenni ederim" şeklinde konuştu.

Tören sonunda mezun öğrenciler diplomalarını İl Milli Eğitim Müdürü Mustafa Dikici ve Yunusemre Kaymakamı Atilla Kantay'ın elinden aldı. Sonrasında geri sayım ile kepler havaya atıldı.

MANİSA VALİSİ SARIGÖZOĞLU ÇIRAKLIK OKULUNU ÖZEL OLARAK ZİYARET ETTİ

Sarıgözoğlu Çıraklık okulunun mezuniyet törenine katılamayan Manisa Valisi Yaşar Karadeniz, Manisa Organize Sanayi Bölgesinde faaliyet gösteren Sarıgözoğlu Çıraklık Eğitim Merkezi ve fabrikasını ziyaret ederek incelemelerde bulundu.

Sarıgözoğlu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Sarıgözoğlu ve Başkan Yardımcısı Levent Sarıgözoğlu, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Mehmet Üçbaş ve yetkililer tarafından karşılanan Vali Karadeniz, Çıraklık Eğitim Merkezi ve fabrikasının faaliyetleri hakkında bilgi aldı.

Ziyarette "Meslek Lisesi Memleket Meselesi" sloganıyla yola çıktıklarını söyleyen Yönetim Kurulu Başkanı Sarıgözoğlu, kalifiye eleman ihtiyacını, fabrikada oluşturdukları çıraklık eğitim sınıflarında yetiştirdikleri öğrencilerle karşıladıklarını ifade etti.

Otomotiv markalarına kalıp ve sac parça üreten bir firmanın kalifiye eleman ihtiyacını karşılayıp, yeni nesillere istihdam olanağı sağlamasının önemini vurgulayan Vali Karadeniz, ülkemizin kendini yetiştirmiş kalifiye çalışanlara ihtiyacı olduğunu söyledi.

Fabrika içerisinde yer alan tasarım merkezi ve imalathaneleri gezerek incelemelerde bulunan Vali Karadeniz, Çıraklık Eğitim Merkezi öğrenci ve öğretmenleriyle de sohbet etti.

UKS

KALIP ELEMANLARI
MOLD COMPONENTS

The right choice
of the mold maker

2019

YENİ ÜRÜNLER

İkitelli Org. San. Bölgesi Tormak San. Sit. V Blok No.11 K.Çekmece / İstanbul / TURKEY
P.:+90 212 485 32 58 - +90 212 485 32 59 F.:+90 212 485 75 78
info@ugurkalip.com.tr - www.uks.com.tr

Rösler Çelik Hasır Bantlı Kumlama Makinesi Artık Türkiye'de Üretiliyor!

Yüzey hazırlama ve işleme konularında sektörün global ismi Rösler'in Türkiye'de üretilen makinelerine bir yenisi daha eklendi: RDGE 1000-4

Yüzey işlem sektörünün Alman devi RÖSLER firmasının Türkiye ayağı olan KROMAŞ, daha önce üretim yetkisi alarak İstanbul-Silivri'de gerçekleştirmeye başladığı

- RHBE Askılı Tip Kumlama
- RMBC Tamburlu Kumlama
- RSKI Kumlama Kabini üretimine,

RDGE 1000-4 Çelik Hasır Bantlı Kumlama Makinesini de ekleyerek,
bir çok alanda üretim bandının en önemli parçalarından olan kumlama makinelerinin üretim termin sürelerini kısaltmayı, daha hızlı servis ve yedek parça tedariği sağlamayı amaçlıyor.

RDGE 1000-4 ÇELİK HASIR BANTLI KUMLAMA MAKİNESİ YASSI, GENİŞ VE KOMPLEKS YAPILI PARÇALAR İÇİN İDEAL

Çelik hasır bantlı makineler, yassı, geniş ve kompleks yapılı parçaların tüm yüzeylerinin kumlanabilmesi için idealdir.
Bu esnek makine tasarımı özellikle;

- Çapak alma,
- Yüzey temizleme,
- Yüzey pürüzlendirme,
- Yüzey sertleştirme,
- Tufal kaldırma,
- Pas giderme işlemleri

gibi geniş bir skalada üstün çalışma verimliliği sunar.

Makine üzerinde yatay ve dikey olarak en uygun noktalara konumlandırılmış yüksek performanslı türbinler, parçaların boşlukları ve girintileri gibi bütün noktaların kumlanabilmesini sağlar. Parçalar aşınmaya dayanıklı çelik hasır bant üzerinde taşınır. Bu sayede uzun parçalar (saclar ve farklı şekle sahip profiller) kumlanabilir.

Aşınmaya Dayanıklı Çelik Hasır Bant

KROMAŞ
Better surfaces for life...
RÖSLER
finding a better way ...

Çelik hasır bantlı kumlama makinesi, kum veya kalıpta dökülmüş parçalar, şekillendirilmiş ve lazer, plazma vb ile kesilmiş parçalar, aluminyum enjeksiyon parçaları, otomotiv şase parçaları ile talaşlı imalat parçalarının da etkin bir biçimde kumlanmasına imkan tanır.

RDGE 1000-4 çelik hasır bantlı makinenin yer ihtiyacı düşük olup farklı ölçü ve miktarlardaki birçok parçayı kumlayabilir.

RDGE makineler üst düzey otomasyon uyumlu olup, mevcut veya yeni bütün üretim hatlarına entegre edilebilir.

Rösler'in patentli Gamma G300 türbinleri ve akuple IE3 standartlarında SIEMENS motorları

- %77'ye kadar daha hızlı işlem
- %25 enerji tasarrufu
- %30 daha düşük işletme maliyetleri ile tam verimli kumlama çözümleri sunar.

İhtiyaca göre patlama korumalı kuru veya ıslak filtre sistemleri sunar.

KUKAMET

PNEUMATIC CLAMPING SOLUTIONS

www.kukamet.com.tr

PNEUMATIC COMPONENTS FOR PRODUCTION ENGINEERING

"Zamanı Üretime Dönüştürün"

ER-EL®
"Bağlama ekipmanlarında kalite üretiyoruz"
"We produce quality in clamping equipment"

Pres Tezgahı

Hızlı Kalıp Değiştirme Sistemi
Kalıpların hızlı değiştiği, modellerin çeşitli ve üretim adetlerinin (talep miktarlarının) az olduğu zamanlarda kalıp değiştirme süresini azaltıp iş güvenliğini sağlamaktır. Bu durumda hızlı kalıp değiştirme sistemine geçmenin tam vaktidir.

Hızlı Kalıp Değiştirme Sistemi; Sıkma Pabucu, Kalıp Kaldırma, Kalıp Kaydırma Kolu, Kontrol Paneli ve Hava Tahrikli Hidrolik Pompa Ünitesinden oluşmaktadır. Hidrolik Pabuç CA Modeli genellikle kalıp ile tezgâh pleyti arasındaki mesafenin kısıtlı olduğu pozisyonlarda, kalıba bir yuva açılarak, sıkma işlemini gerçekleştirmek amacıyla kullanılır. Ürün, bağlama kapasitesine göre 1 Ton ile 25 Ton arasında sıkma mukavemeti sağlayabilir. Hidrolik Pabuç CB Modeli ise daha çok tercih edilen bir üründür ve yine bağlama kapasitesine göre 1 Ton ile 25 Ton arasında sıkma mukavemeti sağlar. İş Parçası(kalıp) 1025-RC Kodlu Kalıp Kaydırma Kollarının üzerine konularak, tezgâh pleytinde, "U" kanalın içinde olan 1020 Kodlu Hidrolik Kalıp Kaldırma Kollarına doğru rahatlıkla itilebilir. Hidrolik Kalıp Kaldırma, Kontrol Paneli sayesinde, iş parçasını(kalıbı) tezgâh pleytine güvenle oturmasını sağlar. 1040 Kodlu Hidrolik Hava Tahrikli Pompa Ünitesi yardımı ile Sıkma Pabuçları, kalıbı rahatlıkla sabitler. 1020 Kodlu Hidrolik Kalıp Kaldırma ürünlerinin kendi içinde değişen kaldırma kapasitesi vardır. Boy ve üzerinde bulunan hidrolik silindir sayısı arttıkça, kaldırma kapasitesi de doğru oranda artar. 1025 Kodlu Hidrolik Kalıp Kaydırma Kolları da kendi içinde çeşitlilik gösterir. Hafif tip ve ağır tip olarak iki ayrılır. Tüm bunların belirlenmesi; Tezgâh ölçüleri, Pres Tonajı ve Kalıp ağırlığı göz önünde bulundurularak yapılır.

Hidrolik Kalıp Kaldırma Kolu

Hidrolik Pabuç
Model CA
T kanallı tezgahlarda kullanım imkanı saglar.

Hidrolik Pabuç
Model CC
T kanallı tezgahlarda kullanım imkanı saglar.

Hidrolik Pabuç
Model CB
T kanallı tezgahlarda kullanım imkanı saglar.

