



**Hexagon, Fatih Avcı'nın Türkiye
Taşınabilir Sistemler Ülke Müdürü
Olarak Atandığını Duyurdu**



**"2026 Yılı'nın En Önemli
Faaliyetlerinden Biri,
BHTS 2026 Olacak"**



**Ahmet Akyol: "ASELSAN'da
11 Ayda 125 Teknik Nitelikli
Profesyonel Öz Yurduna Geri Döndü"**



- BEYAZ EŞYA
- OTOMOTİV
- ENDÜSTRİYEL

PLASTİK & METAL ENJEKSİYON **KALIP ÜRETİMİNDE** AKILLI ÇÖZÜMLER

+90 262 502 13 81

WWW.AKSEMKALIP.COM.TR



ALİŞKANLIKLAR DEĞİŞİYOR!

YÜKSELEN BEKLENTİLERE PREMIUM ÇÖZÜM: **BGH DIECAST ONE!**

BGH Diecast One, en zorlu yüksek basınçlı döküm uygulamaları için özel olarak geliştirilmiş, daha yüksek mekanik özellikler için kimyasal bileşimi optimize edilmiş, ESR üretim kalitesi ile mükemmel homojenlik ve iç yapı temizliği sağlanmış, çok yüksek ısıl yorulma direncine ve tokluğa sahip patent sıcak iş takım çeliğidir.

Produced by ANTRAMETAL

Kalıp Dünyası Dergisi

Mould - Die World Magazine

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ. Adına

İmtiyaz Sahibi / Publisher
Kenan ANIL

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü / Editor in Chief
Kenan ANIL
yazi@prestijyayincilik.com.tr

Kurumsal İletişim Direktörü
Corporate Communications Director
Hayriye ANIL
muhasabe@prestijyayincilik.com.tr

Reklam ve Halkla İlişkiler

reklam@prestijyayincilik.com.tr

Grafik Tasarım / Graphic Design
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Kapak Tasarımı / Cover Design
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Sosyal Medya ve Web Sorumlusu
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Abone Sorumlusu / Subscription
Hayriye ANIL
muhasabe@prestijyayincilik.com.tr

Hukuk Danışmanı
Av. Yakup Lutfi KÜÇÜK

Mali Danışman / Financial Responsibility
Mustafa Macir

YAYIN KURULU / Editorial Board
(yazi@prestijyayincilik.com.tr)

Prof. Dr. Ahmet ÖZDEMİR (Gazi Ünl.)
Prof. Dr. Ahmet TOPUZ (YTÜ)
Prof. Dr. Bilgin KAPTANOĞLU (Atılım Ünl.)
Prof. Dr. Çetin KARATAŞ (Gazi Ünl.)
Prof. Dr. Levon ÇAPAN (KO. Ü.)
Prof. Dr. M. Emin YURCI (YTÜ)
Prof. Dr. Mustafa ÜRGEN (İTÜ)
Prof. Dr. M. Kelami ŞEŞEN (İTÜ)

DANIŞMANLAR KURULU

Ahmet KURU (STANDART KALIP)
Aziz HATMAN (VOLKAN STEELS)
Burhan ÇEÇELİ (AROYMAK)
A. Barış TELSEREN (BODYCOTE İSTAŞ)
A. KAMELYA DÖĞÜŞÇÜ (GRÖDITZ ÇELİK)
Avni TARAKÇIOĞLU (GÜVENAL GROUP)
Cafer GÜRSOY (HACİM KALIP)
Dr. Gökhan BAŞMAN (ETİ KROM A.Ş.)
Erdal GAMSIZ (SES 3000)
Fettah GÜVENTÜRK (GÜVEN ÇELİK)
Filiz ÖZÖĞÜL (TEKİŞ KALIP)
Hasan ÇEP (TEKNOVAK)
Levent GANIYUSUFOĞLU (KORKMAZ ÇELİK)
M. Önder YÜCEL (ALPHA METALURJİ)
Rasim KIZILCI (DOĞU ISIL İŞLEM)
Alpay AHISKALI (AHISKALI KAYNAK)
Şamil ÖZÖĞÜL (TEKİŞ KALIP)
Şahan EÇİN (UKUB)
Tamer TAŞKIN (PETROFER)

Almanya Temsilcisi: Bayram AYBASTI

Yönetim Merkezi / Management Centre

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Kayabaşı Mah. Kayaşehir Bulvarı Akzambak Sk.
No:36/B-2 Blok (Kovano Cafe) 34494
Başakşehir - İSTANBUL
Tel: 0 212 320 36 90 (pbx)
Tel: 0 212 320 36 91

İnternet: www.kalipdunyasi.com.tr

e-mail: info@kalipdunyasi.com.tr

Ocak Şubat 2026 Yıl: 26 Sayı: 157

Dergi İki Ayda Bir Yayınlanır.

Dergimiz "Tüm Türkiye'de Dağıtılmaktadır,
Basın Kanununa Göre Yerel-Sürelî Yayındır."

Yayın Tarihi: Şubat 2026

editörden

kenananil@prestijyayincilik.com.tr

Değerli Okuyucu Dostlarımız,

Değerli Okuyucu Dostlarımız,

Sektörel yayıncılıkta 37. yılımızı, prestij yayıncılıkta ise 34. yılımızı geride bırakmış bulunuyoruz. Bu süreç içerisinde Türk sanayisinin atılım yatırım süreçleri içinde olduk. Yaşanan siyasi ve buna bağlı ekonomik krizler, sanayimiz açısından büyük sorunlar yaratmamıştı. Mevcut süreci de zaiyatsız atlatabilsek, güzel günleri yeniden yaşayacağımıza inanıyorum.

Dünyada yaşanan ekonomik krizler, savaşlar, daralan pazarlar, vergiler, kotalar ve çevresel sorunlar... Evet, her geçen gün daralan çemberde oyuncu olarak bir şeyler yapmalıyız. Karanlıktan aydınlığa birlikte, tek bir güç olarak çıkacağız.

Umarım ülkemizde yaşanan krizler ve cepheleşmeler bir an önce son bulur. Bu dönem birlik zamanı, güçlü olma zamanıdır. Bizler çok kez sıfırdan yukarılara çıktık ve yine o başarıyı birlik olarak aşacağız. 2026 yılının herkese sağlık, mutluluk, huzur ve bol kazanç getirmesini dilerim.

Bizde Karbon ayak izi furcasında dergilerimizi e-dergi olarak yayınladık. Aldığımız tepkiler olumlu daha fazla adrese ulaştık. Yaptığımız bu hizmetlerle çağın yapay zekası ile sizlere değer katmaya devam ediyoruz. Bundan dolayı sektörün haber akışını sağlamak için bizleri desteklemenizi bekliyoruz. Bu zamana kadar destekleyenlere teşekkürlerimizi bir borç biliyoruz.

Bu süreç için de üretimde ki yenilikleri ve sektör haberlerini bizlere olan güvenle sizlere her kanaldan ulaştırmaya çalışıyoruz.

Bizi izlemeye devam edin. Sizlerin verdiği güçle çalışmaya devam ediyoruz.

Güçlü ve sağlıklı yarınlar için.

Gelecek nesillere güzel günler bırakmanın bilinciyle sağlıklı kalın.

Kenan Anıl



Kenan ANIL

Prestij Yayıncılık uygulamamızı

Ücretsiz indirebilirsiniz



Sektörel Yayıncılar
Derneği Üyesidir.
www.seyad.org



Büyümeye Devam Ediyoruz!

**Merkezimizi İkitelli OSB'deki yeni yerine taşıdık ve
Hadımköy şubemiz faaliyete geçti.**

**Güçlü Kadro
Hızlı Hizmet**

LUCCHINI GROUP
RS

Konvansiyonel ve patentli takım çelikleri

Merkez

İkitelli OSB Metal İş San Sit 17.
Blok No:1 Başakşehir/İstanbul

T. 0212 549 13 55
F. 0212 671 30 15

E-Mail: info@ayhansteel.com

Hadımköy Şube

Hadımköy-İstanbul Cad. No:197
Arnavutköy/İstanbul

T. 0212 549 16 08
F. 0212 671 30 15

E-Mail: info@ayhansteel.com

Gebze Şube

Şekerpınar Mah. Ayçiçek Sok. No: 22
Marmara Geri Dönüşümcüler San. Sit.
Çayırova / Kocaeli
T. 0262 751 47 30
F. 0262 751 47 34

E-Mail: gebze@ayhansteel.com

Konya Şube

Fevzi Çakmak Mah. Sıla Cad.
Kobisan 3 San. Sit. No: 73 V
Karatay / Konya
T. 0332 501 81 00

E-Mail: konya@ayhansteel.com

Bu sayımızda



Şahan Eğin
Brüksel'e Doğru...

8



Hannover Fairs Turkey,
MENA ve Türkiye
Bölgesindeki Varlığını
Güçlendirmek için Dubai'de
Yeni Bir Şirket Kuruyor

14



Altan Yıldız
Saç Kalıp Sektöründeki
Dönüşüm ve
Geleceğe İlişkin Analiz

24



Wire&Tube Fuarı
Hazırlıkları

32



Neden CNC Makine
Operatörleriniz için Uzman
Eğitici Deneyim Almalısınız?

36



PLASFED Üyelerinden
Ankara Çıkarması

46

Reklam İndeksi

AKSEM KALIP.....	Ön Kapak İçi
ALPHAMETALURJİ.....	19
AUTOMEKANİKA.....	37
AYHAN TAKIM ÇELİK.....	5
BAŞARI KALIP MERKEZİ.....	11
BGH KOCAELİ ÖZEL ÇELİK A.Ş.....	3-17
BHTS SEMPOZYUM.....	23
ER-EL MAKİNA.....	Arka Kapak
FUSTECH360.....	35
GÜVENAL GROUP.....	9
HEXAGON.....	31
KALİTE FUARI	61
MEUSBURGER.....	13
OERLIKON BALZERS.....	27
RTCTEC BAĞLANTI ELEMANLARI.....	57
SARIGÖZOĞLU.....	Arka Kapak İçi
TEBİS REDOKS.....	15
UKS KALIP ELEMANLARI.....	21
UKUB.....	39
YILDIZ KALIP.....	7
WINFUARI.....	63





YILDIZ
KALIP ve TEKNOLOJİ A.Ş.

YILDIZ KALIP ve TEKNOLOJİ A.Ş.

Ömerli Mah. İhsangazi Sk. No: 28 Arnavutköy / İstanbul
www.yildizkalip.com - yildizkalip@yildizkalip.com

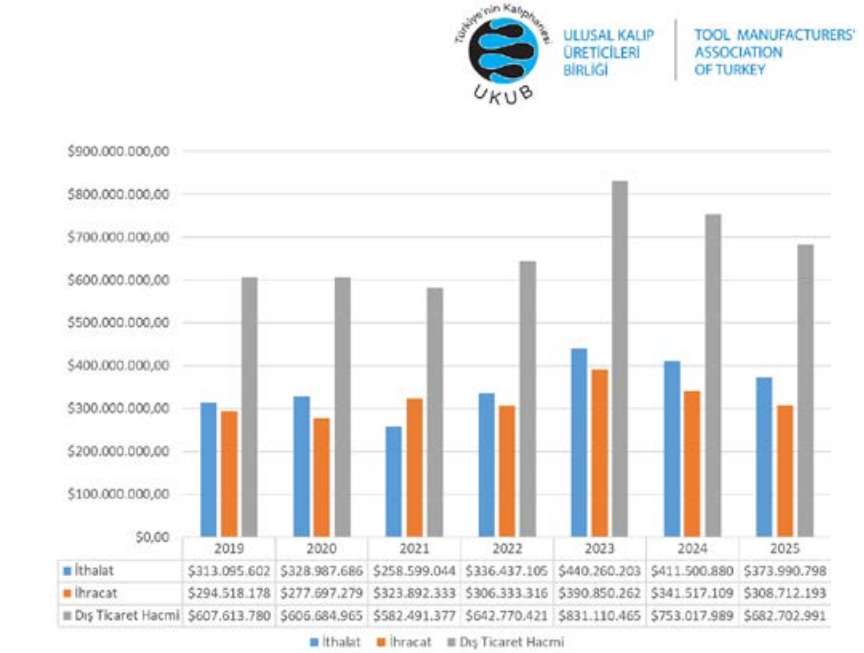
Brüksel'e Doğru...



Şahan EÇİN UKUB Yönetim Kurulu Başkanı

2026 yılının ilk aylarında öncelikle yandaki tablo üzerinden baktığımızda, 2025 yılını 683 milyon dolarlık dış ticaret hacmi ile tamamladık. 650 milyon dolar sınırını bir nebze de olsun aştık ama yine ithalatımız daha ağır basmakta. Bu da bizim için olumsuz bir durum. Hedefimiz ihracatın min. 20-30 puan daha yüksek olduğu tabloyu görmek. Ama son 5 yıl için Adnan Dalgakıran Başkanımızın da Yüzleşme isimli sektörün analizinin çok iyi yapıldığı kitabında da bahsettiği vurucu kelime itibarı ile "Patinaj çekiyoruz."

Son yazılarımda hep sektör olarak bir durağanlıktan ve özellikle Çin olgusundan bahsediyoruz. Maalesef devam da edeceğimiz. İyi bir gelişme ise artık bu durum Avrupa merkezli kalıpcılar için de tehlike sinyalleri vermeye başladı. Pazar kaybının her geçen gün artması giderek gün yüzüne çıktı. Çatı kuruluşumuz ISTMA 4-5 Mart tarihinde Bologna'da Avrupa toplantısını yapacak. Bizler de katılım yapacağız. Toplantı ana gündemi 2026 ikinci yarısında Brüksel'de yapılması hedeflenen toplantı. Bizim de içinde bulunacağımız bu toplantı ile ISTMA üyesi Avrupalı kalıpcılar olarak



TEK SES halinde bu dengesiz ve haksız rekabet şartlarına karşı önlemler almak.

ANA GÜNDEM MADDELERİ
AŞAĞIDAKİ GİBİ ŞEKİLLENDİ

- Yüksek başlangıç yatırımları ve uzun proje döngüleri
- Küresel rekabetten kaynaklanan artan maliyet baskısı
- Uzayan ödeme vadeleri ve zorlayıcı fiyat koşulları
- Teknoloji sızıntısı ve bilgi birikimi kaybı
- Artan regülasyon ve bürokratik yük
- Nitelikli iş gücü eksikliği ve sektörün cazibesinin azalması

Dertler ve gündem maddeleri görülmüş olduğu üzere aynı. Ve bu toplantı sonrasında ülke kalıpcılığımız adına olumlu neticeler çıkacaktır. Tüm bu toplantıların ve bürokratik süreçlerin yanında Türk Kalıpcılığı olarak bize düşen en önemli görev; kalıpları en verimli, zamanında ve kaliteli yapmak. Proje takip süreçlerini ve proje takvimine uyumu en iyi şekilde yapmak. Bunu yapmadığımız



sürece maalesef yeni projelerde nomine edilme şansımız her geçen gün azalacak.

Zira karşımızda yetişmiş eleman ve makine parkur derdi olmayan, çok hızlı ve süreci titizlikle takip eden, daha ucuz ve kaliteli iş yapan bir rakibimiz var. Karlılık üzerine çalışmıyorlar, büyük ölçek üzerine çalışıyorlar ki bu çok dikkat edilmesi gereken bir nokta. Bizim ve Avrupa'nın. Kaldı ki kapasite olarak da boşlukları var ki Asya ve Amerika pazarları da daralmış durumda. Dolayısı ile çok ama çok dikkatli olmalıyız. Hangi ülke olduğunu söyleme gerek yok değil mi...

Neticede alınan bürokratik tedbirler de bir yere kadar arkamızda olacak. Hakkını veremez isek o zaman çok farklı senaryolar bizi bekliyor olacak. Bir şeyler beklemek tamam, bir yere kadar ama sonrası önemli.

UKUB olarak ülkemizi cazibe merkezi haline getirmek için yoğun lobi ve faaliyetler içerisindeyiz. Tüm STK, OEM ve ilgili bakanlıklarımız ile görüşme halindeyiz. ISTMA Dünya toplantısını 2024'te iki gün üzerinden yapmıştık. 2027 Nisan ayı gibi de 3 gün üzerinde daha geniş katılımlı bir toplantı için şimdiden çalışmalarla başladık. Umarım gelecek günler hepimiz için güzel şeylere vesile olur.