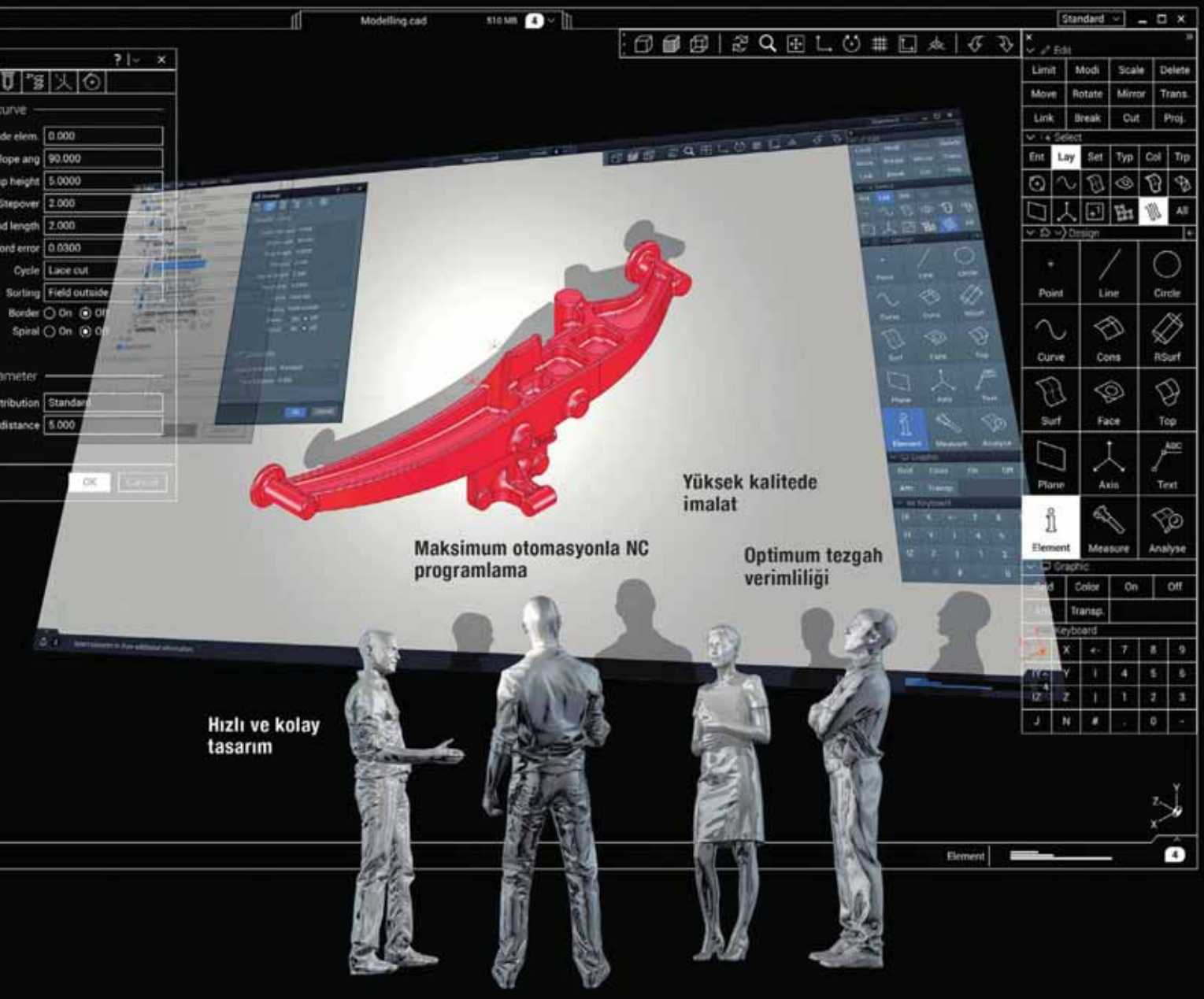
Hidrolik Pabuç
Model CBL
T kanallı tezgahlarda kullanım imkanı saglar.

Hidrolik Pabuç
Model CBS
T kanallı tezgahlarda kullanım imkanı saglar.

Hidrolik Pabuç
Model CD
Pleyti disli tezgahlarda kullanım olanagı saglar

Maksimum Verimlilik
Tebis 4.0

tebis
THE CAD/CAM EXPERTS



Tebis: The Process.

Verimliliğinizi artırmak için iyi bir başlangıç yapın. Sezgisel bir arayüz, yeni metodlar, yenilikçi teknoloji ve kanıtlanmış güvenlik ile işlemlerinizi radikal olarak hızlandırın ve basitleştirin. Sürekli başarıyı garantileyin ve karlılığınızı artırın.
Tebis 4.0 – maksimum verimlilik!

www.tebis.com.tr
www.redoks.com.tr

Redoks Mühendislik Bilgisayar Kalıp Makina Tasarım Aparat San. ve Tic. Ltd. Şti.
Alaaddinbey Mh. Çiftlik (380) Cd. No:7, 16285 Nilüfer / BURSA, Tel: 0 224 211 62 00, info@redoks.com.tr

Polietilen Atık İthalatı Etkin Denetimle Serbest

Plastik/Polietilen atık ithalatına konan yasak, 'etkin denetim' kriterleri belirlenerek kaldırıldı. Firmalara teminat mektubu şartı getirilirken, ithal edilen atığın limandan fabrikaya kadar çipli sistemle takip edilmesi ön görüldü.

Ticaret Bakanlığı, 18 Mayıs'ta Plastik/ Polietilen atık ithalatına getirdiği yasağı, etkin denetim kriterleri belirleyerek kaldırdı. Sıkı denetimin öne çıktığı yeni düzenlemeye göre Türkiye'de faaliyet gösteren 1350 geri dönüşüm firmasının tüm lisansları sil baştan gözden geçirilecek. Atık ithalatında suiistimalin önüne geçebilmek için teminat mektubu zorunluluğu getirildi. Teminat mektubu ile aynı zamanda çevresel kaygılara yol açan merdiven altı firmaların elenmesi hedefleniyor. Eskiden, ithalatçı firmalar; kırma makinesiyle elde edilen üretim kapasitelerinin en fazla yüzde 50'si kadarını ithal edebiliyor, kalan kısım yurt içinden tedarik ediliyordu. Yeni düzenlemeye göre ise kırma makinesi kapasitesiyle değil daha büyük yatırım gerektiren ve daha katma değerli ürün aşaması olan ısıl işlem kapasitesi baz alınarak ithalat oranı belirlenecek. Ticaret Bakanlığı'nın yeni düzenlemesine göre firmalar daha çevreci geri dönüşüm için gerekli makine-ekipmanları bulundurmak zorunda olacak. Ayrıca ithal edilen atığın takibi için tehlikeli atık taşımacılığında Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın kullandığı Mobil Atık Takip Sistemi (MoTAT), plastik atık ithalatında da kullanılacak. Böylece ithal atıklar, limandan fabrikaya gidene kadar çipli sistemle takip edilecek. Ürünün gerçekten fabrikaya mı yoksa beyan dışı bir yere mi gittiği tespit edilebilecek. Söz konusu düzenlemeler piyasada 'çantacı' olarak tanımlanan, ürün ithal ettikten sonra geri dönüştürmeyip ticaretini yapanların engellenmesini hedefleniyor.

PAGEV

YENİ KRİTERLER SEKTÖRE ÇEKİ-DÜZEN VERECEK

Polietilen atık ithalatına konan yasak yerine etkin denetimi savunarak sıkılaştırılmış yeni bir mevzuatla geri dönüşüm sektörünün önünün açılmasını savunan PAGEV Başkanı Yavuz Eroğlu, bu amaçla Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Mustafa Varank, Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum ile bir dize görüşmeler gerçekleştirdiklerini hatırlatarak şöyle konuştu: "TOBB Plastik Kauçuk Kompozit Sanayi Meclis Başkanı ve PAGEV Başkanı olarak 1.5 aydır çeşitli denetim mekanizmaları üzerinde ilgili bakanlıklarımız, TOBB Atık Sanayi Meclisi ve STK'larla birlikte çalışıyorduk. Geldiğimiz noktada polietilen atık ithalatında yeni düzenlemeleri içeren tebliğe son hali verildi ve yasak Bakanlığımız tarafından kaldırıldı. Çevresel kaygıları ortadan kaldırmak için etkin denetimi öne çıkararak, suiistimalleri azaltmayı hedefleyen yeni düzenleme geri dönüşüm sektörü için olumlu bir adım olmuştur. Mevzuatın yürürlüğe girmesiyle atık ithal eden 1350 firmanın sayısı kriterlere bağlı olarak düşecektir. Çevresel sorunları ortadan kaldırmayı hedefleyen yeni düzenleme, geri dönüşüm sektörünü kontrollü hale getirecektir. Türkiye'de kağıt, demir-çelik atık da ithal ediliyor ama orada sorun yok çünkü firma sayısı kontrollü ve lisanslar kriterlere bağlı olarak dengeli verilmiş. Bu anlamda yeni düzenlemeyle plastik geri dönüşüm sektöründe gerçekleştirilecek lisans rehabilitasyonu önemli olacaktır. Teminat mektubu zorunluluğuyla da işini layıkıyla yapabilecek etkinliğe sahip, kapasite ve ekipmana sahip firmalarla yola edilmesi sağlanacak. Bankalar tarafından geri dönüşüm firmalarına verilecek teminat mektubuyla da merdiven altı firmaların elenmesi sağlanacak."

Yazının devamı sayfa 46'da

TÜYAP
www.tuyap.com.tr

PAGEV
TÜRK PLASTİK SANAYİCİLERİ
ARAŞTIRMA, GELİŞTİRME VE EĞİTİM VAKFI

30 YIL

Plast Eurasia istanbul 2021

30. ULUSLARARASI İSTANBUL PLASTİK ENDÜSTRİSİ FUARI

www.plasteurasia.com

1 - 4 Aralık 2021

Çarşamba - Cumartesi

ufi Küresel Fuar Endüstrisi Birliği Onaylı Fuar

ICCA Member Üye Kuruluş Uluslararası Kongreler Birliği

İFYD Üye Kuruluş TÜRKİYE FUAR YAPIMCILARI DERNEĞİ

M - Q TSE - ISO 10002 | K - Q TSE-ISO-EN 9000 | TS EN ISO 9001:2015

TÜYAP TÜM FUARCILIK A.Ş. FUAR ALANI VE MERKEZ OFİS

Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
Cumhuriyet Mahallesi Eski Hadımköy Yolu Caddesi 9/5, 34500, Büyükçekmece / İstanbul **Tel:** 0212 867 11 00 - 867 12 00 **Faks:** 0212 886 66 98
E-posta : Yurtiçi Satış: yurticisatis@tuyap.com.tr **Yurtdışı Satış:** sales@tuyap.com.tr **Reklam Satış:** reklamsatis@tuyap.com.tr **Yurtdışı Fuarlar:** tuyapoverseas@tuyap.com.tr
Proje Pazarlama: tanitim@tuyap.com.tr **Fuar Alanı:** fairarea@tuyap.com.tr

TÜYAP İSTANBUL

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ
Büyükçekmece, İstanbul / Türkiye

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

YASAK KARARI 547 MİLYON DOLARA MAL OLDU

Polietilen atık ithalatına getirilen yasağın 45 günde, 547 milyon dolara mal olduğunu belirten Eroğlu, ithal atıklar arasında özellikle polietilenin seçilip yasaklanmasının manidar olduğunu hatırlatarak, petrokimya kartellerinin arzı kısıp hammadde fiyatlarının dolar bazlı ortalama %150'yi aşan oranda zamlanmasına yol açtığını anımsatarak şu görüşlere yer verdi: "Plastik sektörü olarak boykot kararı alıp, geri dönüştürülmüş hammaddeye yöneldikten hemen sonra polietilen atık ithalatına yasak kararının çıkması zamanlama açısından manidardı. Boykotumuzla, petrokimya tesislerinden hammadde alımını durdurmamız ve geri dönüştürülmüş hammaddenin daha fazla tercih edilmesinin de etkisiyle 3 ayda orijinal hammadde fiyatları minimum %30 geriledi. Plastik sektörü olarak bizler fiyatları düşürmek için mücadele verirken, atık ithalatına yasak kararıyla yurt içinde üretilen orijinal polietilenin fiyatındaki düşüş durdu. Türkiye'nin aylık hammadde ithalatı göz önüne alınırsa 45 günde petrokimya şirketlerince üretilen polietilenin fiyat düşüşün yavaşlaması ile tahminen orijinal polietilene fazladan 69 milyon dolar ödemek zorunda kalındı. Yasağın toplam maliyeti ise 547 milyon dolar oldu. Geri dönüştürülen polietilende atık ithalat fiyatı kilogram başına 1,6 TL iken, bu atıklar geri dönüştürülüp hammaddeye dönüştüğünde 6 liraya satılıyor. Petrokimya tesislerinden alınan polietilenin kilogram fiyatı ise 16 TL civarında. Yani aradaki fiyat farkı neredeyse 3 katı. Yurt dışından 2020 yılında 438 bin ton polietilen atık ithal edildi ve bunlar uygun fiyatla alındığından tüketicilerimize uygun fiyattan ürünler ulaştı. Geri dönüştürülmüş hammadde bulamayan sanayici, petrokimya tesislerine fazladan 547 milyon dolar ödedi. Maalesef bu maliyet artışları tüketiciye enflasyon olarak döndü."

YENİ DÜZENLEME HAMMADDE FİYATINI DÜŞÜRECEK, ENFLASYON OLUMLU ETKİLENECEK

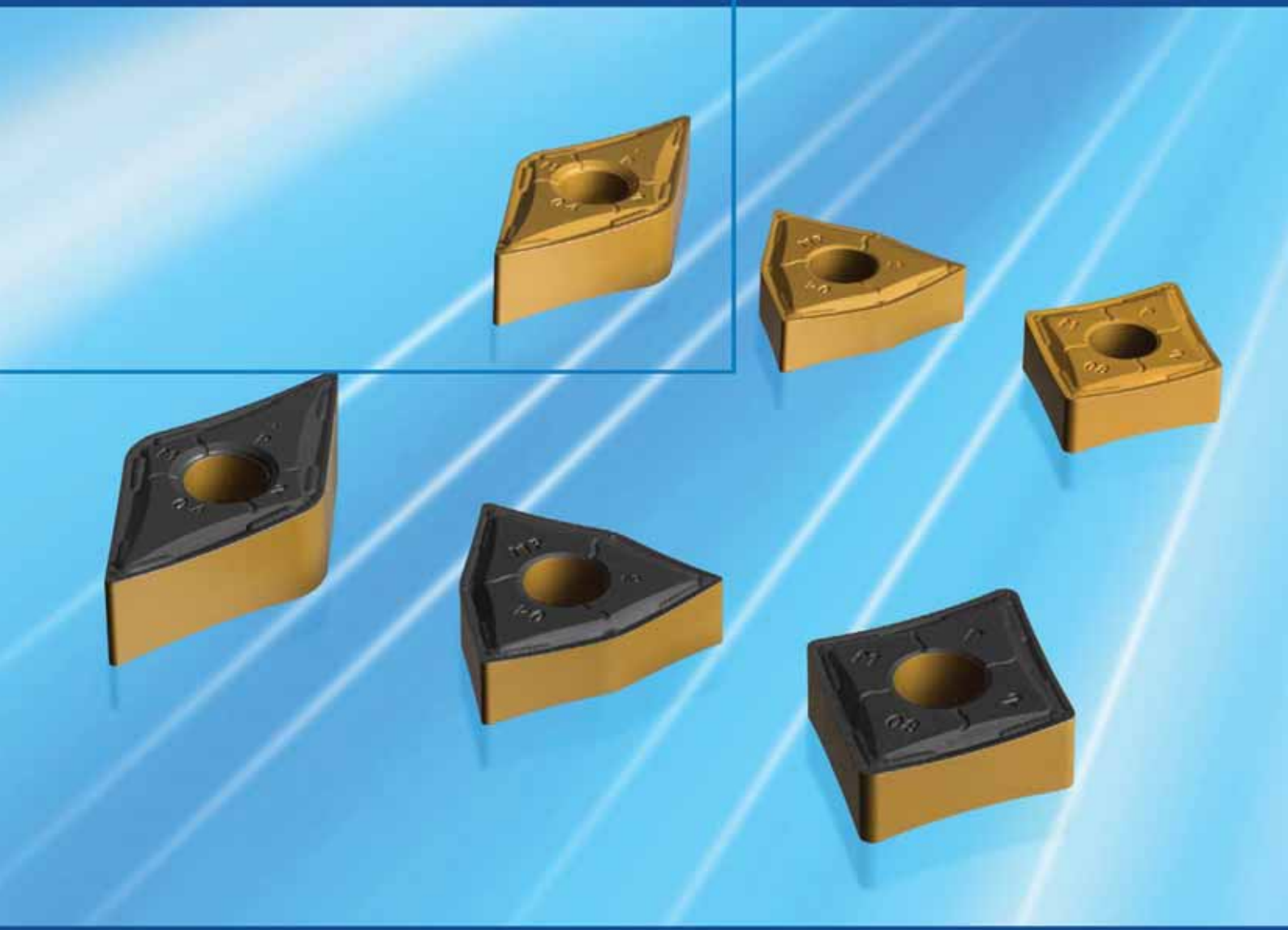
Polietilen atık ithalatı yasağının kalkmasıyla birlikte geri dönüştürülmüş hammaddeyle birlikte orijinal hammadde fiyatının da gerileyeceğini söyleyen Eroğlu, bu durumun nihai tüketiciyle de enflasyon üzerinden olumlu yansıyacağını belirterek şunları kaydetti: "Yurt dışından 2020 yılında 438.000 ton polietilen atık ithal edildi. Bu atıklar uygun fiyatla alındığından tüketicilerimize uygun fiyattan ürünler ulaştı. PETKİM'in 446.000 tonluk toplam polietilen kapasitesi Türkiye'de yurt içi polietilen ihtiyacının %20'sini karşılıyor. Alınan yasak kararı ile PETKİM'in polietilen kapasitesi kadar geri dönüşüm hammadde kaynağı devre dışı kalmıştı. Plastik hammaddesi üreten petrokimya tesisleri fiyatlarını petrol de olduğu gibi arz-talep dengesine göre belirlemektedir. Bu sebeple atık polietilen ithalatının yasaklanması sadece geri dönüşümden hammaddesinden üretilen ürünleri veya tek tip hammaddeyi değil, arz-talep dengesini bozduğundan petrokimya tesislerinin ürettiği orijinal hammaddenin fiyatını da olumsuz etkiledi. Yani yasak kararı bir bütün olarak geri dönüşüm hammaddeden üretilsin üretilmesin, polietilen olsun olmasın tüm hammadde fiyatları üzerinde olumsuz etki yaptı. Şimdi yasağın kalkması ile PETKİM kapasitesi kadar daha geri dönüşmüş polietilen hammaddesi piyasaya girecek. Bu hammadde fiyatları üzerinde düşüş baskısı yapacaktır" dedi.

TÜRKİYE GERİ DÖNÜŞÜM TRENDİNİ KAÇIRMAMALI

Türkiye'nin yıllardır sorunsuz olarak kağıt ve metal atık ithal ederek geri dönüştürdüğünü ifade eden Eroğlu, Avrupa Birliği ülkelerinde de hem birlik içinde hem birlik dışında plastik atık ithalatı yapıldığını söyledi. 2020 yılında Türkiye'nin toplam 438 bin ton polietilen atık ithal ederken AB'nin, Türkiye'nin 2 katı oranında yani yaklaşık 800 bin ton polietilen atık ithal ettiğini belirten Eroğlu, "Döngüsel Ekonominin içinde yer alan atıklar tüm dünyada kıymetli hammadde haline geldi. Türkiye'nin de kağıt ve metal endüstrisindeki gibi sorunsuz plastik atık ithalatı yapıyor olması gerekiyor. Türkiye, AB'nin atık ithalat süreçleriyle uyumlu, etkin denetim mekanizmalarıyla yeni düzenlemeler yaparak yoluna devam edecek olması elbette oldukça önemli. Yeni düzenleme ile Türkiye hem plastik atık ithalatıyla sanayisinin ihtiyacı olan geri dönüşüm hammaddesini sağlayacak hem etkin denetimle çevresel riskleri ortadan kaldıracak" dedi.

boehlerit

Yeni Çelik Tornalama Uçları



TEKNİK AVANTAJLAR:

- CVD ve PVD kaplamalı yüksek aşınma ve kırılma direncine sahip uçlar
- Optimize edilmiş yeni kesme kenarı sayesinde uygun talaş akışı
- İç çap tornalama ve küçük parçalar için düşük vibrasyon
- Uzun mil tornalama uygulamalarında yüksek performans

Boehlerit Türkiye, Gebze OSB Mah. 1600 Sok. No: 1602/1, 41400 Gebze/Kocaeli, Telefon +90 262 677 17 37, www.boehlerit.com.tr

Gelecek Üç Yıl Makine Sektörünün Altın Çağı

Makine İhracatı 6 Ayda 11,4 Milyar Dolar

Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) tarafından yapılan açıklamaya göre, Haziran sonu itibarıyla Türkiye'nin serbest bölgeler dâhil toplam makine ihracatı 11,4 milyar dolar oldu. İhracat siparişlerinin yılın ilk 6 ayında küresel ölçekte hızla arttığına dikkat çeken Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu, "Bu artıştan en çok yararlanan ülkelerden biri olduk ve dünya makine ihracatının yüzde 20'ye yakın arttığı tahmin edilen ilk yarıyılda biz yüzde 40 artış oranına yaklaştık. Gelecek üç yıl makine sektörünün altın çağı olacak" dedi.