En derin sevgi ve saygılarımla.



GÜVENAL KALIP ELEMANLARI A.Ş.

1976 yılından günümüze sağladığı sayısız avantaj ve 48 yıllık sektör tecrübesi ile müşteri odaklı hizmet sunumlarına global olarak devam etmektedir. Projeleriniz ile ilgili teknik ve maliyetlendirme konularında size kişisel önerilerle destek veriyor ve en uygun çözümleri üretiyoruz.

2022 – Kasım ayı itibarıyla Gazlı Yaylar konusunda üstün performans ve güvenlik sistemlerine sahip üretici BORDIGNON firması ile işbirliği başlatmış bulunuyoruz. Gazlı Yaylar ürün grubumuza eklediğimiz marka; sürdürülebilir kalite, fiyat / performans ve güvenlik sistemleri açısından benzersiz performans sergilemektedir. Türkiye'deki tek yetkili iş ortağı olduğumuz BORDIGNON Gazlı Yaylarını kısmen stoklarımızdan veya hızlı teslimat süreleri ile firmamızdan temin edebilirsiniz.

MAKSİMUM Güvenlik Performans



Otomotiv Sanayii Derneği Ocak 2026 Verilerini Açıkladı!



OTOMOTİV SANAYİİ DERNEĞİ
AUTOMOTIVE MANUFACTURERS ASSOCIATION

OCAK AYI İHRACATI 3 MİLYAR DOLAR

Yılın ilk ayında otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 17 gerileyerek 64 bin 725 adet olarak gerçekleşti. Bu dönemde otomobil ihracatı da bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 28 gerilerken, ticari araç ihracatı ise yüzde 1 oranında geriledi. Traktör ihracatı ise 2025 yılının aynı dönemine göre yüzde 5 azaldı ve 700 adet olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2026 yılının ocak ayında da yüzde 17 ile sektörel ihracat sıralamasında zirvede yer aldı. Uludağ İhracatçı Birlikleri (UİB) verilerine göre, ocak ayında toplam otomotiv ihracatı, 2025 yılının aynı dönemine göre paralel seyrederek ve yaklaşık 3 milyar dolar oldu. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 2 oranında azalırken, tedarik sanayi ihracatı da yüzde 4 oranında arttı.

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2026 yılının ocak ayı verilerini açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre toplam üretim yüzde 5 azalarak 99 bin 247 adet olarak gerçekleşti. Geçen yılın aynı ayına göre yüzde 17 düşüş yaşayan otomobil üretimi ise 55 bin 504 adede ulaştı. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 100 bin 864 adet olarak gerçekleşti. Ticari araç grubunda, ocak ayında üretim yüzde 16, ağır ticari araç grubunda yüzde 47 hafif ticari araç grubunda ise yüzde 14 arttı. 2025 yılının ocak ayında göre ticari araç pazarı 14, ağır ticari araç pazarı yüzde 23, hafif ticari araç pazarı ise yüzde 13 büyüdü. Yılın ilk ayında, bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 17, otomobil ihracatı ise yüzde 28 geriledi. Bu dönemde, toplam ihracat 64 bin 725 adet, otomobil ihracatı ise 34 bin 250 adet düzeyinde gerçekleşti. 2026'nın ocak ayında toplam pazar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 10 artarak 77 bin 590 adetten kapandı. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 9 artarak 61 bin 55 adede ulaştı.

Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2026 yılının ilk ayına ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, ocak ayında toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 5 düşüşle 99 bin 247 adet olarak gerçekleşti. Otomobil üretimi ise yüzde 17 düşüş yaşadı ve 55 bin 504 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 100 bin 864 adedi buldu. Yılın ilk

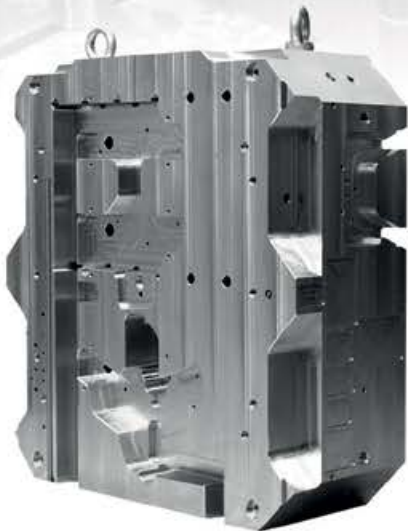
ayında ticari araç üretimi ise bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 16 oranında artış kaydetti. Bu dönemde, ağır ticari araç grubunda üretim yüzde 47, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 14 büyümeye yaşandı. Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 56 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 57, kamyon grubunda yüzde 44, otobüs-midibüs grubunda yüzde 63 ve traktörde yüzde 26 seviyesinde gerçekleşti.

2026'nın ocak ayında toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 10 artarak 77 bin 590 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 9 oranında arttı ve 61 bin 55 adet oldu. Ticari araç pazarına bakıldığında ise yılın ilk ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla toplam ticari araç pazarında yüzde 14, ağır ticari araç pazarında yüzde 23, hafif ticari araç pazarında ise yüzde 13 artış yaşadı. 2026'nın ocak ayında otomobil satışlarındaki yerli araç payı yüzde 37, hafif ticari araç pazarında yerli araç payı ise yüzde 25 olarak gerçekleşti.



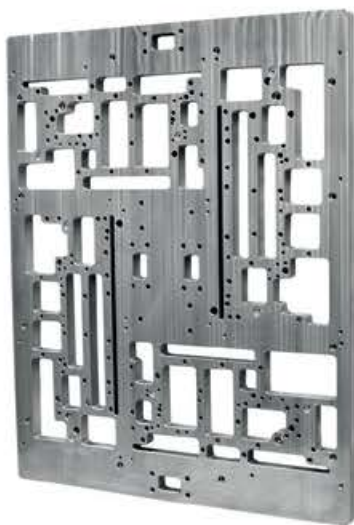
BASARI GmbH

"Success is not coincidence."



Standard oder Spezialanfertigung

Standard or special mold sets



Hohe Liefertreue

High delivery reliability

Hohe Qualität

High quality

Niedriger Preis

Low price

www.basarikalip.com.tr - www.basari GmbH.de
info@basarikalip.com.tr - anfrage@basari GmbH.de

Hexagon, Fatih Avcı'nın Türkiye Taşınabilir Sistemler Ülke Müdürü Olarak Atandığını Duyurdu



Sensör, yazılım ve otonom teknolojileri birleştirerek dijital gerçeklik çözümleri sunan Hexagon, Fatih Avcı'nın Türkiye Taşınabilir Sistemler Ülke Müdürü olarak atandığını duyurdu. Avcı, 28 Ocak 2026 itibarıyla başladığı yeni görevinde Hexagon'un taşınabilir metroloji çözümlerinin Türkiye pazarındaki büyümesinden ve stratejik yöneliminden sorumlu olacak.

Altı yılı aşkın süredir Hexagon bünyesinde Satış Direktörü olarak görev yapan

Fatih Avcı, bu süre zarfında özellikle taşınabilir ölçüm teknolojilerinin sanayi uygulamalarında yaygınlaştırılmasına yönelik projelerde aktif rol aldı. Yeni görevinde Avcı'nın, üretim hatlarında yerinde ölçüm, kalite kontrol ve dijitalleştirilmiş metroloji süreçlerine yönelik çözümlerin pazardaki konumunu güçlendirmesi hedefleniyor.

Hexagon'un taşınabilir metroloji portföyü; lazer takip sistemleri, taşınabilir ölçüm kolları ve el tipi 3D tarayıcılar gibi üretim ortamına entegre edilebilen

çözümlerden oluşuyor. Bu teknolojiler, ölçüm işlemlerinin kalite kontrol odaları dışına taşınarak doğrudan üretim sahasında gerçekleştirilmesine olanak tanıyor. Otomotiv, havacılık, savunma ve ağır sanayi gibi hassas ölçüm gereksinimi olan sektörlerde, parça doğrulama ve montaj kontrol süreçlerinde hız ve doğruluk sağlıyor.

Atamaya ilişkin değerlendirmede bulunan Fatih Avcı, Türkiye pazarındaki sanayi dönüşümüne vurgu yaparak şunları söyledi: "Taşınabilir metroloji çözümleri, üretim süreçlerinde hız, esneklik ve doğruluk ihtiyacının arttığı bir dönemde kritik bir rol üstleniyor. Hedefimiz, Hexagon'un global bilgi birikimini ve güçlü teknolojilerini Türkiye sanayisinin ihtiyaçlarıyla daha etkin şekilde buluşturmak ve müşterilerimize sahada gerçek katma değer sunmak."

Fatih Avcı, Hexagon'a katılmadan önce Makino, Linde, Zeiss ve Tezmaxsan gibi üretim ve üretim teknolojileri alanında faaliyet gösteren şirketlerde Üst Müşteri Yöneticisi, olarak görev yaptı. Kariyeri boyunca satış, iş geliştirme ve stratejik müşteri yönetimi alanlarında edindiği deneyimle, özellikle yüksek hassasiyetli üretim teknolojileri konusunda uzmanlaştı.

Bu atamanın, Hexagon'un taşınabilir metroloji alanında Türkiye pazarındaki konumunu güçlendirmesi ve sanayide dijitalleşme odaklı ölçüm çözümlerinin yaygınlaşmasına katkı sağlaması bekleniyor.



Maça sistemleri

Soğutmalı kompakt maça ünitesi

Uzun stroklu ve son derece kompakt tasarımlı **soğutmalı kompakt kızak ünitesi E 3380**, enjeksiyon kalıplarında mükemmel sonuçları ve çok kısa çevrim süreleri garanti eder.

Strok uzunluğu 40 mm'ye kadar olan stabil kamalı

Soğutma konnektörleri:
Prefabrike soğutma deliği

Entegre sıcaklık ayarı,
soğutma deliğinin derinliği
bireysel olarak ayarlanabilir

Ayarlanabilir
maça stroğu

Basit geometriler kurulum için
maksimum esneklik sağlar

Sertleştirilmiş ve
DLC kaplamalı maça

m _ ÖZEL

meusburger

Meusburger Kalıp Setleri ve Elemanları Tic. ve San. Ltd. Şti.
Küçükbakkalköy Mah. Uman Sokağı No:2 Kat:3 | Tütüncü İş Merkezi
34750 Ataşehir/İstanbul | T +90 216 4105971-72 | F +90 216 4105973
satis@meusburger.com | www.meusburger.com

Hannover Fairs Turkey, MENA ve Türkiye Bölgesindeki Varlığını Güçlendirmek için Dubai'de Yeni Bir Şirket Kuruyor



Dünyanın lider fuar şirketlerinden biri olan Deutsche Messe AG'nin (DMAG) Türkiye temsilcisi Hannover Fairs Turkey (HFT), Orta Doğu ve Kuzey Afrika (MENA) bölgesindeki faaliyetlerini güçlendirmek adına Dubai merkezli yeni iştiraki HANNOVER FAIRS MENA'yı kurdu. DMAG'in küresel deneyimini yansıtan bu yeni yapılanma ile, Türkiye MENA bölgesindeki fuar ve etkinlik operasyonları için stratejik bir merkez haline gelecek. Dubai merkezli yeni şirket, MENA bölgesindeki büyüme açısından kilit bir rol üstlenecek.

Hannover Fairs Turkey, dünyanın lider fuar şirketlerinden biri olan Deutsche Messe AG'nin Türkiye temsilcisi olarak, global büyüme stratejileri doğrultusunda Orta Doğu ve Kuzey Afrika bölgesinde yeni iştiraki HANNOVER FAIRS MENA'yı hayata geçirdi. HANNOVER FAIRS MENA'nın Genel Müdürü olarak atanan Mehtap Gürsoy, aynı zamanda Annika Klar'ın DMAG Başkan Yardımcılığı görevine geçmesinin ardından yönetimi devralarak Hannover Fairs Turkey'in de Genel Müdürü oldu.

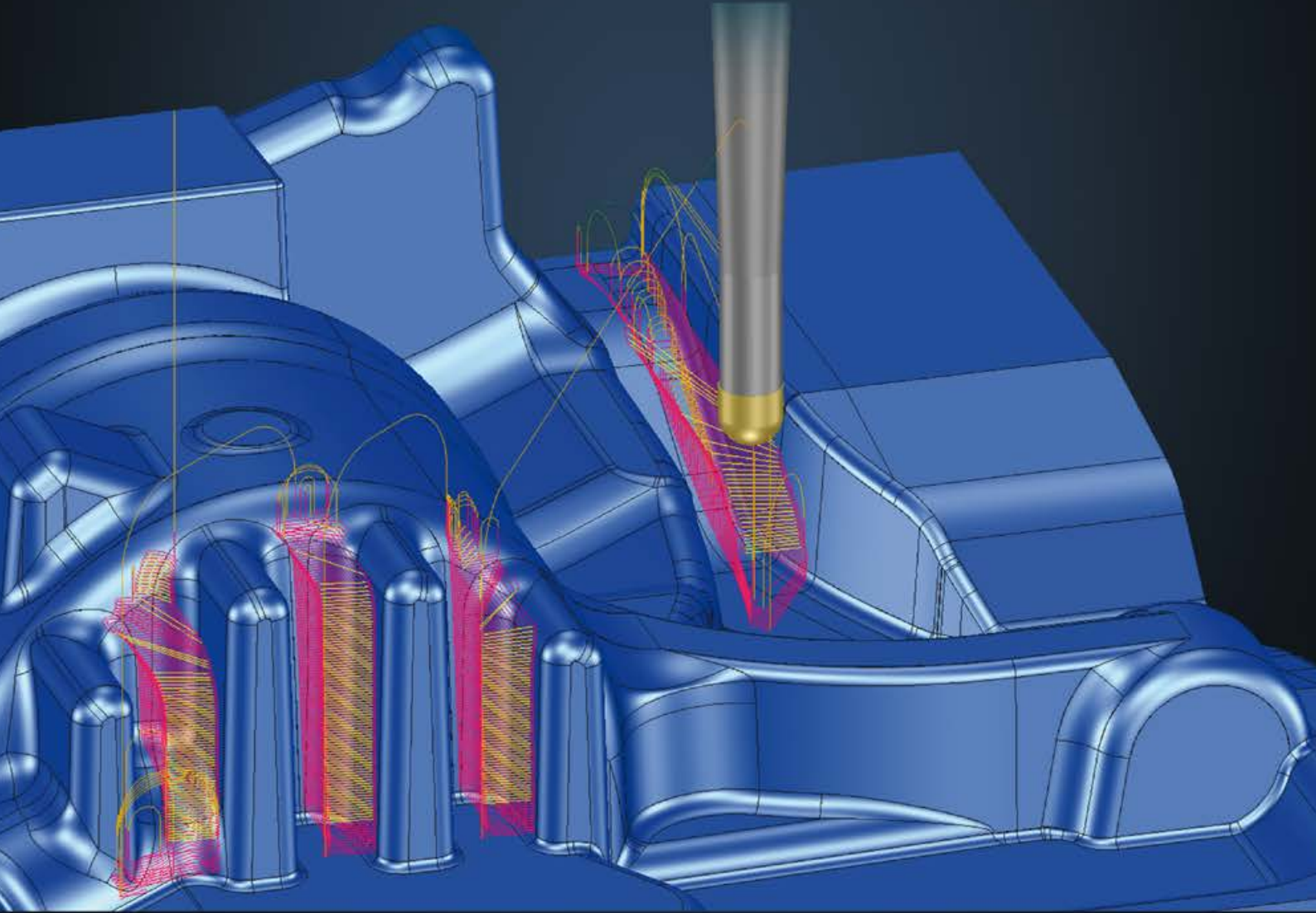
SUUDİ ARABİSTAN VE FAS'TA GERÇEKLEŞECEK FUARLARLA, ENDÜSTRİNİN DÖNÜŞÜMÜNE TANIKLIK EDİLECEK

Büyük bir çoğunluğu imalat endüstrisine odaklı fuarlar gerçekleştiren HFT, Türkiye'de düzenlediği fuarların yanı sıra, dünyanın çeşitli ülkelerinde DMAG tarafından düzenlenen fuarlara Türkiye'den katılımları da organize ediyor. Türk ihracatçıları, üreticileri ve yabancı yatırımcıları tek bir çatı altında buluşturan HFT, Orta Doğu ve Kuzey Afrika bölgesindeki varlığını güçlendirmek adına,

Dubai Merkezli HANNOVER FAIRS MENA'yı hayata geçirdi. Uluslararası fuarcılık ve etkinlik sektöründe daha güçlü bir konum elde etmeyi hedefleyen HFT, bölgesel iş birliklerini de artırmayı hedefliyor. Bu kapsamda 1-3 Aralık 2025 tarihleri arasında Riyad Uluslararası Kongre ve Fuar Merkezi'nde gerçekleşecek olan Suudi Arabistan Endüstriyel Dönüşüm Fuarı (ITSA), küresel ve yerel firmaların en yeni teknolojilerini tanıta-cakları, inovasyonlarını sergileyecekleri, stratejik ortaklıklar geliştirecekleri geniş bir endüstri yelpazesine bilgi ve deneyim aktarımı için önemli bir platform sunacak. Ayrıca 2026 yılının eylül ayında ilk kez Fas'ta gerçekleşecek olan Africa Endüstriyel Dönüşüm Fuarı (ITA) ise, küresel üreticileri, teknoloji yenilikçilerini, sektör liderlerini, politika yapıcılarını ve yatırımcıları bir araya getirecek. ITA kapsamında, Endüstri 4.0, akıllı üretim ve dijital dönüşümdeki en son gelişmeler sergilenecek ve Afrika'nın

Tebis 4.1 Sürüm 5

Hızlı, basit ve otomatik



endüstriyel geleceğini şekillendiren stratejik zorlukları ve fırsatları ele alınacak. 6-8 Ekim 2025 tarihlerinde Riyad'da gerçekleştirilen yapı sektörünün bölgedeki etkin organizasyonlarından biri olan Saudi Elenex Fuarı'nda hayata geçirilen "ISK-SODEX Özel Alanı" ile ise Türkiye, Avrupa ve dünyanın dört bir yanından HVAC-R sektöründeki katılımcıların Suudi Arabistan'da yeni pazarlara açılmasına öncülük edildi.

BÖLGE, ARTAN ULUSLARARASI FUAR TALEBİYLE ÖNEMLİ BİR POTANSİYEL SUNUYOR

Güneydoğu Asya'daki başarılı modelin ardından, MENA ve Türkiye bölgesi DMAG için yeni bir stratejik odak alanı haline geliyor. Birleşik Arap Emirlikleri ve Suudi Arabistan gibi pazarlar, uluslararası iş birlikleri ve yatırım projeleriyle bölgedeki fuarcılık rekabetini ve inovasyonu daha da artırıyor. DMAG'in uluslararası büyüme stratejisinin bir parçası olan Dubai merkezli HANNOVER FAIRS MENA, yüksek büyüme potansiyeline sahip bölgelerde operasyonel merkezler kurmayı amaçlıyor.

"GLOBAL STANDARTLARI YEREL DİNAMİKLERLE BİRLEŞTİRECEĞİZ"

Hannover Fairs Turkey'in global vizyonunu ve köklü deneyimini MENA bölgesine taşımaktan büyük bir heyecan duyduğunu ifade eden HANNOVER FAIRS Turkey and Hannover Fairs MENA Genel Müdürü Mehtap Gürsoy, "HANNOVER FAIRS MENA hem bölgedeki varlığımızı güçlendirecek hem de Türkiye ile MENA ülkeleri arasında bilgi, teknoloji ve iş birliği köprüleri kurmamıza olanak tanıyacak. Bölgedeki paydaşlarımızla, sektör liderleriyle ve iş dünyası profesyonelleriyle daha yakın ilişkiler kurarak, yenilikçi ve sürdürüle-



Mehtap Gürsoy

bilir fuar modelleri geliştirmeyi hedefliyoruz. MENA bölgesi, genç nüfusu, girişimci ruhu ve hızla gelişen sektörleriyle büyük bir potansiyel barındırıyor. Biz bu potansiyeli, bölgeye özel fuar ve etkinliklerle küresel pazarlara taşıyacak bir köprü kurmak istiyoruz. Deutsche Messe'nin uluslararası fuarcılıktaki köklü bilgi birikimi, global organizasyon gücünden ilhamla bölgedeki iş dünyasına yenilikçi, sürdürülebilir ve uluslararası ölçekte rekabetçi platformlar sunmayı hedefliyoruz. Bu güçlü altyapı ve küresel deneyim sayesinde yerel paydaşlarımızla birlikte, bölgenin dinamiklerini anlayan ve bu dinamikleri küresel fırsatlara dönüştüren bir fuarcılık modeli oluşturacağız. Böylece, bölgedeki sektörlerin uluslararası pazarlara erişimini kolaylaştıracak, yeni iş fırsatları yaratacak ve bölgesel büyümeye katkı sağlayacağız" dedi.

MENA BÖLGESİNE ÖZEL FUAR PROJELERİ GERÇEKLEŞECEK

HANNOVER FAIRS MENA, ilk etapta bölgeye özel sektör odaklı fuar projeleriyle faaliyetlerine başlayacak. Dubai'nin stratejik konumu sayesinde, Körfez ülkeleri başta olmak üzere tüm MENA bölgesine erişim sağlayarak fuarcılık alanındaki global standartları yerel dinamiklerle birleştirerek güçlü iş birliklikleri sağlayacak. Ayrıca HANNOVER FAIRS MENA, pazara daha hızlı erişim, mevcut ve gelecekteki projelerin daha verimli yönetimi ve bölge genelinde daha güçlü iş birliği imkânı sağlayacak. Bu yeni yapılanma, aynı zamanda Kazakistan ve diğer BDT ülkeleri gibi gelişmekte olan pazarlara yönelik gelecekteki genişlemeler için de bir temel oluşturacak.

MEHTAP GÜRSOY, HFT VE HANNOVER FAIRS MENA 'YE LİDERLİK EDECEK

Mehtap Gürsoy', DMAG'de Başkan Yardımcısı olarak görev yapan Annika Klar'ın yerine Hannover Fairs Turkey Genel Müdürü olarak atandı. Ayrıca yeni kurulan Hannover Fairs MENA Genel Müdürü görevine getirildi. Üst düzey görevlerde bulunarak fuar yönetimi alanında yaklaşık 20 yıllık tecrübesi bulunan ve Dubai'de yaşayan Gürsoy, son olarak, inşaat ve altyapı portföyünün önce Ortadoğu'da sonra Afrika'da genişlemesine öncülük etmiş, farklı ülke ofislerindeki ekipleri yönetmiş ve dijital ve yüz yüze etkinlik stratejilerini yönlendirmiştir. Bölge genelindeki önemli devlet kurumları ve sektör paydaşlarıyla güçlü bağlantılara sahip olan Gürsoy, Mayıs 2025'ten bu yana, HFT'yi stratejik danışman olarak desteklemekte, MENA/Türkiye merkezinin konumlandırma ve pazar yaklaşımının geliştirilmesine katkıda bulunmaktadır.

BGH, 550 YILLIK ÇELİK TECRÜBESİ İLE TÜRKİYE'DE!

ALİŞKANLIKLAR DEĞİŞİYOR!

Her gün gelişen teknoloji, kısalan üretim süreleri, artan ömür beklentileri ve sürekli değişen diğer talepler, tedarikçi yönetiminiz için güvenilir bir partner gerektirir. Kendi üretimimiz olan Alman çeliğini, eksiksiz ölçü yelpazemizde 70'den fazla malzeme kalitesinin bulunabilirliği ile, partnerlerimize aradıkları çözümleri sunuyoruz. Ürünlerimizin dünya çapında bulunabilirliği, uluslararası dağıtım ağıımız ve bir çok ülkede bulunan çelik servis merkezlerimiz tarafından tamamlanmaktadır.



© Courtesy of EXTEC LIMITED

Endüstri Küresel Bir Dönüşümden Geçiyor

HANNOVER MESSE 2026, Yapay Zekâ ve Otomasyonla Geleceğin Fabrikasına Giden Yolu Gösteriyor



Küresel rekabetin, yükselen maliyetlerin ve yapay zekânın da etkisiyle, endüstri tarihi bir dönüşüm sürecinden geçiyor. Bu yıl 20-24 Nisan tarihleri arasında Hannover'de 79'uncu kez düzenlenecek olan HANNOVER MESSE 2026, şirketlerin bu zorlukları nasıl fırsatlara dönüştürebileceklerini gösterecek. Savunma sektörüne odaklanan yeni tematik yapı, iyileştirilmiş ziyaretçi yönlendirmesi, genişletilen networking olanakları ve yapay zekaya güçlü odaklanma sayesinde fuar, katılımcılara ve ziyaretçilere daha fazla değer ve daha hedef odaklı bir deneyim sağlayacak.

Küresel rekabet, artan maliyet baskısı ve yapay zekânın (AI) hızlanan etkisi, endüstriyi bugüne kadar eşi benzeri görülmemiş bir dönüşümle karşı karşıya bırakıyor. Bu dönüşüm sürecinde imalat sektöründeki şirketler, yeniliklerini sergileyebilecekleri, bilgi alışverişinde bulunabilecekleri ve en iyi uygulamaları vurgulayabilecekleri bir platforma ihtiyaç duyuyor. HANNOVER MESSE 2026, bu ihtiyaca cevap vererek; otomasyon, dijitalleşme, enerji sistemleri ve araştırmanın rekabet gücünü sağlamak için nasıl birlikte ve uyum içinde çalışabileceğini somut biçimde ortaya

koyacak. Bunun yanı sıra fuarda öne çıkan yeni özel alanlardan biri, savunma sanayine yönelik üretim teknolojilerine odaklanacak. Bu özel alandaki katılımcılar, güvenlikten ödün vermeden savunma sanayi üreticilerinin, üretimi en kısa sürede ölçeklendirmelerine yardımcı olacak özel çözümlerini sergileyecekler.

FUAR, OTOMASYONA DAYALI DİJİTAL VE YAPAY ZEKÂ ODAKLI FABRİKAYA GİDEN YOL HARİTASINI GÖZLER ÖNÜNE SERİYOR

Yapay zekâ, fuarın tüm alanlarında ortak bir tema olarak öne çıkacak. Bu kap-

sam, HANNOVER MESSE tarafından düzenlenen yapay zekâ turları, masterclass'lar, forumlar ve networking etkinlikleriyle desteklenecek.

HANNOVER MESSE İstanbul Basın Toplantısında konuşan HANNOVER MESSE Küresel Direktörü Basilios Triantafillos, "Sektörden gelen katılımcılar, HANNOVER MESSE'de bu hızlı endüstriyel dönüşüm aşamasında şirketlerin nasıl başarıya ulaşabileceğine tanık olabilecekler. Makine mühendisliğinden otomotiv ve elektrik endüstrilerine kadar farklı sektörlerin üst düzey yöneticileri fuarda geniş bir yelpazede verimlilik, sürdürülebilirlik, dayanıklılık ve rekabetçiliği destekleyen çözümler bulacak. Bu kapsamda HANNOVER MESSE, otomasyona dayalı dijital ve yapay zekâ odaklı fabrikaya giden yol haritasını gözler önüne serecek. Elektrik mühendisliği, makine mühendisliği, dijital ve enerji sektörlerinden 3 binden fazla şirket, yapay zekânın önemli bir rol oynadığı günümüzün ve geleceğin üretim



KIND
ÇELİK A.Ş.

EN İYİ ÇELİK EN İYİ ISIL İŞLEMLE BULUŞTU

Alpha Metalurji 2024 yılında Kind&Co. Takım Çelikleri distribütörlüğü ile büyüyor.



Ofis

AHT 34
Akasya Rezidans
İstanbul



Tesisler

AHT 41
TAYSAD OSB
Kocaeli

AHT 34
Esenyurt
İstanbul

AHT 42
Karatay
Konya

AHT 59
Yalıboyu OSB
Çerkezköy



ve enerji tedarikine yönelik çözümlerini sergileyecek” dedi.

Yapay zekânın, günümüzün belirleyici teknolojik itici gücü olduğunu ve her ölçekten sanayi şirketine yeni olanaklar sunduğunu belirten Triantafillos, “Fuar, katılımcılara uygulamalı yapay zekâ çözümleri ve yapay zekânın üretkenliği nasıl artırılabileceğine dair doğrudan bilgiler sunacak” şeklinde konuştu.

“FİRMALARIMIZA DÜNYA ÖLÇEĞİNDE YENİ FIRSAT KAPILARI AÇIYORUZ”

Dünyanın en köklü ve en etkili fuar organizatörlerinden biri olan Deutsche Messe AG’nin Türkiye’deki resmi temsilcisi olmanın sorumluluğunu taşıdıklarını söyleyen Hannover Fairs Turkey Genel Müdür Yardımcısı Sayın Belkis Ertaşkın; sanayi, teknoloji, enerji ve endüstriyel dönüşüm alanlarında Türkiye’yi küresel platformlarla buluşturmaya devam edeceklerini söyledi. Aynı zamanda Deutsche Messe AG’nin dünyanın farklı ülkelerinde düzenlediği fuarlarda Türkiye’den katılımları organize ettiklerini ifade eden Ertaşkın, “Deutsche Messe’nin sahip olduğu uluslararası bilgi birikimi, organizasyon gücü ve vizyonunu, Türkiye sanayisinin üretim gücü ve girişimci ruhuyla bir araya getirerek, firmalarımıza dünya ölçeğinde yeni fırsat kapıları açıyoruz” dedi.

Türkiye, Çin, ABD, Meksika, Singapur, İtalya, Fas, Suudi Arabistan ve Almanya gibi dünyanın birçok ülkesinde sektörlerle özel ticaret fuarları düzenleyen Deutsche Messe’nin her yıl binlerce profesyonel bir araya getirdiğine dikkat çeken Ertaşkın, “Deutsche Messe’nin en güçlü markalarından biri olan HANNOVER MESSE’nin portföyüne, Industrial Transformation markası altında iki yeni fuar daha eklendi. Bu kapsamda HANNOVER MESSE portföyü, Industrial Transformation Africa ve Industrial Transformation Saudi Arabia ile farklı coğrafyalardaki varlığını istikrarlı şekilde güçlendirmeyi



sürdürüyor. Türkiye’de başarıyla hayata geçirdiğimiz WIN EURASIA ise bu yaklaşımın en güçlü örneklerinden biri olarak öne çıkıyor” diye konuştu.

HANNOVER MESSE 2026’YA TÜRKİYE’DEN 100’Ü AŞKIN FIRMA KATILACAK

Bu yıl 79’uncu kez düzenlenecek olan HANNOVER MESSE’nin, köklü geçmişiyle, sanayi dünyasının yönünü belirleyerek, vizyon oluşturduğunu ifade eden Ertaşkın, şöyle konuştu: “HANNOVER MESSE küresel ölçekte etkileşim sağlayan en önemli platformlardan biri. Türk sanayisi açısından da önemli fırsatlar sunduğuna inanıyoruz. Bu kapsamda HANNOVER MESSE 2026, firmalarımız için yeni pazarlara erişim, uluslararası iş birlikleri geliştirme, yüksek katma değerli üretimi küresel ölçekte görünür

kılma ve küresel tedarik zincirlerinde daha güçlü bir konum elde etme açısından stratejik bir platform. İTO’nun milli katılım organizasyonu ile birlikte Türkiye’den 100’ü aşkın firma ile fuara katılım sağlayacağız. Türk sanayisinin üretim kabiliyeti, mühendislik altyapısı ve inovasyon kapasitesi uluslararası düzeyde net bir şekilde HANNOVER MESSE’de göstermiş olacağız.”

“HANNOVER MESSE DÜNYANIN EN PRESTİJLİ FUARLARDAN BİRİ”

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu ise, 33 yıldır HANNOVER MESSE’ye katıldıklarına dikkat çekti. Bu yıl da fuarda güçlü bir şekilde yer almak için hazırlıklarına güçlü bir şekilde devam ettiklerini söyleyen Develioğlu, “HANNOVER MESSE dünyanın en prestijli fuarlardan biri. Aynı zamanda Türk iş dünyasının ve üretim gücümüzün sergilendiği bir platform olmaya devam ediyor” dedi.