Yılın ilk yarısı sonunda ihracatını 2019'a göre yüzde 19, 2020'ye göre ise yüzde 38 artıran makine sektörünün serbest bölgeler dâhil toplam ihracatı 11,4 milyar dolar oldu. Almanya ve ABD'ye toplam ihracatı 2 milyar doları aşan sektör, ilk 6 ay sonunda geçen yılın aynı dönemine göre 3 milyar dolar fazla ihracat geliri elde etti. Yılın ikinci yarısında dünya genelinde yaşanacak büyük açılma ile talep artışının toparlanmadan büyümeye hızlı bir geçiş oluşturmasını beklediğini ifade eden Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu şunları söyledi:

"Makine ve teçhizat yatırımlarında geçmiş krizlere göre iki katı hızlı bir iyileşme oldu. Küresel sanayi üretimindeki büyüme 2015 yılından bu yana en yüksek seviyeye çıktığı için makine imalat sanayiinde de hızlı bir toparlanma yaşandı. Sınırlı da olsa destek paketlerinin sürmesi ve oluşan tasarrufların hızla tüketime dönüşeği beklentisi dünya ekonomisinde güçlü bir büyümeye ve canlı bir yatırım dönemine işaret ediyor. Üç çeyrektir üst üste 5 trilyon doları aşan küresel mal ticaretinin, yılın son iki çeyreğinde hız kesmeyeceği anlaşılıyor. Makine imalatçılarımız da hızla artan talepten daha fazla pay almaya çalışıyor. Paritenin ve ürün fiyatlarındaki artışın da etkileriyle, dünya makine ihracatının yüzde 20'ye yakın arttığı tahmin edilen ilk yarıyılda, biz yüzde 40 artış oranına yaklaştık. Rakiplerimizden daha hızlı ilerlemeye ve görkemli büyüyen bu pazardan daha fazla pay almaya devam edeceğiz."

"GENÇLER ÜNİVERSİTE TERCİHLERİNDE MAKİNEYE ÖNCELİK VERSİNLER"

Makine ve teçhizat yatırımlarındaki artışın devam etmesi yönünde tüketici talebi dışında unsurlar olduğuna da dikkat çeken Kutlu Karavelioğlu şunları söyledi: "Pandemi sonrası süreçte sürdürebilirlikle uyumlu yeşil yatırımlar katlanarak artacak ve imalatçı sektörlerin tamamı baştan aşağı bir dönüşüm yaşayacak. Sanayi 4.0 ve dijitalleşme yönündeki ihtiyaçlar da makine sektörünün önünü açacak. Gelecek üç yılın makine sektörünün altın çağı olacağına inanıyoruz. Büyüme hızımızı koruyacağız ve dünya çapında markalarımızın sayısı artacak. Üniversite tercihlerinin yaklaştığı bu dönemde, gençlerimize sektörümüz ile ilgili alanlara öncelik vermelerini ve parlak bir geleceğin parçası olmalarını tavsiye ediyorum."

"TEŞVİK BELGELERİ SERBEST TİCARET ANLAŞMALARINA DÖNÜŞMÜŞ İDİ"

Son yıllarda arka kapı gibi kullanılıp adeta tek taraflı serbest ticaret anlaşmalarına dönüşen yatırım teşvik belgelerinin maksadına uygun kullanılması için gereken mevzuat değişikliğinin gerçekleş-

mesinden memnun olduklarını belirten Karavelioğlu şunları söyledi: "Yatırım teşvik belgesi kapsamında temin edilen makine ve teçhizat için gümrük vergisi istisnaları, yerli ve ithal mallar arasındaki farkı ortadan kaldırdığı için, diğer sanayi dallarımız korunurken katma değeri en yüksek sınai dal olan makine imalatı dış tehditlere maruz kalıyordu. Mevzuat değişikliği ile hem asgari yatırım oranları güncellenmiş hem de sınırlı dahi olsa bir kısım makinenin Uzak Doğu'nun haksız rekabetinden korunması yönünde adım atılmıştır. Korumacılığın dünyada tavan yaptığı ve bizim gümrüksüz neredeyse hiçbir ülkeye giremediğimiz bir dönemde makine ithalatını teşvik edip son 12 ayda 31 milyar dolara taşımak sürdürülemez bir durumdu. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız ile Ticaret Bakanlığımızın da katkılarıyla, bütün baskılara rağmen cesur ve doğru bir karar alınmıştır. Türkiye'nin teknoloji geliştirmesini arzulayan her kesimin bu kararı desteklemesi gerekir. Nihayetinde, gümrük vergileri yatırımın toplam maliyetine ekleneceğine göre, kurumlar vergisi matrahından zaten indirileceklerdir."

Toplam 174 ürünün olduğu listede farklı alt dallardan 88 makinenin yer aldığına ve geçen yıl vergi muafiyetinin de etkisiyle bu makinelerin 1,8 milyar dolar kadar ithal edildiğine dikkat çeken Karavelioğlu, "Bu sınırlı liste 2019'da 500 milyon dolar fazla verirken 2020'de 250 milyon dolar eksiye geçmiş bir alanı tarifliyor. Görülen o ki, Hamle Programı kapsamında yatırımları yapılan stratejik ürünlere de özel bir önem atfedilmiş. Listenin dinamik hale geleceğini anlıyoruz ve makine imalat sektörüne yabancı yatırımcı çekmeye vesile olacak kıymetli bir karar olarak değerlendiriyoruz" dedi.

"HAMLE PROGRAMININ BAŞARISI YERLİ İMALATIN ÖNCELENMESİNE BAĞLI"

Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı kapsamında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca yapılan Üretimde Yapısal Dönüşüm Çağrısı hakkında değerlendirmelerde bulunan Karavelioğlu sözlerini şöyle tamamladı: "Hamle programının 1. listesi gibi 2. listesi de ihtiyaçlarımızla örtüşüyor. Çok geniş bir yatırım evreni, yeni girişim ya da büyüme alanı olarak önümüzde açılmış görünüyor. Geleceğin ihtiyaçlarının bugünden farklı olacağı kabulü programda yer bulmuş. Öncelikli ürünler listesine alınan sistem ve teknoloji bileşenleri dünyanın hızla içine girdiği endüstriyel dönüşümü destekler mahiyetteler. Bu alanlara çok sayıda yatırımcı bulmalıyız. Bunun için de stratejik ve pilot sektör ilan edilen makine imalatının, her kayıt ve şart altında destekleneceği algısını elbirliğiyle güçlendirmeliyiz."

Kalıp Yüzeyleriniz PRIMEFORM Teknolojisi ile Pırıl Pırıl Olsun

Oerlikon Balzers, plastik kalıplarınız için çok yenilikçi ve çok etkin bir yüzey işlem yöntemi olan PRIMEFORM™ teknolojisini hizmetinize sunmaya başlamıştır.

PRIMEFORM™, yüzeyde oluşturduğu çok sert difüzyon tabakası ile kalıp yüzeylerinde yüzey çiziklerinin oluşmasını, kenar ve köşelerin kırılmasını önleyen ve kalıp ömrünü uzatan plazma destekli bir yüzey işlem yöntemidir.

Size özel çözümlerimiz için bizi arayınız.

Oerlikon Balzers Kaplama Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti
NOSAB İhlamur Cad. No:16/A
16145 Nilüfer Bursa
Türkiye
Tel+90 224 411 00 77

www.oerlikon.com/balzers

Yüksek Yüzey Teknolojileri
oerlikon balzers

Otomotiv Tedarik ve Satış Sonrası Endüstrilerinde "Değişim" Ele Alındı!

Türkiye otomotiv endüstrisi, bu yıl 11'inci kez düzenlenen Aftermarket Konferansı'nda buluştu. Sektörünün satış sonrası ürün ve hizmetler konusunda tek organizasyonu olan etkinlikte; otomotiv endüstrisindeki yenilikler, yaklaşan fırsatlar ve sorunlar hem global hem de ulusal ölçekte mercek altına alındı. Konferansın açılış konuşmasını yapan TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam, geleneksel araç anlayışının elektrikli ve hibrit araçlarla değiştiğini belirterek, "Bu değişim ile otomotiv tedarik sanayisinin, ürün gamını geliştirmesi lazım. Yurt dışı yatırımlara ağırlık vermeli, farklı iş modellerini değerlendirmeliyiz" dedi.

OSS Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Ziya Özalp ise elektrikli araçlarla birlikte geleneksel araç anlayışında yaşanan değişimin; Türkiye otomotiv satış sonrası pazarına yönelik etkilerinin 2035 yılından sonra çok daha ciddi olacağını söyledi.

OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik de "Elektrikli ve yeni nesil araçlarda batarya ile yazılımlar, maliyette çok önemli bir yer tutuyor. Aftermarket sektörü bu dönüşümden etkilenecek ve şimdiden bu doğrultuda aksiyon alınması gerekli" açıklamasını yaptı.

Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD), Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetler Derneği (OSS), Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) iş birliği ile gerçekleştirilen Aftermarket Konferansı, bu yıl 11'inci kez düzenlendi. Küresel ölçekte bir buluşmaya ev sahipliği yaparak hem yurt içi hem de yurt dışından alanında uzman çok sayıda ismi ağırlayan konferansta sektöre dair güncel uygulamalar, sorunlar ve fırsatlar ele alındı. Video konferans olarak gerçekleştirilen organizasyona; üretici, tedarikçi, distribütör ile bağımsız servislerin temsilcileri de katıldı.

"GELECEK PLANLANANDAN ÖNCE GELDİ"

Konferansın açılış konuşmasını yapan TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam, dünyada günlük yaşamdaki her unsurun salgının etkisiyle beklenenden daha hızlı bir değişime uğradığının altını çizerek, "Değişime hazırlıklı olmak diye bir durum söz konusu değil. Değişimi içeren gelecek geldi bile. Bu da otomotiv sektörü olarak bizlerin pek alışkın olduğu ve hoşuna giden bir durum değil" dedi. Geleneksel araç anlayışının elektrikli ve hibrit araçlarla değiştiğini vurgulayan Saydam, "Önümüzdeki dönemde bağlantılı araçlar ve sürücüsüz araçlar hayatımıza girecek. Bu hızlı değişim ile otomotiv tedarik sanayisinin, ürün gamını geliştirmesi gerekir. Ürün gamına yeni ürünler ekleyerek yurt dışında yeni pazarlara açılma olanakları üzerine çalışmalar yapılmalı. Yurt dışı yatırımlara ağırlık vermeliyiz. Dağıtım ağı, depolar gibi seçeneklere yönelik çalışmalıyız. Farklı iş modellerini değerlendirmeliyiz. Firmalarımız üst veya alt modül üreticileri ile iş birliğine giderek satış ve pazarlama yetkinliklerini güçlendirmeli" diye konuştu.

"2021 YILINA İLİŞKİN BEKLENTİMİZİ YÜZDE 20'LER SEVİYESİNDE TUTUYORUZ"

OSS Yönetim Kurulu Başkanı Ziya Özalp ise otomotiv satış sonrası sektörünün pandemi bilançosuna değinerek, "Sektörümüzün iki ana kolundan biri olan üreticilerde 2019'a göre 2020'de TL bazlı yüzde 30'a yakın, dağıtıcılarda ise yüzde 25'e yakın bir büyüme gözlemleniyor. Böylesi olağandışı koşullarda ortaya çıkan bu umut verici rakamlar, sektörümüz adına 2021 beklentilerini yüzde 20'ler seviyesinde tutmamıza

Yazının devamı sayfa 52'de

automechanika
ISTANBUL

18 - 21 Kasım 2021

Türkiye'nin Lider Uluslararası Otomotiv Endüstrisi Fuarı

Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
İstanbul / Türkiye

www.automechanika.com.tr

messe frankfurt

Deutsche Messe

T.C. TİCARET BAKANLIĞI

KOSGEB

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

RESMİ SEYAHAT ACENTASI

ITF TUR SEYAHAT HİZMETLERİ

İŞ ORTAKLARI

OTOMOTİV ENDÜSTRİSİ İHRACATÇILARI BİRLİĞİ OİB

OSS OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ÜRÜN VE HİZMETLERİ DERNEĞİ

TAŞIT ARAÇLARI TEDARİK SANAYİCİLERİ DERNEĞİ taysad AUTOMOTIVE SUPPLIERS ASSOCIATION OF TURKEY

DESTEKLEYENLER

AKÜDER

AUS TÜRKİYE ITS TÜRKEY

KOMPOZİT SANAYİCİLERİ DERNEĞİ
TURKISH COMPOSITES MANUFACTURERS ASSOCIATION

OTAM

TEHAD

TOBFED Tüm Otomotiv Bakım Dernekleri Federasyonu

TOSFED

İtalyan Ticaret ve Sanayi Odası Derneği
Camera di Commercio e Industria Italiana in Turchia

BAKIM, ONARIM VE TAMİRHANE PARTNERİ

IBIS INTERNATIONAL BODYSHOP INDUSTRY SYMPOSIUM

Automechanika Istanbul /automechanikatr /automechanikaistanbul /automechanikatr

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

olanak sağlıyor" dedi. Özalp, sektörü zorlayan konular arasında ise döviz dalgalanmaları, tedarik sıkıntısı, küresel konteynır krizi ve Türkiye'deki kargo maliyetlerinin yer aldığını belirtti.

"AFTERMARKET PAZARININ ÖNEMİ GİDEREK ATIYOR"

OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik de 15 yıldır üst üste ihracat şampiyonu olan otomotiv endüstrisinin Türkiye'nin ihracatının yaklaşık beşte birini tek başına gerçekleştirdiğini söyledi. Pandemi dönemiyle birlikte ortaya çıkan çip krizinin otomotiv sektörünü olumsuz etkilediğini yaşanan gelişmelerle aktaran Baran Çelik, otomotiv endüstrisindeki dönüşüme de değindi. Çelik; "Türkiye'den ihraç edilen araç ve komponentlerdeki katma değer şu an iyi seviyelerde. Ancak elektrikli ve yeni nesil araçların artmasıyla katma değer hızla düşecek. Bu araçlarda batarya ile yazılımlar maliyette önemli bir yer tutuyor. Katma değeri korumak için de batarya teknolojileri ve araç yazılımlarına yatırım yapmak önem kazanıyor. Bunların yanı sıra dijital gösterge panelleri, kamera ve sensor teknolojileri, şarj ekipmanları, güç dağıtım sistemleri, yakıt hücreleri, yenilikçi malzemeler, multimedya sistemleri yatırım yapılması gereken alanlar olarak ön plana çıkıyor. Aftermarket sektörü de bu dönüşümden etkilenecek ve şimdiden bu doğrultuda aksiyon alınması gerekli. Aftermarket pazarının hem önemi hem de büyüklüğü ülkemizde ve uluslararası pazarlarda giderek artıyor."

Konferans, açılış konuşmalarının ardından alanında uzman isimlerin katılımıyla gerçekleşen sunumlarla devam etti. Bu kapsamda LMC Otomotiv Global Satış Öngörüleri Direktörü Jonathon Poskitt, "Otomotiv Sektörü Küresel Değerlendirme" konusuna değinirken, DELOITTE Global Otomotiv Sektör Lideri Harald Proff ise "Otomotiv Aftermarket Sektörü Genel Değerlendirme" başlıklı bir sunum gerçekleştirdi. ROLAND BERGER'in proje yöneticisi Dr. Robert Eirich ile kıdemli ortak Alexander Brenner de "Otomotiv Aftermarket Sektöründe Konsolidasyon, Birleşme ve Satın Almalar – Covid 19'un Aftermarket Pazarına etkileri" konularına değindi. Konferansın ikinci gününde ise Stellantis çatısı altında faaliyet gösteren PSA'nın Türkiye Parça ve Servisler Genel Müdürü Mehmet Akın, PSA Türkiye Eurorepar Markası & ERCS Yapılanması'nı anlattı. Teknoloji, Trendler ve İnovasyon konulu panele ise CLEPA Kıdemli Sektör Danışmanı Frank Schlehuber, FIGIEFA Teknik Direktörü Ronan Mc Donagh ve VALEO Ülke Direktörü Burak Akın katıldı.

Avrasya Alüminyum Sektörünün
Buluşma Noktası

14-16 Ekim 2021

İstanbul Fuar Merkezi • Hol 1-2

Eş Zamanlı Sempozyum

10. Uluslararası Alüminyum Sempozyumu

Düzenleyen Kuruluşlar:

- TALSAD - Türkiye Alüminyum Sanayicileri Derneği
- TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi
- METEM - TMMOB Metalurji ve Malzeme Mühendisleri Odası Eğitim Merkezi

Destekleyenler

TALSAD
TÜRKİYE ALÜMİNYUM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ

TMMOB
METALURJİ VE MALZEME
MÜHENDİSLERİ ODASI

METEM

Organizatör

Deutsche Messe

Hannover-Messe
Ankiros Fuarcılık A.Ş.

www.aluexpo.com

@hmankirosfairs

ufi
Approved
International
Event

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Türk Şirketler Siber Saldırı ve Pandemi Kıskacında

Siber güvenlikte dünya lideri olan ESET, 2020 yılı içerisinde Türk şirketlere yönelik 609 Milyon brute-force (kaba kuvvet) saldırısı tespit etti. Bu saldırılarda 14 bin 500 şirket hedef alındı.

Pandemi nedeni ile evden çalışmanın standart haline geldiği 2020 yılında Türk şirketlere yapılan RDP saldırıları da kademeli olarak olağanüstü şekilde arttı. 2020 yılı içerisinde dünya genelindeki RDP saldırılarında yüzde 768 artış olurken, bu oran Türkiye'ye yönelik içeriden veya dışarıdan gerçekleştirilen saldırılar için yüze 571'e ulaştı.

2020 yılı içerisinde pandemi nedeni ile evden çalışanların sayısının oldukça artması, saldırganların uzaktan çalışanların oturum açma bilgilerini hedeflemelerine neden oldu. Evden çalışmanın birçok işletme için gereklilik haline gelmesi nedeni ile çalışanlar iş yerlerine uzaktan bağlantı ve kurumsal VPN'ler aracılığı ile bağlanmak durumunda kaldılar. Bu durum siber saldırganların işletmelere sızmak için gerçek kullanıcı adı ve parola bilgilerini ele geçirmeye çalışmalarına yol açtı. Saldırganlar, kullanıcıların oturum açma bilgilerini çeşitli oltalama yöntemleri ile ele geçirdiler, başka platformlardan çaldılar veya kolay olanları brute-force ile tahmin ettiler.

HER ÖLÇEKTEN ŞİRKET SALDIRI KURBANI OLDU

Brute force (kaba kuvvet) saldırısı, hacker'ların bir hesaba erişebilmek için deneme-yanılma yöntemi kullanmasına deniliyor. Bu saldırı türü bir web sitesinin arka planına erişim sağlamak ve önemli bilgileri ele geçirmek amacıyla parolaların kırılması için kullanılır. Her ölçekten şirket hedef olabiliyor. ESET'in 2020 yılı 4. Çeyrek Tehdit Raporu'na göre 2020 yılı içerisinde dünya genelindeki RDP saldırılarında yüzde 768'lik artış gerçekleşti. Bu oran Türkiye'ye yönelik gerçekleştirilen saldırılar için yüzde

Yazının devamı sayfa 56'da

Tüyap Bursa Fuarcılık A.Ş. www.tuyap.com.tr

TIAD TAKIM TEZGAHLARI SANAYİCİ VE İŞ İNSANLARI DERNEĞİ

MİB MAKİNA İMALATÇILARI BİRLİĞİ

BTSO BURSA TİCARET VE SANAYİ ODASI

BUMATECH

BURSA MAKİNE TEKNOLOJİLERİ FUARLARI

24 - 27 Kasım 2021

www.bursamakinefuari.com / www.bumatechfuari.com

BURSA METAL İŞLEME TEKNOLOJİLERİ FUARI

19. Uluslararası Metal İşleme Makineleri, Kaynak, Robotik Teknolojiler ve Yan Sanayileri Fuarı

• Depolama, İstifleme Özel Bölümü

BURSA SAC İŞLEME TEKNOLOJİLERİ FUARI

12. Uluslararası Sac, Boru, Profil İşleme Teknolojileri ve Yan Sanayileri Fuarı

OTOMASYON FUARI 2021

Bursa 18. Uluslararası Elektrik, Elektronik ve Makine Otomasyonu Fuarı

BURSA BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ

ufi Küresel Fuar Endüstrisi Birliği Üye Kuruluş

TFYD Üye Kuruluş TÜRKİYE FUAR YAPIMCILARI DERNEĞİ

444 0 177 GRUP Açıkhava Reklam

ALMİRA HOTEL BURSA Fuar Resmi Oteli

BURSA Ulu Şehir

TÜYAP BURSA

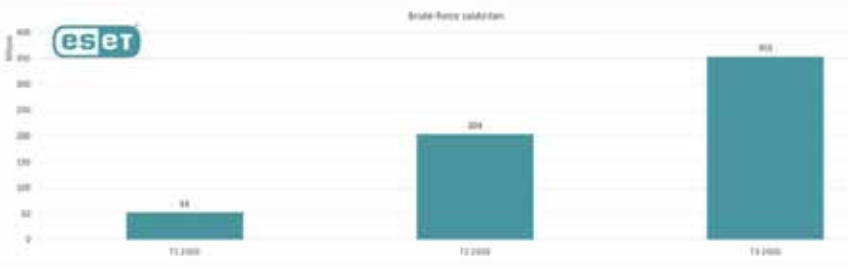
TÜYAP BURSA ULUSLARARASI FUAR VE KONGRE MERKEZİ

Altınova Mah. Fuar Cad. 25/1 16250, Osmangazi / Bursa

"Bursa'nın Gücü"

BU FUARLAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

571. ESET, 2020 yılı içerisinde Türk şirketlere gerçekleştirilen 609 Milyon brute-force saldırısı tespit etti. Bu saldırılarda 14.500 şirket hedef alındı.