“HANNOVER MESSE’Yİ HEDEFLERİMİZİN STRATEJİK BİR PARÇASI OLARAK GÖRÜYORUZ”

İTO’nun 144 yıllık geçmişiyle ülke içinde ve küresel ölçekte faaliyetlerine devam ettiğini belirten Develioğlu, “800 bini aşkın üyemizin ihracat ve üretim kapasitelerini artırmak ana gündem maddelerimiz arasında yer alıyor. HANNOVER



UKS

KALIP ELEMANLARI
MOLD COMPONENTS



The right choice
of the mold maker



U29
Flanşlı Bronz Burç



Akçaburgaz Mh. 3038 Sk. No:18 Esenyurt / İstanbul / TURKEY
Tel.:+90 212 485 32 58 • Fax:+90 212 485 75 78
info@ugurkalip.com.tr • www.uks.com.tr

MESSE'yi de bu ideal ve hedeflerimizin stratejik bir parçası olarak görüyoruz. 2025 yılında gerçekleştirdiğimiz millî katılım organizasyonumuzda beş ayrı salonda yaklaşık 1.500 metrekairelik alanda 61 katılımcı firmamız yer alırken, 66 Türk firması da bireysel olarak katılmıştı. HANNOVER MESSE 2026'da ise, yine beş salonda yaklaşık 1.545 metrekairelik alanda yerimizi almaya hazırlanıyoruz.” diye konuştu.

FUARIN ORTAK TEMASI, YAPAY ZEKÂ

Yapay zekâ, fuarın tüm alanlarında ortak bir tema olarak öne çıkacak. Bu kapsam, HANNOVER MESSE tarafından düzenlenen yapay zekâ turları, masterclass'lar, forumlar ve networking etkinlikleriyle desteklenecek. Katılımcı şirketler arasında AWS, Microsoft, SAP, Schneider Electric ve Siemens gibi küresel teknoloji devlerinin yanı sıra; Beckhoff, Festo, HARTING, ifm, LAPP, Phoenix Contact, Rittal, Schaeffler ve SEW gibi KOBİ segmentinden teknoloji liderleri de yer alacak. Fraunhofer ve Karlsruhe Teknoloji Enstitüsü (KIT) gibi önde gelen araştırma enstitüleri yarının endüstriyel çözümlerini ana hatlarıyla belirlerken, çeşitli teknoloji alanlarından 200'den fazla start-up da devrim niteliğinde yeniliklerini sergileyecekler.

YENİ TEMATİK YAPI VE OPTİMİZE EDİLMİŞ ZİYARETÇİ YÖNLENDİRMESİ

En önemli yeniliklerden biri olarak, yeniden kurgulanan tematik yapı ve yeni salon düzeni dikkat çekiyor. Bu düzenleme, ziyaretçiler için daha doğrudan bir yönlendirme sağlarken, katılımcı firmalara da doğru hedef kitle için daha yüksek görünürlük kazandıracak. Yeni salon yerleşiminin yanı sıra HANNOVER MESSE 2026, içerik derinliğini daha da artıran yeni bilgi paylaşımı ve networking yaklaşımları sunacak. Bu sayede uzmanlar ve kullanıcılar, belirli zorluklar ve bunlara yönelik çözümler hakkında uygulamaya dönük bir şekilde fikir alışverişinde bulunabilecekler.



FUAR ALANI ÜÇE AYRILIYOR

Otomasyon ve dijitalleşme hem fiziksel alanlarda hem de içerik açısından birbirine daha yakın konumlandırılırken, bu yaklaşım yazılım ve donanımın gidecek iç içe geçtiği güncel sanayi trendini yansıtıyor. Yapay zekâ kontrollü robotlardan veri odaklı üretime, dijitalleşmiş tedarik zincirlerinden akıllı fabrikalara kadar geniş bir perspektif sunuyor. Yeni tematik yapı üç ana sergi alanından oluşacak: Otomasyon & Dijitalleşme, Enerji & Endüstriyel Altyapı ve Araştırma & Teknoloji Transferi.

KONUŞMALAR VE PANELLER ARACILIĞIYLA, GÜNÜMÜZÜN EN ÖNEMLİ SORUNLARI ELE ALINIYOR

Endüstri, siyaset ve bilim alanlarından önde gelen isimleri bir araya getirecek olan Center Stage; açılış konuşmalar

rı ve paneller aracılığıyla, “Karbon nötr üretime nasıl geçebiliriz?”, “Endüstriyel değer yaratmada yapay zekâ nasıl bir rol oynuyor?”, “Avrupa ve ortakları kendi egemen teknolojik üstünlüklerini nasıl güvence altına alabilirler?” gibi günümüzün en önemli sorularını ele alacak. Sahnede otomotiv, gıda, mobilya ve kimya sektörleri başta olmak üzere birçok alandan şirket, fabrikalarına dair bilgi vererek üretim süreçlerinde otomasyonu, dijitalleşmeyi ve enerji verimliliğini nasıl tasarladıklarını ve başarıyla uyguladıklarını gösterecekler.

YENİ ÖZEL ALAN: “SAVUNMA ÜRETİM ALANI”

Modern teknolojinin güvenlik açısından kritik üretim gereksinimlerini karşılayan yeni “Savunma Üretim Özel Alanı”, aynı zamanda yüksek ölçeklenebilirliği nasıl sağladığını da gösterecek. Savunma sanayindeki şirketler, diğer sanayi sektörlerine benzer zorluklarla karşı karşıya olsa da yeni jeopolitik dönem, kapasitelerini çok kısa sürede hızla artırmalarını gerektiriyor. Bu yeni özel alan şirketlerin güvenlik ve kalitelerinden ödün vermeden bunu nasıl gerçekleştirebileceklerine odaklanacak.

PARTNER ÜLKE BREZİLYA: STRATEJİK OLARAK ÖNEMLİ BİR BÜYÜME ORTAĞI

Latin Amerika'nın en büyük ekonomisi olan Brezilya, HANNOVER MESSE 2026'nın partner ülkesi olarak fuarın merkezinde yer alacak. Yeşil enerji ve ham maddelerden hızla büyüyen endüstriyel pazara kadar geniş bir potansiyel sunan Brezilya'da, 1.500'ü aşkın Alman şirketi faaliyet gösteriyor ve endüstriyel üretiminin yaklaşık yüzde 10'unu oluşturuyor. Brezilya ile çalışmanın ticaretin ötesinde bir stratejik ortaklık olduğunun altını çizen Triantafillos, “Küresel gerginliğin yaşandığı zamanlarda, güvenilir ortaklar daha da önemli hale geliyor. HANNOVER MESSE, bu bağları güçlendirmek için ideal bir platform olarak fark yaratacak” dedi.



BHTS 2026

BOSPHORUS

3. Boğaziçi Uluslararası Isıl İşlem Sempozyumu
3rd Bosphorus International Heat Treatment Symposium

16-17 Nisan/April 2026
Sabancı Üniversitesi Gösteri Merkezi, İstanbul



Supported by



www.bhtsheat.com



info@bhtsheat.com



Bhts2026



Altan YILDIZ

Yıldız Kalıp ve Teknoloji
Yönetim Kurulu Başkanı

SAÇ KALIP SEKTÖRÜNDEKİ DÖNÜŞÜM VE GELECEĞE İLİŞKİN ANALİZ

Saç kalıp sektörü, teknolojik gelişmelerin ve değişen müşteri taleplerinin etkisiyle hızlı bir dönüşüm sürecinde. Dijitalleşme, sürdürülebilirlik, hafif malzemelerin kullanımı ve kişiselleştirilmiş üretim gibi trendler, sektörün geleceğini şekillendiriyor olacak.

Bu dönüşüme başarılı bir şekilde uyum sağlayabilen şirketler, rekabet avantajı elde edecek ve sektörde lider konumuna gelecektir. Bu dönüşümü daha da derinlemesine incelemek ve sektörün geleceği hakkında daha net bir tablo çizmek için şu noktalara değinebiliriz:

DİJİTALLEŞMENİN ETKİLERİ

- **Yapay Zeka ve Makine Öğrenimi:** Üretim süreçlerinin optimize edilmesi, kalite kontrolün artırılması ve yeni ürünlerin daha hızlı tasarlanması için yapay zeka ve makine öğrenimi algoritmalarının kullanımı yaygınlaşacak.

- **Simülasyon Teknolojileri:** Kalıp tasarımı ve üretim süreçlerinin sanal ortamda simüle edilmesi, hata riskini azaltacak ve ürün geliştirme süresini kısaltacaktır.
- **Büyük Veri Analizi:** Üretim verilerinin toplanması ve analiz edilmesiyle, daha verimli üretim planlaması yapılacaktır ve müşteri ihtiyaçlarına daha hızlı yanıt verilecektir.
- **Endüstri 4.0 Uygulamaları:** Akıllı fabrikalar, nesnelerin interneti (IoT) ve siber-fiziksel sistemler gibi kavramlar, saç kalıp sektöründe daha esnek ve özelleştirilmiş üretim ortamlarının oluşturulmasına olanak tanıyacak.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ODAKLI YAKLAŞIMLAR

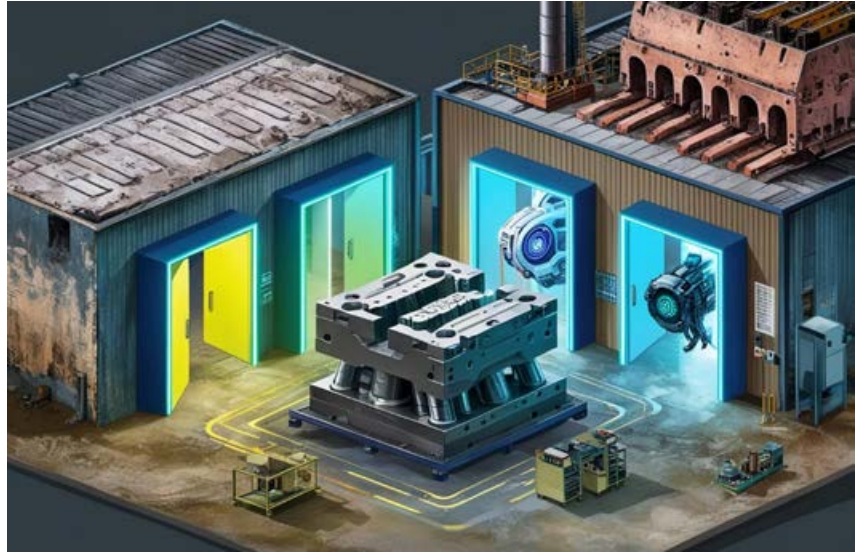
- **Çevre Dostu Malzemeler:** Alüminyum, magnezyum gibi hafif ve geri dönüştürülebilir malzemelerin kullanımı artacak.
- **Enerji Verimliliği:** Üretim süreçlerinde enerji tüketimini azaltmak

için yenilenebilir enerji kaynakları ve enerji verimli teknolojiler kullanılacak.

- **Atık Yönetimi:** Üretim süreçlerinde ortaya çıkan atık miktarını azaltmak ve geri dönüşüm oranını artırmak için çalışmalar yapılacaktır.
- **Sürdürülebilir Tedarik Zinciri:** Çevresel ve sosyal sorumluluk bilinci yüksek tedarikçilerle çalışmak, şirketlerin sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşmasına katkı sağlayacaktır.

HAFİF MALZEMELERİN ÖNEMİ

- **Ağırlık Azaltma:** Otomotiv ve havacılık gibi sektörlerde hafif malzemelerin kullanımı, yakıt tüketimini azaltacak ve emisyonları düşürecek.
- **Maliyet Optimizasyonu:** Hafif malzemelerin kullanımı, ürünlerin daha hafif olmasını sağlayarak taşıma ve lojistik maliyetlerini düşürecek.
- **Yeni Tasarım Olanakları:** Hafif malzemelerin sunduğu esneklik,



daha karmaşık ve estetik tasarımların yapılmasına olanak tanıyacak.

KİŞİSELLEŞTİRİLMİŞ ÜRETİM

- **Kitle Özelleştirmesi:** Müşterilerin özel isteklerine göre ürünler üretmek, rekabette öne çıkmanın anahtarı olacak.
- **3D Baskı Teknolojileri:** Küçük ölçekli ve özel tasarımı kalıpların üretilmesinde 3D baskı teknolojileri önemli bir rol oynayacak.
- **Müşteri Odaklı İş Modelleri:** Müşteri geri bildirimlerini dikkate alarak ürün geliştirme süreçlerini iyileştirmek, müşteri memnuniyetini artıracaktır.

SEKTÖRÜN GELECEĞİ İÇİN ÖNERİLER

- **Ar-Ge Yatırımları:** Yeni teknolojileri takip etmek ve ürün geliştirme çalışmalarına ağırlık vermek, şirketlerin rekabet gücünü artıracaktır.
- **Eğitim ve Nitelikli İş Gücü:** Değişen teknolojilere ayak uydurabilen nitelikli iş gücüne yatırım yapmak önemlidir.



- **Uluslararası İşbirlikleri:** Küresel pazarlara açılmak ve diğer ülkelerdeki şirketlerle işbirliği yapmak, büyüme için yeni fırsatlar sunacaktır.
- **Sektörel Birlikler ve Platformlar:** Sektörün ortak sorunlarına çözüm bulmak ve bilgi paylaşımı için sektörel birlikler ve platformlar oluşturulmalıdır.

Sonuç olarak, saç kalıp sektörü, teknolojik gelişmelerin ve değişen müşteri taleplerinin etkisiyle hızla dönüşüm yaşamaktadır. Bu dönüşüme başarılı bir şekilde uyum sağlayabilen şirketler, sektörde lider konumunu elde edecek ve geleceğin üretim teknolojilerine yön verecektir.

KALIP İŞLEME TEKNOLOJİSİ, TAKIM TEZGAHLARI, OTOMASYON, KALİTE - KONTROL

MOLD PROCESSING TECHNOLOGY MACHINE TOOLS, AUTOMATION, QUALITY CONTROL



KALIP DÜNYASI

www.kalipdunyasi.com.tr

/PrestijYayincilik

Aralıkta İhracat Miktarı ve Birim Fiyatları Zirve Yaptı, Metal Endeksi Yılı Yükselişle Kapattı



İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB) tarafından hazırlanan “TR-METALENDEKS Türkiye Metal Sanayi İhracat Endeksi”nin 2025 yılı Aralık ayı sonuçları açıklandı. Kasım ayında yaşanan sert düşüşün ardından endeks, Aralık ayında yeniden toparlanma sürecine girerek yılı pozitif bir ivmeyle tamamladı. Aralık ayında hem ihracat miktarında hem de ihracat değerinde artış kaydedilirken, ihracat birim fiyatları 2025 yılının en yüksek seviyesine ulaştı.

Türkiye Metal Sanayi İhracat Endeksi sonuçlarına göre, metal sanayi ihracat miktar endeksi, Kasım ayındaki yüzde 13'lük sert düşüşün ardından Aralık ayında yönünü yeniden yukarı çevirdi. Kasım ayında 121,7 puana gerileyen endeks, Aralık ayında yüzde 3,5 artışla 126,0 puan seviyesine yükseldi. Böylece endeks, yılı 2025 Ocak ayı seviyesi olan 125,2 puanın üzerinde tamamlayarak yıllık bazda yüzde 0,64 artış kaydetti.

İHRACAT MİKTAR ENDEKSİ KASIM KAYIPLARINI TELAFİ ETTİ

Ton bazında ihracat verileri de toparlanmayı teyit etti. Kasım ayında 223 bin 426 ton olan metal sanayi ihracatı, Aralık ayında 231.246 tona yükseldi. Sektör, 2025 yılını ortalama 220 bin ton seviyelerinin üzerinde kapatmayı başardı.

İhracat miktarındaki artışa eşlik eden birim fiyat yükselişi, değer endeksinde de olumlu yansıdı. Kasım ayında 1 mil-

yar 68 milyon dolara gerileyen metal sanayi ihracatı, Aralık ayında yüzde 5,6 artışla 1 milyar 128 milyon dolara ulaştı.