ŞİRKET AĞINA SIZIP VERİLERİ ŞİFRELİYORLAR

RDP saldırıları genellikle şirketlerin iç ağlarına sızarak fidye yazılım saldırısı düzenlemek veya şirketlerin hassas bilgilerini sızdırmak ve rakip şirketlere pazarlamak amacı ile kullanılıyor. Bu tür saldırılar zararlı yazılımlar yerine doğal yöntemlerle gerçekleştirildiği için oldukça etkili oluyorlar. Saldırgan sisteme sızdıktan sonra kendisini yetkilendirerek uç nokta korumalarını devre dışı bırakabilir, exception ekleyebilir ve daha sonra zararlı yazılımları çalıştırmaya başlayabilir. Sistem üzerinde kripto madencilik yazılımı çalıştırmaktan, fidye zararlıları ile verileri şifreleyerek yedek dosyalarını silmeye kadar birçok zararlı faaliyet sergileyebilir. Şirket ağı içerisinde aylarca kalarak siber casusluk amaçlı veri hırsızlığı yapabilir ve bu süre içerisinde hiç fark edilmeyebilir.

Çalışanların evlerindeki görece daha güvensiz ve hatta bazen hiç korunmayan ağlarından ve cihazlardan şirkete bağlanmaları bu tip saldırıları çok daha kolay hale getiriyor. Evden çalışmanın birçok şirket için standart haline geldiği 2021 yılından başlayarak gelecekte RDP saldırılarının artarak devam etmesi bekleniyor. ESET, şirketlerin ve IT departmanlarının bu tip saldırılara karşı alabileceği önlemler ile ilgili şu önerilerde bulundu:

- Şirket içindeki, en yetkisiz çalışan dahil, tüm çalışanlara; zor, çok karakterli, karmaşık ve tahmin edilmesi güç parolalar kullanmanın önemi her gün hatırlatılmaldır.

- Şirket için kullanılan oturum açma bilgileri asla ve asla başka platformlarda kullanılmamalıdır.

- Şirket için RDP gerekli değil ise bağlantı mutlaka kapatılmalı ve engellenmelidir. Gerekli ise sadece ve sadece ihtiyacı olan kullanıcılara dikkatlice açılmalıdır.

- E-postalar oltalama saldırılarının ilk ayaklarından biridir. Kullanıcılar e-postalarda kullanılan oltalama tekniklerine karşı sıklıkla bilinçlendirilmelidir.

- Mümkün olduğunca bu e-postaların gelen kutularına ulaşmasını engellemek için spam filtresi standartları yükseltilmeli ve sıfır-gün tehditlerine karşı önlem alınmalıdır.

- Dışarıya açık uygulama ve yazılımları çok faktörlü kimlik doğrulama ile korumak saldırganların RDP saldırılarını kolayca düzenlemelerinin önüne geçecektir.

- Kullanılan işletim sistemi, tüm yazılım ve donanımların en yeni güvenlik güncellemelerine ve firmware'lere sahip olduğundan emin olunmalıdır. Şirket dışında güvenilmeyen ağlar içerisinde çalışmak zorunda olan kullanıcılarımızın cihazlarında uzaktan yönetilebilen bir güvenlik duvarına sahip uç nokta çözümü her zamankinden daha önemli.

- Güvenilir bir EDR çözümü ile uç nokta güvenlik yazılımının fark edemeyeceği, zararlı yazılım kullanılmayan, sadece geleneksel Microsoft veya Linux araçlarının kullanıldığı saldırıları izleyebilir, kontrol altında tutabilir ve engellenebilir.

kalite'21

10. KONTROL, OTOMOTİV, HAVACILIK VE UZAY TEKNOLOJİLERİ TEST EKİPMANLARI, METROLOJİ VE ENDÜSTRİYEL YAZILIM FUARI

10th CONTROL, AUTOMOTIVE, AERONAUTICS & SPACE INDUSTRY TESTING EQUIPMENT, METROLOGY AND INDUSTRIAL SOFTWARE EXHIBITION

Ekim 13-16 October 2021

İstanbul Fuar Merkezi / İstanbul Expo Center
Yeşilköy - İstanbul / Türkiye Salon / Hall 11

Ziyaret Saatleri
Visiting Hours
10.00-18.00

Destekleyen Kuruluşlar / *Supported by*

TİAD

TÜBİTAK UME

TÜRKAK

Bu fuara Kosgeb teşvik uygulamaktadır

KOSGEB

Fuar Alanı
Fair Ground

ifm İstanbul Fuar Merkezi

www.kalitefuari.com
www.kalitefuarcilik.com

kalite
Fuar Yapım A.Ş.

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR

Savunma Sanayisinin Liderlik Okulu SAHA MBA, 2'nci Mezunlarını Verdi

SAHA İstanbul, TÜBİTAK TÜSSİDE iş birliği kapsamında savunma, havacılık ve uzay sektörlerinde faaliyet gösteren SAHA İstanbul üye firmalarının yöneticilerine ve firma sahiplerine özel tasarlanan SAHA MBA Programı; ikinci dönem mezunlarını verdi. Program; dünya standartlarında, savunma sanayi sektörünün lider firmalarının yöneticilerinin ve üst düzey bürokratların da bizzat eğitici olarak katkı sağladığı Türkiye'nin en prestijli, odaklı ve iddialı Executive MBA Programı olarak öne çıkıyor.

SAHA İstanbul'un, firmaların yöneticilerinin ve sektör çalışanlarının eğitim ihtiyacını belirleyip nitelikli insan gücünü geliştirmek amacıyla kurduğu SAHA Akademi bünyesinde düzenlenen SAHA MBA Yönetici Geliştirme Programı, 2020-2021 eğitim dönemini tamamladı. Müfredatı dünyanın en bilinen MBA programlarının içerikleri esas alınarak onlara denk düzey ve kalitede hazırlanan SAHA MBA, İş dünyasıyla temas halinde olan ve konusunda en iyi yerli ve yabancı akademisyenler, profesyonel eğitmenler ve TÜBİTAK TÜSSİDE'nin uzman kadrosu ile başarıyla kurgulanmış bir program olarak dikkat çekiyor. Sektörün lideri firmaların yöneticileri ve üst düzey bürokratlar SAHA MBA programına değer katıyor.

EYLÜL 2021'DE ÜÇÜNCÜ PROGRAM AÇILACAK

2020 SAHA MBA Programı'nda; 5 temada 23 eğitim başlığı altında 228 saatlik ders ve sektör liderlerinin bilgi aktarımı ya da tecrübe paylaşımları şeklinde verilen 24 saatlik ek dersler ile toplamda 252 saatlik eğitim verildi. 2020-2021 SAHA MBA döneminde SAHA İstanbul üye firmalarından 83 yöneticinin eğitim aldığı, savunma sanayisinin liderlik eğitiminin adresi olan SAHA MBA, 2021 Eylül ayında İstanbul, Ankara ve Gaziantep'te açılacak 3'üncü programı ile sektörün gelişimine katkılarını sürdürecek.

95 YÖNETİCİ DİPLOMA ALDI

İstanbul, Ankara ve Gaziantep olmak üzere 3 merkezde düzenlenen eğitim programına katılan 83 katılımcıdan 78'i diploma almaya hak kazandı. İkinci program mezunlarıyla birlikte SAHA MBA'den 104 kişi eğitim aldı, 95 kişi SAHA MBA'den diploma almaya hak kazandı.

DÜNYA ÇAPINDA İLK 10 MBA'DAN BİRİ OLMAYI HEDEFLİYOR

Milli Teknoloji Hamlesi'ne en etkin desteği sunan SAHA İstanbul, SAHA MBA'i 2026 yılına kadar dünyanın ilk 10 MBA'den biri haline getirmeyi hedefliyor. 3'üncüSAHA MBA Yönetici Geliştirme Programı'nda, firmalardan öğrenci seçerken adaylarını özgeçmişi ile değerlendirecek. SAHA MBA bugün rüştünü ispatlamış bir eğitim olarak, hedefi çok fazla katılımcıya eğitim vermek değil, eğitim kalitesini uluslararası standartlara yükselterek, dünya çapında ilk 10 MBA programı arasında yer almak.

Yazının devamı sayfa 60'da

PaintExpo Eurasia

6. Uluslararası Endüstriyel Kaplama Teknolojileri Fuarı

25 - 27 Kasım 2021

İstanbul Fuar Merkezi

paintexpo.com.tr

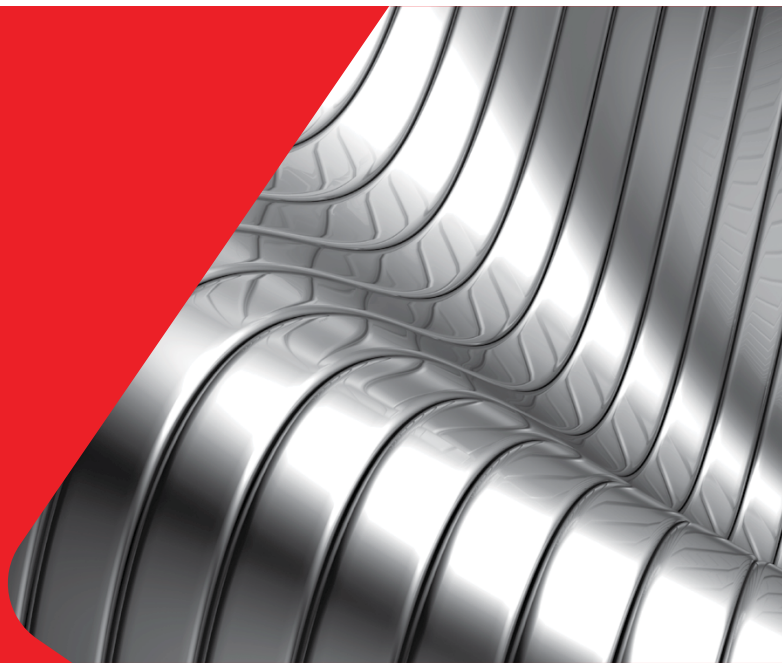
Destekleyenler: KOSGEB, AYD, GALDER, TÜYİDER TÜM YÜZEY İŞLEMLER DERNEĞİ