Değer endeksi ise Kasım ayındaki 155,7 puan seviyesinden Aralık sonunda 164,4 puana yükseldi. Son bir yılda değer endeksinde kaydedilen yüzde 9,6'lık artışın, ağırlıklı olarak miktardan ziyade birim fiyatlardaki yükselişten kaynaklandığı görüldü.

BİRİM FİYATLAR YILIN ZİRVESİNİ GÖRDÜ

2025 yılı boyunca dalgalı bir seyir izleyen ihracat birim fiyatları, yılın son ayında zirve seviyeye ulaştı. Kasım ayında 4,78 dolar/kg olan ortalama ihracat birim fiyatı, Aralık ayında yüzde 2,1 artışla 4,88 dolar/kg seviyesine yükseldi.

Eylül ayından itibaren hissedilen arz eksikliği, son üç aydır metal fiyatları üzerinde yukarı yönlü baskı oluşturdu. Ancak İDDMİB raporuna göre, dünya ekonomisinin 2026–2029 dönemine ilişkin projeksiyonlarında görülen zayıflık, bu fiyat artışlarının kalıcı olmayabileceğine ve yatay bir seyre dönüş ihtimalinin güçlü olduğuna işaret ediyor.

ALT SEKTÖRLERDE GENEL GÖRÜNÜM

Aralık ayında alt sektörlerin genelinde toparlanma eğilimi öne çıktı. Hırdavat sektöründe miktar endeksi 110,0 puandan 117,2 puana, değer endeksi ise 140,2 puandan 164,0 puana yükselerek güçlü bir yıl kapanışı gerçekleştirdi. Mutfak Eşyaları sektöründe Kasım ayındaki düşüşün ardından miktar endeksi 89,8'den 100,7'ye çıkarak toparlandı. Armatürde miktar endeksi yatay bir seyrle 109,5'ten 109,9'a sınırlı bir

artış gösterirken, değer endeksi 151,1 puanına yükseldi. Bakır ve Alüminyumda ise miktar endekslerinde sınırlı gevşemeler görülmesine rağmen (Bakır: 96,7 / Alüminyum: 140,0), artan birim fiyatların etkisiyle her iki sektörün de ihracat değer endeksleri yükseldi. Bakırda ortalama birim fiyat 11,87 dolar/kg ile dikkat çekici bir seviyeye ulaştı.

TECDELİOĞLU: İHRACAT BİRİM FİYATLARINDAKİ ARTIŞ ÇOK ÖNEMLİ

İDDMİB Başkanı Çetin Tecdelioğlu, Aralık ayı verilerinin sektör açısından önemli sinyaller verdiğini belirterek, "Kasım ayında yaşanan sert gerilemenin ardından Aralık ayında hem miktar hem de değer bazında kaydedilen toparlanma, metal sanayimizin dayanıklılığını bir kez daha ortaya koydu. Özellikle ihracat birim fiyatlarının yılın en yüksek seviyesine ulaşması, katma değerli üretim hedeflerimiz açısından son derece kıymetli bir gelişme." dedi. Tecdelioğlu, 2026 ve sonrasına ilişkin beklentilere de dikkat çekerek şunları kaydetti: "Küresel ekonomide 2026-2029 dönemine yönelik durağanlık öngörülerini devam etse de, bu süreci Türkiye metal sanayisi için bir yeniden konumlanma fırsatı olarak görüyoruz. Önümüzdeki dönemde, birim ihracat değerini kalıcı şekilde artıran, alt sektörlerde katma değeri güçlendiren ve pazar çeşitliliğini genişleten bir ihracat yapısını tesis etmek için çalışmaya devam edeceğiz. 2026 yılında da metal sanayimizin rekabet gücünü daha sağlam ve sürdürülebilir bir zemine taşıyacak adımları kararlılıkla atmayı sürdüreceğiz."



Kalıp Yüzeyleriniz PRIMEFORM Teknolojisi ile Pırlı Pırlı Olsun

Oerlikon Balzers, plastik kalıplarınız için çok yenilikçi ve çok etkin bir yüzey işlem yöntemi olan PRIMEFORM™ teknolojisini hizmetinize sunmaya başlamıştır.

PRIMEFORM™, yüzeyde oluşturduğu çok sert difüzyon tabakası ile kalıp yüzeylerinde yüzey çiziklerinin oluşmasını, kenar ve köşelerin kırılmasını önleyen ve kalıp ömrünü uzatan plazma destekli bir yüzey işlem yöntemidir.



Size özel çözümlerimiz için bizi arayınız.

Oerlikon Balzers Kaplama Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti
NOSAB İhlamur Cad. No:16/A
16145 Nilüfer Bursa
Türkiye
Tel:+90 224 411 00 77

www.oerlikon.com/balzers

Yüksek Yüzey Teknolojileri

oerlikon
balzers

M. Nuri KIZILTAN:

“2026 Yılına En Önemli Faaliyetlerinden Biri, 3. Boğaziçi Uluslararası Isıl İşlem Sempozyumu (BHTS 2026) Olacak”



Geçtiğimiz yıl, Nuri Kızıltan'ın MISAD Başkanlığı görevine seçilmesinin ardından bir röportaj gerçekleştirmiştik. Bu yıl ise kendisiyle yeniden bir araya gelerek 2025 yılını değerlendirmek, ayrıca 2026'ya yönelik planlarını ve beklentilerini konuşmak istedik.

Kısaca sizi tanıyabilir miyiz?
1984 yılında Orta Doğu Teknik Üniversitesi Metalurji Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldum. Aynı yıl Ankara'da HEMA Dişli Fabrikası Isıl İşlem Kalite Laboratuvarı'nda vardiya mühendisi olarak iş hayatına başladım. Askerlik görevimin ardından İstanbul'da Anadolu Grubu şirketlerinden Anadolu Motor'da Isıl İşlem ve Dökümhane Şefi olarak çalışmaya başladım. Bu şirkette farklı görevler üstlendikten sonra Kalite

ve Mühendislik Müdürü olarak görev yaptım ve toplamda 18 yıl Anadolu Motor bünyesinde çalıştım.

2003 yılında ARPEK Alüminyum Enjeksiyon Fabrikası'nın kuruluş sürecinde yer alarak 5 yıl boyunca Fabrika Müdürlüğü ve İcra Kurulu Üyeliği görevlerini yürüttüm. 2008 yılından bu yana ise SARSILMAZ Silah A.Ş.'de üretimden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak görev yapmaktayım. Metal Isıl

İşlem Sanayicileri Derneği (MISAD) Yönetim Kurulu Başkanı olarak aktif görevimi sürdürmekteyim. Evli ve iki çocuk babasıyım.

MISAD ne zaman kuruldu?

Kuruluş amacı ve vizyonu nedir?

Bugün kaç üyesi bulunuyor?

MISAD, 2008 yılında, Türkiye'de ısıtım işlem sektöründe faaliyet gösteren firmaları bir çatı altında toplayarak sektörün teknik, ekonomik ve kurumsal gelişimine katkı sağlamak amacıyla kurulmuştur. Derneğimizin temel vizyonu; ısıtım işlem sektöründe kalite standartlarını yükseltmek, bilgi paylaşımını artırmak, nitelikli insan kaynağını desteklemek ve uluslararası rekabet gücünü artırmaktır.

Bugün MISAD, sektörün farklı alanlarında faaliyet gösteren 85 firmayı bünyesinde barındıran, temsil gücü yüksek bir sivil toplum kuruluşu konumundadır.

MISAD olarak 2025 yılında

neler yaptınız? Üye ziyaretleri

ve/veya etkinlikleriniz oldu mu?

2025 yılı boyunca MISAD olarak üyelerimiz arasındaki iletişimi ve dayanışmayı güçlendirmeye odaklandık. Bu kapsamda üye firmalarımıza yönelik ziyaretler gerçekleştirdik; teknik toplantılar, bilgi paylaşım etkinlikleri ve sektörel buluşmalar düzenledik. Aynı zamanda tedarikçiler ve sektör paydaşlarıyla iş birliklerini geliştirmeye yönelik çalışmalar yürüttük.

Bu çalışmaların yanı sıra, Aralık ayında üyelerimizden oluşan bir heyetle Çin'e kapsamlı bir teknik ziyaret gerçekleştirdik. Ziyaret kapsamında China International Heat Treatment Expo (CIHTE)

fuarı başta olmak üzere çeşitli üretim tesisleri ve teknoloji merkezleri incelendi; Şanghay Isıl İşlem Derneği ile toplantılar yapılarak uluslararası iş birliği olanakları değerlendirildi. Oldukça verimli geçen bu programın, sektörümüzün küresel vizyonuna katkı sağlamasını ve yeni iş birliklerine zemin oluşturmalarını hedefliyoruz. MISAD olarak önümüzdeki dönemde de benzer ulusal ve uluslararası faaliyetlerle üyelerimize katma değer sağlamaya devam edeceğiz.

2026 yılı için çalışma planlarınızda neler var? 3. Boğaziçi Uluslararası Isıl İşlem Sempozyumu içeriği hakkında bilgi verir misiniz?

2026 yılında MISAD olarak daha kapsamlı teknik etkinlikler, nitelikli eğitim programları ve uluslararası iş birliklerine odaklanmayı planlıyoruz. Sektörümüzün ihtiyaçlarını gözetken, bilgi paylaşımını ve teknolojik gelişimi destekleyen faaliyetlerle hem üyelerimize hem de sanayimize katkı sağlamayı hedefliyoruz.

Bu kapsamda 2026 yılının en önemli faaliyetlerinden biri, 3. Boğaziçi Uluslararası Isıl İşlem Sempozyumu (BHTS 2026) olacak. MISAD – Metal Isıl İşlem Sanayicileri Derneği ile METEM – TMMOB Metalurji ve Malzeme Mühendisleri Odası Eğitim Merkezi iş birliğinde düzenlenecek olan sempozyum, 16–17 Nisan 2026 tarihlerinde İstanbul Sabancı Üniversitesi Gösteri Merkezi'nde gerçekleştirilecek.

Sempozyumumuz; imalat sanayiinin stratejik alanlarından biri olan ısıtma işlemi, teknolojik ve bilimsel gelişmeler ışığında kapsamlı biçimde ele almayı amaçlamaktadır. Program kapsamında ısıtma işlem teknolojilerindeki güncel gelişmeler, dijitalleşme, enerji verimliliği, sürdürülebilir üretim, yeni malzemeler ve proses optimizasyonu gibi başlıklar değerlendirilecektir. Ayrıca Türkiye'nin ısıtma işlem teknolojileri alanındaki mevcut durumu, karşılaşılan güncel zorluklar



ve küresel ölçekteki konumu; alanında uzman akademisyenler, sektör temsilcileri ve profesyoneller eşliğinde ele alınacaktır.

Bu değerli platformda; yöneticilerden ve mühendislerden nihai kullanıcılara, akademisyenlerden araştırmacılara kadar tüm paydaşları bir araya getirmeyi hedefliyoruz. Aynı zamanda ürün, servis ve örnek uygulamalarını sergilemek isteyen yerel, yabancı ve uluslararası firmaları da katılımcı olarak sempozyumumuza destek vermeye davet ediyoruz.

Sektörünüzde yaşanan sorunlar nelerdir? Dernek olarak bu sorunlara karşı çözüm önerileriniz var mı?

Isıl işlem sektörü; nitelikli iş gücü eksikliği, artan enerji maliyetleri, çevresel mevzuatlar ve teknolojik dönüşüme uyum gibi çeşitli zorluklarla karşı karşıya. Ayrıca kalite standartlarının tüm sektör genelinde homojen şekilde uygulanması önemli bir ihtiyaç.

MISAD olarak bu sorunlara karşı eğitim faaliyetleri, teknik rehberler, kamu kurumlarıyla iletişim ve sektör içi iş birliğini artırmaya yönelik çalışmalar yürütüyoruz.

Üyelerinize ve sektöre vermek istediğiniz mesajlar var mı?

Sektörümüzün sürdürülebilir büyümesi için birlikte hareket etmenin, bilgi paylaşmanın ve kalite odaklı çalışmanın büyük önem taşıdığına inanıyorum. MISAD olarak üyelerimizin her zaman yanında olmaya, ortak akılla hareket etmeye devam edeceğiz.

Türkiye'de ısıtma işlem sektörünün kalitesini ve katma değerini artırmak için neler yapılmalı?

Kalite ve katma değer artırılması için; nitelikli teknik eğitimlerin yaygınlaştırılması, üniversite-sanayi iş birliklerinin güçlendirilmesi, Ar-Ge ve dijitalleşme yatırımlarının desteklenmesi büyük önem taşıyor. Ayrıca uluslararası standartlara uyum ve sürekli iyileştirme kültürünün sektör genelinde benimsenmesi gerekiyor.

Ekleme istedikleriniz varsa ekleyebilirsiniz.

MISAD olarak temel hedefimiz; Türkiye'de ısıtma işlem sektörünü daha güçlü, daha rekabetçi ve daha saygın bir konuma taşımak. Bu doğrultuda tüm paydaşlarımızla iş birliği içinde çalışmaya devam edeceğiz.

Otomotiv Endüstrisinin “En”leri, Automechanika İstanbul’un 25. Yılı için Bir Araya Geldi

automechanika
ISTANBUL



Dünyanın önde gelen otomotiv satış sonrası endüstrisi fuarı Automechanika İstanbul, çeyrek asırlık başarısını Divan Kuruçeşme’de gerçekleştiren, sektörün “En İnovatif, En Köklü ve En Hızlı” isimlerini buluşturan özel bir buluşmayla kutladı. Etkinlikte ayrıca, 8-12 Eylül 2026 tarihlerinde düzenlenecek Automechanika Frankfurt’un lansmanı yapıldı.

Messe Frankfurt İstanbul ve Hannover Fairs Turkey iş birliğiyle düzenlenen Automechanika İstanbul, 25 yıllık yolculuğunu vurgulayarak sektörün liderlerini buluşturdu. Otomotiv satış sonrası pazarının dün, bugünü ve yarınının konuşulduğu “25. Yıl Sektör Buluşması”, sektöre yön veren kapsamlı bir panele ev sahipliği yaptı.

SEKTÖRÜN “EN”LERİ AYNI SAHNEDE: İNOVASYON, KÖKLÜLÜK VE HIZ

Hande Berktaş’ın moderatörlüğünde gerçekleşen “Çeyrek Asırlık Yolculuk: Automechanika İstanbul ile Dönüşümün Hikayesi” paneli, sektörün farklı dinamiklerini temsil eden özgün bir kurguyla izleyicilerin karşısına çıktı.

Panelde; dünyanın en büyük yedek parça üreticisi ZF Aftermarket’in Türkiye & Azerbaycan Genel Müdürü Selim Aydınlioğlu “global ölçeği ve endüstriyel

gücü”, fuarın en eski katılımcılarından Lucas Elektrik Yönetim Kurulu Başkanı Aytağ Sakallıoğlu “köklü geçmişi ve sadakati”, efsanevi Ralli Pilotu Volkan Işık ise “hızı, tutkuyu ve motor sporlarının duygusal yönünü” temsil ederek sektörü farklı perspektiflerden ele aldılar. Konuşmacılar; Türk otomotiv sanayisinin

yerel üretimden global bir ihracat devine dönüşümünü ve Automechanika İstanbul’un bu süreçteki stratejik rolünü, kendi tecrübeleriyle harmanlayarak paylaştılar. Volkan Işık’ın motor sporları dünyasından verdiği örnekler, yedek parça sektörünün sadece mekanik bir iş değil, aynı zamanda büyük bir tutku ve performans arenası olduğunu gözler önüne serdi.

FRANKFURT 2026 VİZYONU: “YAPAY ZEKA, DÖNÜŞÜM VE GENÇ YETENEKLER”

Etkinlikte sahne alan Messe Frankfurt Mobilite & Lojistik Başkan Yardımcısı ve Automechanika Marka Müdürü Michael Johannes, sektörün globaldeki ana buluşma noktası olan Automechanika Frankfurt 2026’nın vizyonunu paylaştı.

Johannes, 8-12 Eylül 2026 tarihlerinde Almanya’da kapılarını açacak fuarın; “Sürdürülebilirlik”, “Yapay Zeka”, “Dijitalleşme” ve “Yeni Mobilite Konseptleri” üzerine kurgulandığını belirtti. Özellikle Z kuşağına yönelik ödüllü “AMBITION” etkinlik formatı, yazılım tabanlı araç teknolojilerine odaklanan “HighTech-4Mobility” forumu ve klasik araç sergisi





fuvarın öne çıkan yenilikleri arasında yer alıyor.

Michael Johannes konuşmasında; "Automechanika Frankfurt 2026, dijitalleşmeden sürdürülebilirliğe, yapay zekadan döngüsel ekonomiye kadar sektörü dönüştüren tüm kritik trendleri tek bir çatı altında toplayacak. 80'den fazla ülkeden beklediğimiz 4.500 katılımcı ile Frankfurt, inovasyonun küresel merkezi olmaya devam ederken; HighTech4Mobility ve AMBITION gibi yeni formatlarımızla geleceğin mobilite dünyasını ve genç yetenekleri odağımıza alıyoruz." ifadelerini kullandı.

SÜRDÜRÜLEBİLİR GELECEK İÇİN GÜÇLÜ İŞ BİRLİĞİ: APRA VE DÖNGÜSEL EKONOMİ

Etkinliğin bir diğer önemli gündem maddesi ise sürdürülebilirlik oldu. Otomotiv parçalarının yeniden üretimi konusunda global otorite olan APRA (Automotive Parts Remanufacturers Association) ile gerçekleştirilen stratejik iş birliğine dikkat



çekildi. Bu iş birliği sayesinde, ömrünü tamamlamış parçaların ekonomiye geri kazandırılması, karbon ayak izinin azaltılması ve döngüsel ekonominin güçlendirilmesi hedefleniyor. Automechanika İstanbul, APRA ile yürüttüğü bu ortaklıkla sektörün yeşil dönüşümüne öncülük etmeye devam edecek.

GEÇMİŞTEN GELECEĞE GÜÇLÜ BİR KÖPRÜ

Sektörün duayenlerini, basın mensuplarını ve iş dünyasını bir araya getiren davet; Automechanika İstanbul'un 25 yıllık mirasının sadece bir kutlama değil, aynı zamanda geleceğin teknolojilerine ve yeni iş modellerine açılan bir kapı olduğunu bir kez daha kanıtladı. Geçmişin tecrübesini geleceğin vizyonu ile birleştiren etkinlik, sektörün önümüzdeki çeyrek asırda da global rekabette söz sahibi olacağını sinyallerini verdi.

Automechanika İstanbul
12 – 15 Haziran 2025, İstanbul
TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi

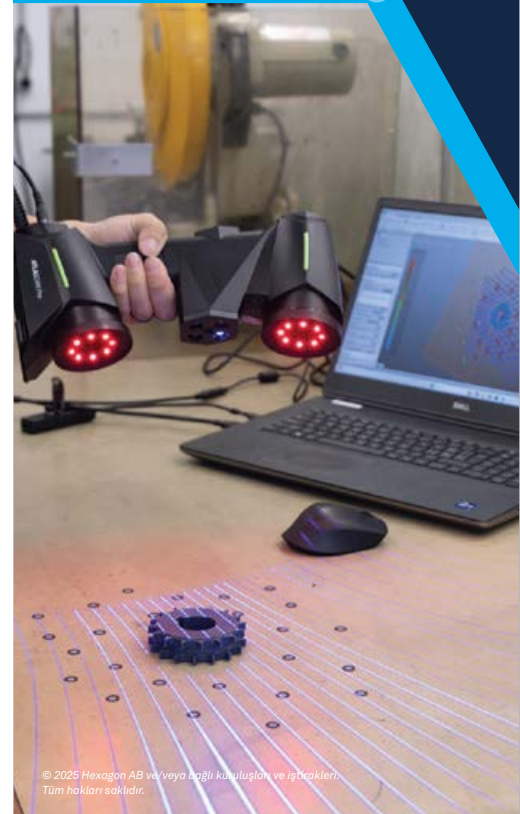


Atlascan Pro

Performans, çok yönlülük ve günlük kullanım için tasarlandı. Tersine mühendislik ve kontrol süreçlerini kolaylaştırın ve hızlandırın.

ATLASCAN Pro, Ar-Ge ekiplerine, eğitimcilere ve üreticilere kurumsal sistemlerin karmaşıklığı ve yüksek maliyetleri olmaksızın profesyonel el tipi tarama imkanı sunuyor. Hexagon, ATLASCAN Pro ile profesyonel sınıf 3D taramayı herkes için erişilebilir hâle getiriyor.

hexagon.com
şimdi ziyaret edin!



Wire&Tube Fuarı Hazırlıkları



Almanya'nın Düsseldorf fuarında 13-17 nisan 2026 tarihinde gerçekleşecek olan wire& tube fuarlarıyla ilgili basın toplantısına Messe Düsseldorf'dan Daniel Ryfisch, Fuar Türkiye sorumlusu Tezulaş fuarcılıktan Demet Tezulaş ve Ali Tezulaş katıldılar.

REN NEHİRİ ÜZERİNDE METAL GÜCÜ: 2026'DA DÜSSELDORF'TA DÜNYA BİRBİRİNE BAĞLANIYOR

Uluslararası tel, kablo ve boru dünyası Düsseldorf'ta buluşuyor. 13 – 17 Nisan 2026 tarihleri arasında, Ren Nehri kıyısındaki fuar salonları yüksek teknoloji, inovasyon ve küresel ağ oluşturmaya yönelik bir merkez haline dönüşecek: Tüm sanayi dünyasının gözünü diktiği küresel öncü fuarlar – wire ve Tube 2026 yaklaşıyor.

Bu fuar ikilisi, 65 ülkeden 2.700 katılımcısıyla yaklaşık 120.000 metrekarelik sergi alanında, geleceğin sanayi teknolojileri için canlı, küresel bir merkez

olarak kendini gösterecek. Avrupa'dan Kuzey ve Güney Amerika'ya, Asya ve Afrika'ya kadar: Dünya Düsseldorf'a geliyor, çünkü sanayinin geleceği burada şekillenecek!

Messe Düsseldorf'un wire, Tube & Flow Technologies Direktörü Daniel Ryfisch, iki sektör devinin lider konumunu şöyle açıklıyor: "Düsseldorf,

sektörümüz için dünyanın en önemli fuar merkezi – yenilikler burada uluslararası sahneye çıkıyor."

İKİ DÜNYA LİDERİ FUAR, TEKNOLOJİK ÇEŞİTLİLİĞİ EN ÜST DÜZEYDE SERGİLİYOR

wire ve Tube, tel, kablo ve boru üretimi için makine ve tesislerden yeni malzemeler ve teknolojilere ve yenilikçi nihai





ürünlere kadar modern üretim teknolojilerinin tüm yelpazesini gözler önüne seriyor. Odak noktasında paslanmaz çelik ve özel malzemeler, hidrojen teknolojileri, plastik borular, ayırma ve kesme teknolojileri, e-mobilite, fiber optik teknolojisi, sabitleme ve bağlantı teknolojisi, yay üretimi, hasır tel kaynak makineleri ve 13. salondaki özel bir alanda nihai ürün olan kablunun sergilenacağı World of Cables'in prömiyeri yer alıyor.

BİZİ 2026'DA NELER BEKLİYOR?

wire 2026 – 9 ila 17 numaralı salonlar: Tel, kablo, tel ve kablo ürünleri ve teknolojileri, 9 ila 13 ve 15 numaralı salonlarda yeni özel alan World of Cables ile birlikte sergileniyor. Meet China's Expertise, 14 numaralı salonda Çin inovasyonlarının özel merkezi olarak yer alıyor. 16 numaralı salonda ise bağlantı teknolojisi ve yaylar ile vida, perçin ve teknik yaylar gibi nihai ürünler odak noktası olacak. 17 numaralı salondaki ağır ve heybetli hasır tel kaynak makineleri, düzenli canlı gösterilerle güçlerini ve işlevselliıklarını sergileyecek.



Tube 2026 –1 ila 7.0 numaralı salonlar: Boru üretimi, işleme ve ticareti ile makine ve tesisler burada yer alıyor. Plastik borular, 1 numaralı salonda, Plastic Tubes & Pipes özel alanında tanıtılıyor. Şekillendirme teknolojisi 5 numaralı salonda yer alıyor, boru işleme ve makineler ise 5, 6 ve 7a numaralı salonların bazı bölümlerinde bulunuyor. Çinli boru üreticileri ve işleyicileri, trendlerini, "Meet China's Expertise" adı altında 7.0 numaralı salonda sergileyecek.

İki fuardan çok daha fazlası: Bilgi, ağ

oluşturma ve inovasyonu canlı olarak deneyimleyin 1 numaralı salondaki forum sahnesinde yenilenebilir enerjiler, enerji dönüşümü, yapay zeka ve robotik gibi önemli konularla ilgili uluslararası uzman forumları ve sektör toplantılarını içeren geniş bir çerçeve programı, heyecan verici bir hidrojen ve e-mobilite kongresi ile High Potential Day (https://www.wire.de/de/Programm/High_Potential_Day) ve ecoMetals (<https://www.wire.de/de/Programm/ecoMetals>) adlı iki girişim, fuar salonlarındaki hareketli etkinliklere eşlik ediyor.

Yapay Zekâ Yeni Bir Tehdit Çağının Fitilini Ateşliyor



Siber güvenlik alanında dünya lideri olan ESET, Haziran-Kasım 2025 dönemine ait istatistikleri içeren 2025 İkinci Yarı Tehdit Raporu'nu yayımladı. NFC tehditleri, 2025 yılının ikinci yarısında görülen birkaç önemli güncelleme ve yeni kötü amaçlı kampanyalarla birlikte, ölçek ve karmaşıklık açısından gelişmeye devam etti. ESET, daha yüksek kaliteli deepfake'ler, yapay zekâ tarafından oluşturulan kimlik avı sitelerinin belirtileri ve tespit edilmekten kaçınmak için kısa süreli reklam kampanyaları dâhil olmak üzere dolandırıcılık faaliyetlerinde farklı gelişmeler gözlemledi.

ESET Research, ESET telemetrisinde görülen, ESET tehdit algılama ve araştırma uzmanlarının bakış açısıyla 2025 yılının Haziran ayından Kasım ayına kadar olan dönemde tehdit ortamındaki eğilimleri özetleyen en son Tehdit Raporunu yayımladı. ESET, anında kötü amaçlı komut dosyaları oluşturabilen, bilinen ilk yapay zekâ destekli fidye yazılımı olan PromptLock'u keşfetti. Yapay zekâ hâlâ çoğunlukla ikna edici kimlik avı ve dolandırıcılık içerikleri oluşturmak için kullanılıyor olsa da PromptLock ve bugüne kadar tespit edilen diğer birkaç yapay zekâ destekli tehdit, yeni bir teh-

dit çağının başlangıcını işaret ediyor. ESET Tehdit Önleme Laboratuvarları Direktörü Jiří Kropáč, "Nomani yatırım dolandırıcılıklarının arkasındaki dolandırıcılar da tekniklerini geliştirdiler. Daha yüksek kaliteli deepfake'ler, yapay zekâ tarafından oluşturulan kimlik avı sitelerinin işaretleri ve tespit edilmekten kaçınmak için giderek daha kısa süreli reklam kampanyaları gözlemledik" açıklamasını yaptı. ESET telemetrisinde, Nomani dolandırıcılıklarının tespiti bir önceki yıla göre yüzde 62 arttı ancak bu eğilim 2025'in ikinci yarısında hafifçe azaldı. Nomani dolandırıcılıkları son zamanlarda Meta'dan YouTube dâhil

diğer platformlara da yayılmaya başladı. Fidye yazılımı alanında, kurban sayısı yıl sonundan çok önce 2024 toplamını aştı. ESET Research tahminleri, bir önceki yıla göre yüzde 40'lık bir artışa işaret ediyor. Akira ve Qilin şu anda fidye yazılımı hizmet pazarına hakimken düşük profilli yeni gelen Warlock yenilikçi kaçınma teknikleri sundu. EDR katilleri yayılmaya devam etti ve uç nokta tespit ve müdahale araçlarının fidye yazılımı operatörleri için önemli bir engel olmaya devam ettiğini vurguladı.

NFC TEHDİTLERİ BÜYÜMEYE DEVAM EDİYOR

Mobil platformda, NFC tehditleri ölçek ve karmaşıklık açısından büyümeye devam etti. ESET telemetrisinde yüzde 87'lik bir artış ve 2025'in ikinci yarısında birkaç önemli yükseltme ve kampanya gözlemlendi. ESET tarafından ilk kez keşfedilen NFC tehditleri arasında öncü olan NGate, iletişim bilgilerini çalma şeklinde bir güncelleme aldı ve bu da gelecekteki saldırılar için zemin hazırlıyor olabilir. NFC dolandı-

ricılık sahnesinde tamamen yeni bir kötü amaçlı yazılım olan RatOn, uzaktan erişim trojanı (RAT) yetenekleri ile NFC aktarım saldırılarını nadir görülen bir şekilde bir araya getirerek siber suçluların yeni saldırı yolları arayışındaki kararlılığını gösterdi. RatOn, sahte Google Play sayfaları ve yetişkinlere yönelik TikTok sürümünü taklit eden reklamlar ve bir dijital banka kimlik hizmeti aracılığıyla dağıtıldı. PhantomCard – Brezilya pazarına uyarlanmış yeni NGate tabanlı kötü amaçlı yazılım – 2025 yılının ikinci yarısında Brezilya’da birçok kampanyada görüldü.

Mayıs ayında küresel çapta ortadan kaybolmasının ardından Lumma Stealer bilgi hırsızı, iki kez kısa süreliğine yeniden ortaya çıktı ancak parlak günleri büyük olasılıkla sona erdi. 2025 yılının ikinci yarısında tespitler, yılın ilk yarısına kıyasla yüzde 86 oranında düştü. Lumma Stealer’ın önemli bir dağıtım vektörü olan ClickFix saldırılarında kullanılan HTML/FakeCaptcha



truva atı, ESET telemetrisinden neredeyse tamamen kayboldu. GuLoader olarak da bilinen CloudEyeE, ESET telemetrisine göre neredeyse otuz kat artışla öne çıktı. Kötü amaçlı e-posta kampanyaları yoluyla dağıtılan bu hizmet olarak sunulan kötü amaçlı yazılım indirici ve şifreleyici, fidye yazılımı

dâhil olmak üzere diğer kötü amaçlı yazılımları ve Rescoms, Formbook ve Agent Tesla gibi bilgi hırsızlığı devlerini dağıtmak için kullanılıyor. Polonya, bu tehditten en çok etkilenen ülke oldu ve 2025’in ikinci yarısında CloudEyeE saldırı girişimlerinin yüzde 32’si burada tespit edildi.

AUTODESK Fusion

ENTEĞRE CAD / CAM / CAE / PCB / PDM

**HEPSİ DAHİL
UYGUN BEDELLİ
EKSİKSİZ ÇÖZÜM**

AUTODESK Reseller

FusTech360
TEKNOLOJİ & MÜHENDİSLİK

Neden CNC Makine Operatörleriniz için Uzman Eğitici-den Eğitim Almalısınız?



CNC makineleri için operatörlük eğitimi sunmanın, hizmet alıcıları olan fabrikalara sağlayabileceği başlıca faydalar şunlardır:

1. Verimlilik Artışı

Eğitilmiş operatörler, makine ayarlarını daha doğru ve hızlı yaparak üretim süreçlerini optimize ederler. Bu da üretim hızını ve verimliliği artırır.

2. Hata ve Fire Oranlarının Azalması

Bilinçli ve dikkatli operatörler, makineleri daha doğru kullanarak hata ve fire oranlarını düşürür. Bu da maliyetleri azaltır ve ürün kalitesini yükseltir.

3. İş Gücü Güvenliği ve Motivasyon Artışı

Operatörler, makine kullanımı konusunda bilgi sahibi olduklarında iş kazalarının azalması sağlanır. Bu durum

çalışanların güvenlik hissini ve motivasyonunu artırır.