Organizatör: Artkim artkim.com.tr

Medya Partneri: Paint & Surface Magazine

Surtech Eurasia

5. Uluslararası Yüzey İşlem, Galvaniz Kimyasalları ve Teknolojileri Fuarı



25 - 27 Kasım 2021

İstanbul Fuar Merkezi

surtecheurasia.com

İş birliği ile: TÜYİDER TÜM YÜZEY İŞLEMLER DERNEĞİ

Destekleyenler: KOSGEB, AYD, GALDER

Organizatör: Artkim artkim.com.tr

Medya Partneri: Paint & Surface Magazine

BU FUARLAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

ÇEVRİM İÇİ EĞİTİMLER, YÜZ YÜZE EĞİTİMLERİ DESTEKLEYECEK ŞEKİLDE KONUMLANDIRILDI

SAHA MBA 2020 Programı öğretim kadrosu; önde gelen yerli ve yabancı üniversitelerin müfredatta belirlenen konuda en yetkin akademisyenleri, sivil sektörde profesyonel eğitimciler, TÜBİTAK TÜSSİDE'nin uzman eğiticileri, sektörümüzün liderleri ve üst düzey bürokratların da bizzat eğitici olarak yer almasıyla kuruldu. Değişen ulusal ve evrensel koşullarda insan odaklı ve veri destekli kararlar verebilen, teknoloji trendlerini milli yetenekler ışığında yorumlayabilen, yönetim biliminin birikimlerini ve başarılı uygulamalarını iş dünyasına aktaran program, yöneticilerin ihtiyacı olabilecek. Program, Kurumsallaşma ve İş Yönetimi, Veriye Dayalı Karar Verme, Fikirden Pazara Ürün Geliştirme ve Proje Yönetimi, Finansal Yönetim, Teknoloji Trendleri ve İnovasyon temalarında zengin eğitim içerikleri oluşturuldu. Programda, müfredata dahil 5 tema, 23 eğitim başlığı, 228 saatlik eğitim ve sektör lideri hocalar ile verilen 24 saatlik ek dersler ile toplamda 252 saatlik eğitim verdi. Savunma, havacılık ve uzay sanayisinde geleceğin liderlerinin yetiştirilmesinin amaçlandığı program, çevrim içi ve yüz yüze eğitimleri destekleyecek nitelikte konumlandırıldı.

"KADROMUZ VE MÜFREDATIMIZLA BİR İLKİ GERÇEKLEŞTİRİYORUZ"

SAHA MBA Programı'na sektör yöneticilerinin ve yönetici adaylarının yoğun ilgi gösterdiğine dikkat çeken SAHA İstanbul Genel Sekreteri İlhami Keleş, "Türkiye'nin üst düzey yöneticilerinin, dünyanın ve Türkiye'nin önemli üniversitelerden öğretim üyelerinin yer aldığı uluslararası kaliteye sahip eğitim kadromuz ve müfredatımızla bir ilki gerçekleştiriyoruz. Katılımcılara uluslararası bir bakış açısı ile rekabet edebilme kabiliyeti kazandıran 2020 programımızı, İstanbul'da Bilim Üsküdar'da, Ankara'da Teknopark Ankara'da ve Gaziantep Sanayi Odası olmak üzere 3 merkezde gerçekleştirdik ve oldukça yoğun bir katılım aldık. Harvard, Oxford, Stanford, London Business School gibi dünyanın önde gelen okullarının aralarında bulunduğu on beş üniversitenin MBA programlarını inceleyerek hazırladığımız SAHA MBA ile 5 yılda dünyanın 10 MBA'den biri olmayı ve ülkemizin Milli Teknoloji Hamlesi'ne katkılarımızı geleceğin yöneticileri yetiştirerek sürdürmeyi hedefliyoruz" diye konuştu.

"KÜMELENMEMİZİN BAŞARI HİKAYELERİNİ GELECEKTE DE SÜRDÜRMEK İSTİYORUZ"

SAHA MBA'in Türkiye'nin milli ve yerli savunma sanayisine hız kazandıracağını söyleyen Keleş, "SAHA MBA ile gelecekte sektörde yönetici olmayı hedefleyen adayları ve kariyerinde ilerlemek isteyen yöneticileri, değişen dünyanın tüm koşullarına en güncel bilgi ve uygulamalarla hazırlıyoruz. Sektörün içinde yer alan VIP hocalarımız, sektörün tüm dinamiklerini karşılayan ders ve temalarımızla ekonomik gelişimden dijital dönüşüme, yöneticilik becerilerinden, hukuki süreçlere kadar bir yöneticinin ihtiyaç duyacağı bilgileri en ince detaylarıyla aktarıyoruz. Türkiye'de bir benzeri daha olmayan programımız ve yetiştirdiğimiz yöneticilerle kümelenmemizin başarı hikayelerini gelecekte de sürdürmek istiyoruz" dedi.

GELECEKTEKİ İHTİYAÇLARA CEVAP VERECEK

Keleş sözlerini şöyle tamamladı: "SAHA MBA 2020 programımızla savunma, havacılık ve uzay sektörlerinde faaliyet gösteren firmalarımızın yöneticilerinden ve firma sahiplerinden oluşan 83 katılımcımız; Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi Başkanı Dr. Ali TAHA KOÇ, Savunma Sanayii Başkan Yardımcısı Dr. Celal SAMİ TÜFEKÇİ, SAHA İstanbul YK Başkanı Haluk BAYRAKTAR, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan MANDAL, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Fatih KACIR, ASELSAN YK Bşk. ve Gn. Md. Haluk GÖRGÜN, TUSAŞ Gn. Md. Prof. Dr. Temel KOTİL, İstinye Üniversitesi Doç Dr. Fahri ERENEL, ABD Portland Üniversitesi Prof. Dr. Tuğrul DAİM, British Columbia Üniversitesi Prof. Dr. Yusuf ALTINTAŞ, Amerika North Carolina Üniversitesi Prof. Dr. Övül SEZER gibi hocalardan ders aldı. 3'üncü MBA programımız 2021'in eylül ayında; birbirinden değerli, sektörün içinde olan, dinamikleri çok iyi bilen sektör lideri hocalarımızla sektörün gelecekteki ihtiyaçlarına cevap veren içeriklerle başlayacak."

WIN EURASIA

HYBRID

10 - 13 Kasım 2021

Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi
İstanbul

Endüstriyel Dönüşüm

Hibrit Fuar

win-eurasia.com

Deutsche Messe

WIN EURASIA

Organizatör

Hannover Fairs Turkey Fuarcılık A.Ş.
Tel. 0212 334 69 00
info@hf-turkey.com
www.hmist.com.tr

Destekleyenler

Destekleyen Dernekler

Resmi Havayolu

Resmi Seyahat Acentesi

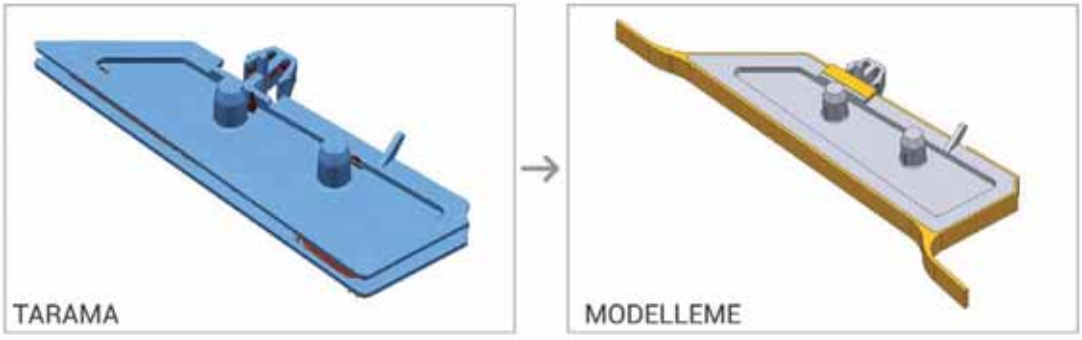
BU FUARLAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

ULUSAL KALIP
ÜRETİCİLERİ
BİRLİĞİ

UKUB

Tersine Mühendislik Merkezi Yeni Makinesi İle Hizmet Kalitesini Arttırmaya Devam Ediyor !

UKUB ÜYELERİNE ÖZEL %25 İNDİRİM



TARAMA → MODELLEME

CAD datası mevcut olamayan ürün, kalıp, aparat, fikstür gibi parçaların CAD datasının elde edilmesi.

TARAMA → KALİTE KONTROL

Kalıp, aparat ve yüzey formlarının taranıp orijinal CAD data ile karşılaştırılarak kalite kontrol raporlarının oluşturulması.

Alaadinbey Mah. Pazar Cad. Sera Plaza No: 29/D Nilüfer/BURSA / T: + 90 (224) 261 58 92 - F: + 90 (224) 261 58 93
www.**ukub**.org.tr - www.**kalipcilikzirvesi**.org

OSMANLI BÖHLER

- YÜKSEK HIZ ÇELİKLERİ
- SOĞUK İŞ TAKIM ÇELİKLERİ
- SICAK İŞ TAKIM ÇELİKLERİ
- PLASTİK KALIP ÇELİKLERİ
- TOZ METALURJİ ÇELİKLERİ
- SEMENTE ISLAH İMALAT ÇELİKLERİ
- SANAYİ MALZEMELERİ

osmanlı

OSMANLI BÖHLER

OSMANLI ALAŞIMLI ÇELİKLER SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Dudullu O.S.B. Des Sanayi Sitesi. 1. Cad. D-5 Blok No:59 Ümraniye - İstanbul
Tel: +90 216 313 90 60 - 314 18 00 Fax: +90 216 313 66 60

ŞUBE: Ferhatpaşa Cad. Muhsin Sarıcı San. Sit. No:8/20 Topcular - Eyüp - İSTANBUL
Tel : 0 212 480 07 40 Fax : 0 212 480 07 90

www.osmanli-bohler.com • info@osmanli-bohler.com

MCHTSE 2021

ISTANBUL

Daha güçlü daha büyük olarak **2021**'de buluşacağız.

We will meet stronger and bigger in 2021.