4. Makine Ömrünün Uzatılması

Makinelerin doğru kullanımı ve bakımının sağlanması, makinelerin ömrünü uzatır. Eğitim, operatörlerin doğru kullanım ve temel bakım konusunda bilinçlenmesini sağlar.

5. Daha Az Operatör Değişimi ve İşgücü Bağlılığı

Eğitim ile gelişim fırsatları sunulması, çalışan bağlılığını artırır. Fabrika yönetimi, sürekli yeni operatör aramak zorunda kalmaz.

6. Maliyet Tasarrufu

Daha az fire, daha az arıza ve daha düşük işgücü değişim oranı gibi etkenlerle eğitim maliyeti kısa sürede kendini amorti edebilir.

7. Yeniliklere Hızlı Uyum

Eğitilmiş operatörler, yeni makineler veya yeni üretim tekniklerine daha hızlı adapte olabilirler. Bu da fabrikanın teknolojik gelişmelere uyum sağlamasını kolaylaştırır.

8. Üretim Süreçlerinin İyileştirilmesi

Eğitilmiş operatörler, üretim süreçlerindeki eksiklikleri daha kolay fark edebilir ve iyileştirme önerileri sunabilir. Bu da fabrikanın sürekli gelişimini destekler.

Bu faydalar, fabrikaların hem maliyet avantajı elde etmesine hem de kaliteli üretim yapmasına yardımcı olabilir. Tam bu noktada MANUMEN yanınızda. 35 yıllık CNC imalat tecrübemizle, sizin parçalarınızla sizin makinalarınızla hızlıca öğrenip, hemen üretim yapabilecek şekilde çalışanlarınızı eğitiyoruz. www.manumen.com sayfamızdan bize ulaşabilirsiniz.

automechanika
ISTANBUL

19. – 22.5. 2026
ISTANBUL TÜYAP



messe frankfurt



Deutsche Messe

Satış sonrası pazarına 25 yıllık liderlik



Tungaloy Corporation

Tungaloy, Artan Karbür Maliyetlerine Daha Akıllı ve Sürdürülebilir Çözümlerle Yanıt Veriyor



Tungsten fiyatlarındaki artış, hammaddeye yönelik artan baskı ve ileri üretim sektörlerinden gelen güçlü talep, küresel talaşlı imalat endüstrisini dönüştürüyor. 2025 yılı boyunca karbür çubukları ve kesici takım üreticileri birden fazla fiyat artışı uyguladı ve bu artışların etkilerinin 2026 yılında daha da belirginleşmesi bekleniyor.

Bu ortamda firmalar yalnızca artan maliyetlerle mücadele etmekle kalmıyor, aynı zamanda kesici takımların nasıl tasarlandığını, kullanıldığını ve değiştirildiğini de yeniden değerlendirmek zorunda kalıyor. Tungaloy bu zorluğa net bir yaklaşımla yanıt veriyor: takım mimarisi. Şirket, karbür tüketimini azaltan, atığı minimize eden ve aynı zamanda yüksek işleme performansını koruyan değiştirilebilir başlıklı takım sistemlerine odaklanıyor.

MALZEME VERİMLİLİĞİ, SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK VE ÇOK YÖNLÜLÜK

Geleneksel tam karbür takımlar aşınma sınırına ulaştığında tamamen değiştirilmek zorundadır. Bu durum yüksek malzeme tüketimine ve daha fazla atığa yol

açar. Değiştirilebilir başlıklı sistemler ise farklı bir mantıkla çalışır: yalnızca aşınmış kesici başlık değiştirilir. Bu yaklaşım, karbür kullanımını önemli ölçüde azaltır, atık miktarını düşürür ve hammadde fiyatlarındaki dalgalanmaların etkisini sınırlamaya yardımcı olur. Tungaloy bu konsepti, delme işlemleri için DrillMeister ve frezeleme işlemleri için TungMeister sistemleriyle hayata geçiriyor. Tam karbür takımlarla karşılaştırıldığında bu çözümler, sınırlı bir kaynak olan karbürün daha verimli ve sorumlu şekilde kullanılmasını sağlar.

Modüler tasarım aynı zamanda yüksek düzeyde çok yönlülük sunar. TungMeister, yüksek ilerlemeli frezeleme, yüzey frezele-

me, omuz frezeleme, kanal açma ve pah kırma gibi uygulamalar için geniş bir başlık yelpazesine sahiptir. DrillMeister ise farklı delme gereksinimlerine göre optimize edilmiş çeşitli delme başlıkları sunar. Bu esneklik, üretimdeki değişimlere hızlı uyum sağlarken takım stoklarının azaltılmasına da yardımcı olur.

MODERN ÜRETİM İÇİN GÜÇLÜ DESTEK

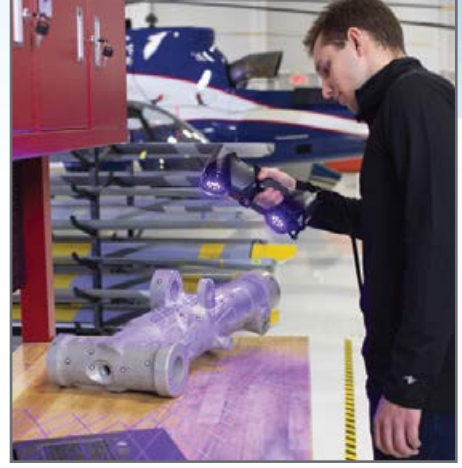
Günümüz endüstriyel uygulamaları; dar toleranslar, tutarlı yüzey kalitesi ve stabil prosesler gerektirir — çoğu zaman yüksek takım tüketimiyle birlikte. Malzeme verimliliği ile modüler esnekliği bir araya getiren değiştirilebilir başlıklı sistemler, üreticilerin verimlilik, maliyet kontrolü ve çevresel sorumluluk arasında denge kurmasına yardımcı olur.

UZUN VADELİ BAKIŞ AÇISI

Tungaloy'a göre, artan malzeme maliyetleri yalnızca kısa vadeli çözümlerle yönetilemez. Bu durum, uzun vadeli, akıllı ve sürdürülebilir çözümler gerektirir — üstelik bu çözümlerin doğrudan takım tasarımının bir parçası olması gerekir. Malzeme israfını azaltarak ve esnekliği artırarak üreticiler, maliyetlerin yükseldiği dönemlerde bile rekabetçiliklerini ve operasyonel istikrarlarını koruyabilir. Ve böyle zamanlarda mesaj nettir: Don't lose your head.

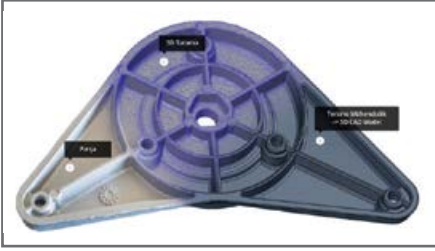


TERSİNE MÜHENDİSLİK HİZMETİ (ÖLÇÜM HİZMETİ)



TARAMA

(büyük ebatlı kalıpların, kısa sürede detaylı ve hassas bir şekilde tarama işlemi)



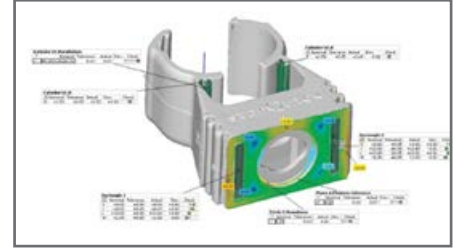
MODELLEME

(Kalıplamaya ve İşlemeye uygun
CAD Model oluşturulması)



3D RENK HARİTASI

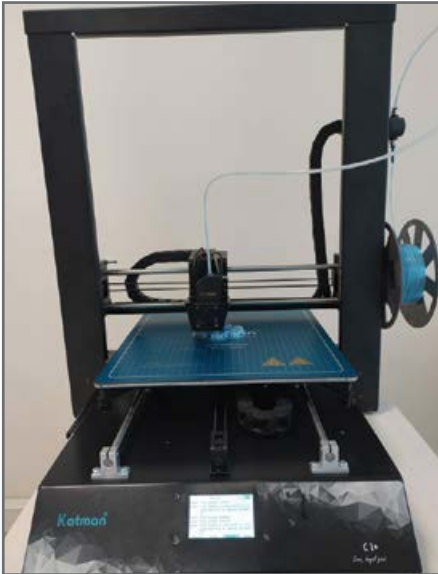
(Kalıp ya da kalıptan çıkan parçaların
CAD data ile 3D karşılaştırılması
Renk haritası oluşturma)



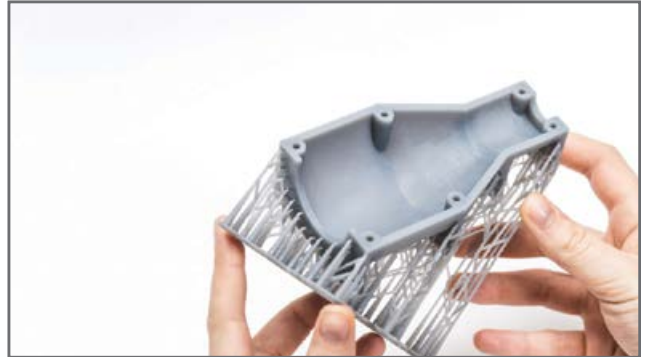
KALİTE KONTROL RAPORLAMA

(Teknik Resim bilgilerine göre parçaların
ölçü kontrol ve GD&T kontrolü)

3D PRİNER BASKI HİZMETİ



FDM TİPİ 310x400x400 mm
BOYUTLARINDA BASKI ALANI
PP, ABS, PA, ASA, PET, PP GF30 ve TPE60D
VB MALZEMELER İLE BASKI İMKANI



SLA TİPİ 300*165*400 MM BOYUTLAINDA BASKI ALANI
yüksek yüzey kaliteli baskı imkanı.

Ahmet Akyol: "ASELSAN'da 11 Ayda 125 Teknik Nitelikli Profesyonel Öz Yurduna Geri Döndü"



SAHA İstanbul YouTube kanalında yayınlanan SAHA Sohbet Programı'nın konuğu olan ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol, 125 teknik nitelikli profesyonelin yurt dışından Türkiye'ye dönerek ASELSAN kadrosuna katıldığını dile getirdi.

Akyol, bu dönüşlerin, Türkiye'nin Milli Teknoloji Hamlesi vizyonuna duyulan güvenin bir göstergesi olduğunu ifade ederek şunları söyledi: "Bütün bu başarıların altında iyi yetişmiş insan kaynağı var. Türkiye'nin en iyi kadrolarıyla çalışıyoruz. En iyi eğitimleri verip, beraber dünya çapında işler yapıyoruz. Bugünlerde yurt dışından yoğun başvuru alıyoruz. Markamıza, başarı hikayemize, Türkiye'nin, ASELSAN'ın ortaya koyduğu bu vizyona inanan gençlerimiz adım adım ASELSAN'a katılıyorlar. Bugün itibarıyla sadece 11 ayda 125 arkadaşımız yurda dönüp ASELSAN'da işe başladı. Milli Teknoloji Hamlesi'ne inanan bütün arkadaşlarımız için ortamlar oluşturmaya devam edeceğiz."

"APARTMAN DAİRESİNDE 4 KİŞİYLE BAŞLAYAN YOLCULUK 50. YILDA 13 BİN KİŞİLİK AİLEYE DÖNÜŞTÜ"

ASELSAN'ın 14 Kasım 1975'te Ankara'da bir apartman dairesinde 4 kişiyle başlayan yolculuğunun, bugün 50. yılında 13 bin kişilik bir aileye dönüştüğünü söyleyen Akyol, şirketin 25 ülkede fiilen operasyon yürüttüğünü, fabrikaları, tesisleri olduğunu, bunun da ötesinde Anadolu'nun 4-5 şehrinde aktif üretim yaptığını ifade etti. ASELSAN'ın 50. yılını hem finansal hem teknolojik başarılarla kutladıklarını belirterek, Anadolu'ya yayılan üretim kabiliyetlerinin bu başarıların temel taşlarından biri olduğunu ifade etti.

BORSA İSTANBUL'DA 1 TRİLYON TL'YE ULAŞAN İLK TÜRK ŞİRKETİ VE ASELSAN NEXT

Akyol, ASELSAN'ın bu yıl Borsa İstanbul'da 1 trilyon TL'ye ulaşan ilk Türk şirketi olduğunu hatırlattı. Şirketin Türkiye'nin en değerli, Avrupa'nın 8., dünyanın ise 20. en değerli savunma şirketi olduğunu söyleyerek bu başarının ASELSAN'ın 50 yıllık hikâyesinin ulaştığı seviyeyi gösterdiğini belirtti. Gelecek 50 yıl için hazırlanan ASELSAN NEXT programının adım adım hayata geçtiğini ifade eden Akyol, yılda 30'un üzerinde yeni ürün çıkardıklarını ve şirketin büyüme hızında güçlü bir momentum yakalandığını söyledi. Akyol, "Ben tekrar bugüne kadar emek veren bütün çalışanından, amirine bütün arkadaşlarımızı tebrik ediyorum, teşekkür ediyorum. Hakkın rahmetine kavuşan bütün eski ASELSAN'lıları bu

vesileyle tüm şehit ve gazilerimizi rahmetle anıyorum” diye konuştu.

İLK 9 AYDA İHRACAT SÖZLEŞMELERİNDE GEÇEN YILA GÖRE %171 ARTIŞ

Akyol, Türkiye'nin 20 yıl önce dünyanın en çok savunma ürünü ithal eden ilk 10 ülkesi arasında bulunduğunu, bugün ise en fazla savunma ürünü ihraç eden 10-11 ülke arasına yükseldiğini aktardı. ASELSAN'ın doğrudan ve dolaylı ihracat yaptığını belirten Akyol, ilk 9 ayda imzalanan ihracat sözleşmelerinin geçen yıla göre %171 arttığını söyledi. Akyol, sözlerini şöyle sürdürdü: “ASELSAN olarak sektörün kalbi olma vizyonu ile gemilerin üzerindeki radarlardan kara araçlarımızın üzerindeki kulelere, SİHA'lardaki kameralardan füzelerin arayıcı başlıklarına her yerde yer alıyoruz. Aslında Türkiye'nin ihraç ettiği her üründe bir nevi ASELSAN ürününü biz mutlaka görüyoruz.”

ASELSAN “TÜRK SAVUNMA SANAYİSİNİN KALBI”

Kızılelma'dan atılan Gökdoğan Hava-Hava Füzesi testine tanıklık etmenin kendisi için unutulmaz bir an olduğunu belirten Akyol, Kızılelma'nın düşük görünürlük, sensör kabiliyetleri, otonomi ve yapay zekâ destekli sürüş teknikleriyle “oyun değiştirici” bir sistem olduğunu söyledi. ASELSAN'ın bu projede AESA radar, arayıcı başlık, data link, dost-düşman tanıma sistemi, telsizler ve radarlar gibi kritik unsurları sağladığını aktardı. BAYKAR ile “tek bir vücudun parçaları gibi” çalıştıklarını ifade etti. Konuşmasında, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın ASELSAN'ı “Türk savunma sanayisinin kalbi” olarak tanımladığı ifadeye yer vererek, bunun kurum açısından taşıdığı anlamı vurguladı.

AVRUPA'NIN EN BÜYÜK ENTEĞRE HAVA SAVUNMA TESİSİ ANKARA'DA...

Akyol, Çelik Kubbe'nin yıllara yayılan radar, haberleşme, navigasyon, komuta kontrol ve elektronik harp birikiminin üzerine inşa edildiğini söyledi. Sistemin temelinde ASELSAN'ın geliştirdiği yapay zekâya dayanan bir yazılım ve askeri 5G tabanlı bir ağ bulunduğunu aktardı. Ankara'daki tesisin Avrupa'nın en büyük entegre hava savunma tesisi olduğunu vurgulayarak, farklı frekanslarda radarlar, IRST sensörleri ve elektronik harbin aynı yapıda birleştirildiğini ifade etti. Cumhurbaşkanının katıldığı törende 47 adetlik yeni teslimatı gerçekleştirdiklerini, önümüzdeki yıl bunun iki katından fazla sistemi teslim edeceklerini açıkladı.