08-10
September / Eylül
2021

İstanbul Chamber of Industry
İstanbul Sanayi Odası, İSTANBUL

4th Mediterranean Conference on **Heat Treatment & Surface Engineering**

4. Uluslararası Akdeniz ISIL İŞLEM ve Yüzey Mühendisliği Konferansı

www.mchtse2021.com | mchtse2021 | mchtse2021 | mchtse2021 | mchtse2021

Sponsorlar

ANA SPONSOR

Ipsen

PLATİN SPONSORLAR

ALPHA ISIL İŞLEM | Bodycote ISTAŞ | DÖKSAN ısıl işlem | IVA SCHMETZ | NITREX | TAV VACUUM FURNACES

GÜMÜŞ SPONSORLAR

AKM | bilginoğlu endüstri | HEF GROUPE | INDUCTOTHERM GROUP TÜRKİYE | katsimta | ÖNERLER | PVA TePla | ER-MİR TEKSTİL ve MAKİNA | SİSTEM MAKİNA | SOLO Switzerland | TeknoVak | TOYO TANSO Inspiration for Innovation | FH | Yamer

DESTEKLEYEN ISIL İŞLEM FİRMALARI

termosan

BASIN SPONSORU

prestij yayıncılık

DESTEKLEYEN KURUMLAR

İSTANBUL SANAYİ ODASI | SAHA İSTANBUL

Stant Katılımcı Firmalar

KURUM	STAND NO
AKM METALURJİ	H-03
ALPHA ISIL İŞLEM	G-05
BİLGİNOĞLU ENDÜSTRİ	H-01
DÖKSAN ISIL İŞLEM	G-01

KURUM	STAND NO
INDUCTOTHERM İNDÜKSİYON	G-04
IPSEN	G-03
IVA SCHMETZ	G-02
PVA IND., ER-MİR TEKSTİL	H-09

KURUM	STAND NO
TAV VACUUM FURNACES	H-06
TOYO TANSO	H-02
WUXI JUNTENG	H-05
YAMER	H-08

MISAD Turkish Heat Treaters' Society | IFHTSE | METEM UCTEA CHAMBER of METALLURGICAL and MATERIALS ENGINEERS'S TRAINING CENTER

İHTİSAS FUAR

www.ihtisasfuar.com.tr

GAZİANTEP ENDÜSTRİ 2021

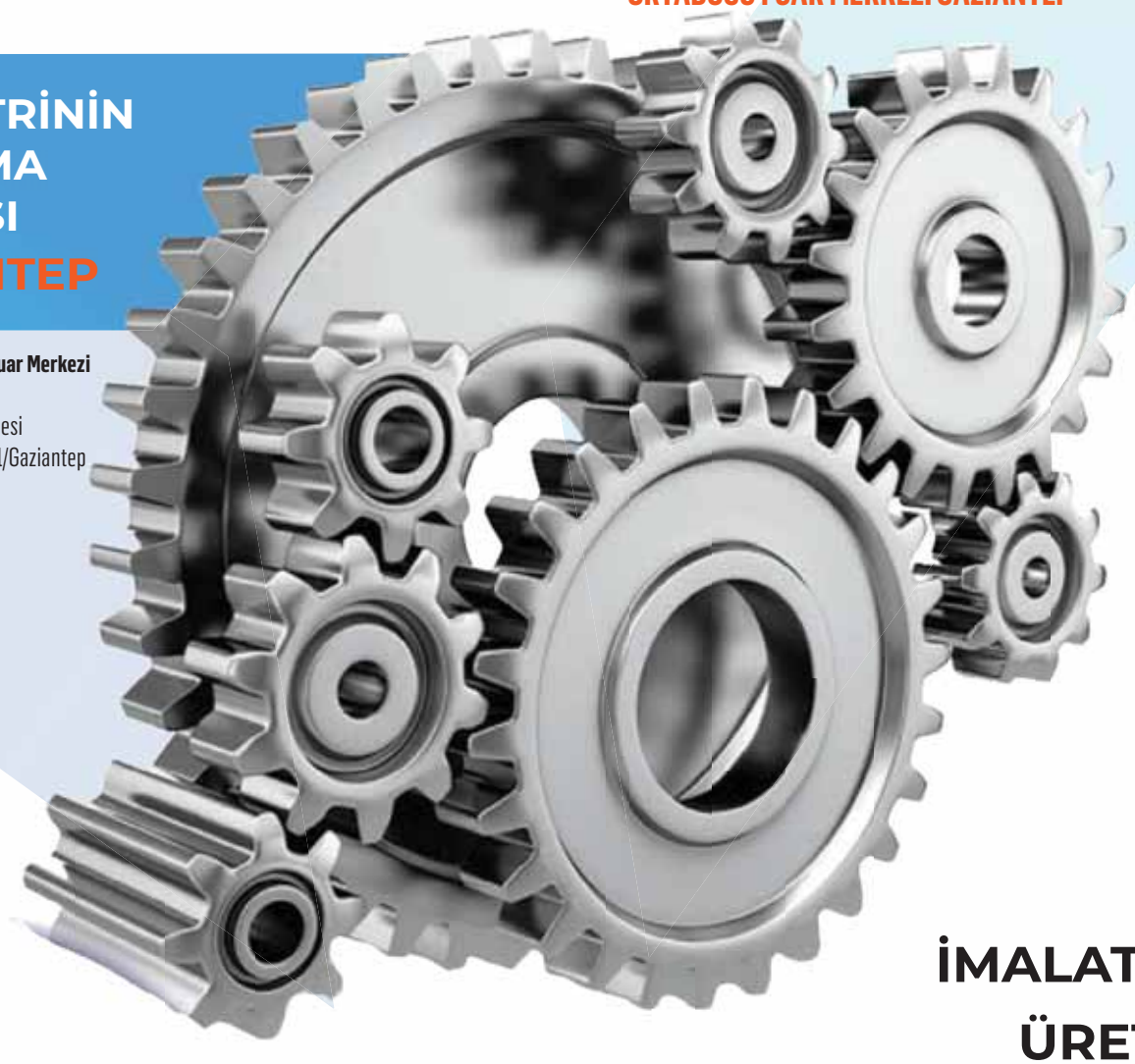
ORTADOĞU ÜRETİM TEKNOLOJİLERİ VE SANAYİ FUARI

23 - 26 EYLÜL 2021

Ziyaret saatleri
23-24-25 Eylül 2021 Saat: 10:00-19:00
26 Eylül 2021 Saat: 10:00-18:00

ORTADOĞU FUAR MERKEZİ GAZİANTEP

ENDÜSTRİNİN BULUŞMA NOKTASI GAZİANTEP



Gaziantep Ortadoğu Fuar Merkezi
Araban Yolu Üzeri
4.Organize Sanayi Bölgesi
No:4, 27600 Şehitkamil/Gaziantep
Tel: (0342) 357 02 30

İMALAT VE ÜRETİM TEKNOLOJİLERİ BU FUARDA BULUŞUYOR

REZERVASYON

0533 326 14 10

0532 765 49 89

İHTİSAS FUAR

Halil Rıfatpaşa Mahallesi Yüzer Havuz Sokak 1/1 Perpa Tic. Mer. B Blok K: 6 No: 770
34340 Okmeydanı - ŞİŞLİ / İSTANBUL - info@ihtisasfuar.com.tr

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

DERGİLERİMİZE ABONE OLMAK İSTER MİSİNİZ?

METAL DÜNYASI DERGİSİ
Yıllık / 12 Sayı

150 ₺

KALIP DÜNYASI DERGİSİ
Yıllık / 6 Sayı

100 ₺

CADCAMCAE DÜNYASI E-DERGİSİ
Yıllık / 4 Sayı

40 ₺

ABONE FORMU / SUBCRIBTION FORM

Abone Bilgileri / Subscriber Informations

Firma / Company Name:

Ad Soyad / Name Surname:

Title / Mr. / Mrs. (tick as applicable)

Departman / Department:

Adres / Adress:

İlçe / County:

İl / City: Posta Kodu / Post Code:

Tel:

Fax:

e-mail:

V. Dairesi / V. No:

☐ Banka havalesi ile yatırdım
Payed with bank transfer

Abonelik Başlangıç: ..../..../....
Subscription Begining Date: ..../..../....

☐ Elden yatırdım
Direct Payment

Abonelik Bitiş: ..../..../....
Subscription Ending Date: ..../..../....

BANKA HESAP NUMARALARI - Bank Account Numbers

İş Bankası
1135 Balmumcu Şubesi
Hesap No: 401414
IBAN: TR810006400000111350401414

Akbank
420 Esentepe Şubesi
Hesap No: 37341
IBAN: TR700004600420888000037341

EURO ACCOUNT PRESTIJ YAYINCILIK BAS. HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
TÜRKİYE İŞ BANKASI - BALMUMCU BRANCH
BICS/SWIFTCODE: 1135 ISBKTRISXXX
IBAN (RATING NUMBER): TR230006400000211353416049
ACCOUNT NO: 3416049

SARIGÖZOĞLU

GELENEK
GÜVEN
TEKNOLOJİ

GURURLA MUTLULUKLA BAŞARILARLA
64
1957'den beri
SARIGÖZOĞLU A.Ş.

www.sarigozoglu.com.tr • info@sarigozoglu.com.tr

ER-EL®

Bağlama ekipmanlarında kalite üretiyoruz..
We produce quality in clamping equipment..

32. Yıl

ULUSAL KALIP ÜRETİCİLERİ BİRLİĞİ | TOOL MANUFACTURERS' ASSOCIATION OF TURKEY

UKUB Kalıpçılık Zirvesi'nde 5. Standdayız.

Hızlı Kalıp Değiştirme Sistemi
Quick Die Change System

Standart Ürünler
Standart Products

Mengeneler
Vices

Fikstür Uygulamaları
Fixture Applications

ER-EL MAKİNA YEDEK PARÇA İMALATI SANAYİ ve TİCARET LTD. ŞTİ.

Çerkeşli OSB Mah. İmes 3 Blv.
No:14 41455 Dilovası
Kocaeli / TÜRKİYE

Tel.: (+90) 262 502 11 60 Pbx
Fax: (+90) 262 502 11 59

info@er-el.com.tr
www.er-el.com.tr
www.miksan.com

YERLİ ÜRETİM

facebook.com/erelkalip
facebook.com/miksan.clamp

twitter.com/ERELkalip
twitter.com/ClampMiksan

instagram.com/erelkalip
instagram.com/miksan_clamp

linkedin.com/er-el-kalip
linkedin.com/miksan-clamp

youtube.com/erelkalip
youtube.com/miksanclamp