EJDERHA, YENİ NESİL TEHDİTLERE ETKİLİ ÇÖZÜM SUNUYOR

Çelik Kubbe'nin unsurlarından biri olan Ejderha sisteminin, sürü saldırılara ve FPV dronelere karşı yüksek etkili bir çözüm sunduğunu söyleyen Akyol, ASELSAN'ın solid state ve vakum elektronij alanlarındaki uzun yıllara dayanan birikiminin bu ürüne yansıdığını belirtti. Ejderha'nın düşük adetli seri üretim aşamasına geldiğini ve önümüzdeki yıl ürünlerin çıkacağını ifade etti.

KAAN'IN “BİLGE KAAN” OLMASINDA ASELSAN'IN ROLÜ

Akyol, 5. nesil uçaklarda düşük görünürlük kadar uçağın üzerinde taşıdığı elektronik sistemlerin ve bu sayede etki edebildiği hedeflerin de kritik olduğunu vurgulayarak, Kaan'daki sensörlerin tamamını ASELSAN'ın geliştirdiğini ve ürettiğini söyledi. Navigasyon sistemlerinden pilot kaskına, çok kompleks AESA radardan elektronik harp sistemlerine,

elektrooptik süitten IRST ve haberleşme sistemlerine kadar uçağın adeta uçtan uca ASELSAN tarafından donatıldığını ifade etti. “Bizim Kaan'daki görevimiz Kaan'ı Bilge Kaan yapmak” diyen Akyol, ürünlerin önemli bir kısmının çıktığını, bazılarının ise TUSAŞ'ta entegrasyon aşamasında olduğunu belirtti. Akyol, tasarlanan tüm sistemlerin düşük görünürlük felsefesine göre geliştirildiğini aktardı.

ASELFLIR AİLESİ ÇOK HIZLI GELİŞTİ

Ambargoları karşı geliştirilen ASELF-LIR-600'ün, SİHA'lara 150 km'nin üzerindeki mesafelerde tespit ve lazer işaretleme yeteneği kazandırdığını söyleyen Akyol, ASELF-LIR-500'ün 100. ürününün teslim edildiğini belirtti. ASELF-LIR-600'ün uçuşlarının sürdüğünü ve seri üretimin de başladığını aktardı. BAYKAR ile sık uçuş imkânının bu gelişimi hızlandığını da vurguladı.

“SAĞLIK TEKNOLOJİLERİ YENİ STRATEJİK YATIRIM ALANIMIZ”

ASELSAN'ın tıbbi cihaz alanını stratejik yatırım konusu olarak seçtiğini söyleyen Akyol, ventilatör, OED cihazı ve mobil röntgen dahil pek çok ürünün teslim edildiğini belirtti. 11-12 yeni ürünün daha aileye katılacağını, Türkiye'nin bu alanda bağımsızlığına katkı sunmayı hedeflediklerini ifade etti. Özellikle Avrupa'nın bu alanda ciddi bir pazar olduğunu ifade eden Akyol, mobil röntgen cihazını da Sağlık Bakanlığı'na teslim ettiklerini söyledi.

SAHA 2026'DA SERGİLENECEK YENİ ÜRÜNLERİN HAZIRLIKLARI SÜRÜYOR

Savunma sanayi ekosisteminde SAHA İstanbul'un ana şemsiye görevi gördüğünü dile getiren Akyol, SAHA 2026 Uluslararası Savunma Havacılık ve Uzay Fuarı'nda yeni ürünler sergileyeceklerinin müjdesini verdi.

Mitutoyo, Babeş-Bolyai Üniversitesi'nde Yeni Kuşak Mühendisleri Destekliyor

Mitutoyo



Z eksenî yönünün belirlenmesi (seviyeleme). Programlı ölçümlere başlamadan önce, Mitutoyo MiSTAR 555 koordinat ölçüm cihazının iş parçasının uzaydaki konumunu ve üç boyutlu yönelimini belirlemesi gerekiyor.

1 581 yılına uzanan köklü bir geleneğe sahip olan Cluj-Napoca'daki Babeş-Bolyai Üniversitesi (UBB), Romanya'nın en eski üniversitesi olup, yüzyıllara dayanan akademik mirası ve geleceğin çalışma, araştırma ve inovasyon alanlarına odaklanmasıyla ülkenin en prestijli eğitim kurumlarından biri olarak öne çıkmaktadır. Son olarak UBB'nin Reşița'daki Mühendislik Fakültesi, Batı Bölgesel Kalkınma Ajansı tarafından desteklenen bir program kapsamında araştırma laboratuvarını Mitutoyo koordinat ölçüm cihazıyla donatma fırsatı elde etti. Bu yatırımın temel amacı, öğrencilerin teknik becerilerini geliştirmektir.

Romanya'nın en iyi üniversiteleri arasında gösterilen Babeş-Bolyai Üniversitesi bugün 50.000 öğrenciye ev sahipliği yapmakta ve Avrupa üniversiteleri arasında kendine özgü çok kültürlü yapıyla dikkat çekmektedir. Üniversite; Romence, Macarca ve Almanca olmak üzere üç ana öğretim hattına sahiptir. Ayrıca Fransızca ve İngilizce gibi diğer dillerde de eğitim sunulmaktadır. UBB, Mühendislik Fakültesi'nin sorumluluğunu 2020 yılında devralmış olsa da, Reşița'nın akademik kökleri çok daha

eskiye uzanıyor. İlk teknik öğrenciler burada 1971 yılında eğitime başladı. O dönemde Reşița'nın hızla büyüyen endüstrisi mühendislere ihtiyaç duyuyordu ve bu ihtiyaç karşılandı.

UBB Cluj-Napoca'nın ayrılmaz bir parçası olan Mühendislik Fakültesi; lisans, yüksek lisans ve doktora programlarının yanı sıra uzmanlık ve gelişim kursları aracılığıyla bölgesel ihtiyaçlara uygun mesleki eğitim sunmayı amaçlamaktadır. Fakültenin diğer önemli misyonu ise, bölgenin kamu kurumları ve özel sektörüne yönelik uygulamalı araştır-

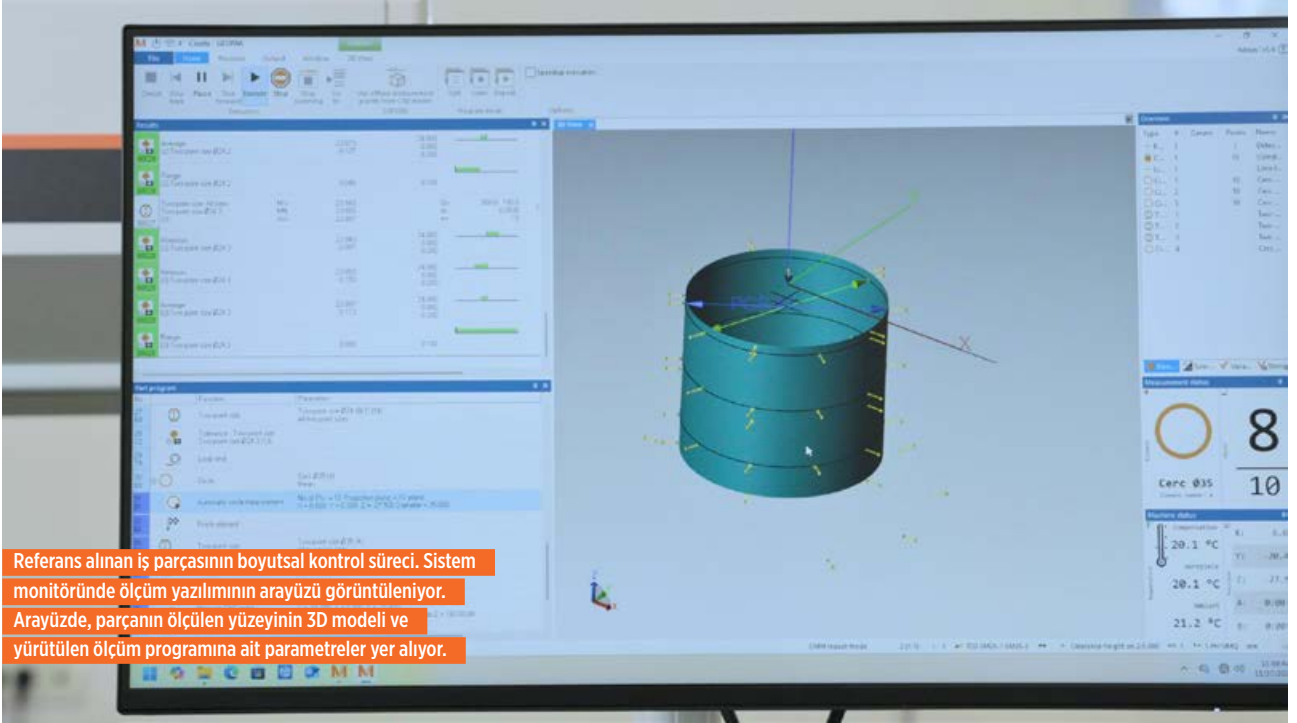
malar yürütmektir. Ülke içinde ve yurt dışında araştırma ve üretim ekiplerine katılan Reşițalı mühendislerin fazlalığı, fakültenin sunduğu kaliteli eğitimin en iyi göstergelerinden biridir.

FAKÜLTE DEKANI PROF. UNİV. DR. ING. GILBERT-RAINER GİLLICH DURUMU ŞÖYLE ÖZETLİYOR:

"Fakültemiz, yıllar içinde sanayi alanında güçlü deneyime sahip akademik personel ile çalıştı ve çalışmaya devam ediyor. Bu da hem eğitim hem de araştırma faaliyetlerine önemli bir değer katıyor. Temel çalışma alanlarımız makine mühendisliği, elektrik mühendisliği ve uygulamalı bilgisayar bilimidir. Öğrencilerimiz derslerin yanı sıra öğrenci topluluklarında projeler geliştiriyor, kendi seviyelerinde araştırmalar yürütüyor ve teknik konularda birçok ulusal yarışmada başarıyla yer alıyorlar." Öğrencilere akademik eğitim ve pratik deneyimin en iyi dengesini sunmak için Mühendislik Fakültesi, yüksek performanslı teknolojik ekipmana yatırım yapmaya karar verdi. Batı Bölgesel Kalkınma Ajansı tarafından finanse edilen bir program sayesinde, fakülte kendi araştırma laboratuvarını bir Mitutoyo MiSTAR 555



Prof. Dr. Müh. Gilbert-Rainer Gillich,
UBB Cluj-Napoca, Reşița
Mühendislik Fakültesi Dekanı



Referans alınan iş parçasının boyutsal kontrol süreci. Sistem monitöründe ölçüm yazılımının arayüzü görüntüleniyor. Arayüzde, parçanın ölçülen yüzeyinin 3D modeli ve yürütülen ölçüm programına ait parametreler yer alıyor.

koordinat ölçüm makinesi (CMM) ile donatmak için gerekli fonlara ulaştı.

MiSTAR 555, geniş bir sıcaklık aralığında doğruluğu garanti eden gerçek zamanlı sıcaklık kompanzasyon teknolojisi sayesinde son derece güvenilir bir CNC Üç Boyutlu Koordinat Ölçüm Cihazıdır.

YENİ MITUTOYO CİHAZI HAKKINDA PROF. GİLLICH ŞUNLARI SÖYLEDİ:

"Bu cihazı tercih ettik çünkü yüksek performanslı bir ekipman ve sağlanan eğitim yazılım paketleri sayesinde öğrencilerimize bölgedeki özel şirketler tarafından talep edilen beceri ve yetkinlikleri kazandırabiliyoruz. Mitutoyo'nun sunduğu iyi bir teklif sayesinde üst düzey bir cihaz satın alma fırsatı elde ettik."

Onlarca yıllık deneyime dayanan Mitutoyo ekipmanı, öğrenciler tarafından sık kullanımda ön koşul olan hassasiyet, güvenilirlik ve sağlamlık özelliklerini taşıyor. Ayrıca Mitutoyo, 20 lisanslı eğitim yazılım paketleri, yüksek kaliteli eğitim ve teknik destek sunuyor. Yazılım kulla-

nımı kolay, sezgisel ve ayrıntılı raporlar sağlıyor; bu da hem öğretim kadrosu hem de araştırmacılar için kritik bir gereksinim.

Prof. Gillich bu konuda şunları ekledi: "MiSTAR 555, çeşitli derslerde gerçekleştirilen birçok laboratuvar deneyinde kullanılıyor. Sanayiden gelen 1/3 yeni parçalar veya belirli aşınmaya sahip parçalar üzerinde ölçümler yaparak endüstriyel uygulamalara çok yakın deneyimler oluşturabiliyoruz. Cihazın ölçebildiği boyutlar 500×500×500 mm ve doğruluk seviyesi 2,2 mikrondur."

Günümüzde üretilen bileşenler her zamankinden daha karmaşıktır. Parça çeşitliliği artmakta, toleranslar ise giderek daralmaktadır. Bu durum, üretim sürecinde kalite kontrol ve diğer metroloji süreçlerinin geliştirilmesini zorunlu hâle getiriyor.

"Makine, boyutsal ölçümler için MCosmos yazılımını kullanıyor ve Geopak, CAT1000 ve Scanpak bileşen modülleriyle endüstri genelindeki parçalar için dokunmatik tarama veya nokta ölçüm-

leriyle hassas ölçümler yapabiliyor."

Hem yüksek lisans hem de doktora öğrencileri için ileri düzey araştırmalarda, bunun gibi yüksek teknoloji bir çözüm, gelecekteki mühendislik ve teknolojik gelişmelere ayak uydurmak için en doğru tercihtir. Bu yatırım, Mitutoyo Romanya'nın desteğiyle mümkün oldu.

Prof. Gilbert-Rainer Gillich, "Bu makineyi neden seviyoruz? Yeteneklerinin yanı sıra, kullanıcı dostu bir arayüz sunuyor ve ölçüm programlarının sezgisel bir şekilde oluşturulmasına olanak tanıyor. Eğitim yazılım paketleri, öğrenci gruplarıyla aynı anda çalışmamızı sağlıyor. Özellikle Mitutoyo Romanya'nın hem laboratuvar faaliyetleri hem de endüstriyel uygulamalar için bize sunduğu desteğin kullanılabilirliğini, esnekliğini ve hızını takdir ediyoruz. Makinenin kullanımına dair aldığımız eğitim interaktif ve pratik uygulamalara yönelikti. Mitutoyo koordinat ölçüm makinelerini hem özel şirketlere hem de üniversitelere güvenle tavsiye ediyorum" diyerek sözlerini tamamladı.

PLASFED Üyelerinden Ankara Çıkarması



PLASFED, Ankara'da gerçekleştirdiği iki günlük program kapsamında savunma sanayinin üç dev kuruluşu TUSAŞ, HAVELSAN ve ASELSAN ile TOBB, ASO ve ATO'yu ziyaret etti. Program boyunca sanayi, teknoloji ve ticaret ekseninde iş birliği olanakları ele alınırken; yerli üretim, tedarik zinciri ve sürdürülebilir sanayi politikaları ön plana çıktı.

Plastik Sanayicileri Federasyonu (PLASFED), Türkiye sanayisinin stratejik geleceğine ışık tutan kapsamlı bir program kapsamında Ankara'da iki gün süren yoğun bir dizi temas gerçekleştirdi. Savunma sanayi, yüksek teknoloji, sanayi politikaları ve ticaret başlıklarının odağında şekillenen programda; savunma sanayinin öncü kuruluşları TUSAŞ, HAVELSAN ve ASELSAN ile sanayi ve ticaret dünyasının çatı kurumları TOBB, ASO ve ATO ziyaret edildi.

Program boyunca yerli ve milli üretim anlayışı, güçlü tedarik zincirleri, Ar-Ge odaklı büyüme ve sürdürülebilir sanayi politikaları öne çıktı.

PLASFED Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Karadeniz başkanlığında gerçekleştirilen Ankara programı, federasyonun sanayinin tüm bileşenlerini kapsayan bütüncül yaklaşımını ve yüksek temsil kabiliyetini bir kez daha ortaya koydu. Türkiye'nin savunma ve teknoloji alanındaki dönüşümünün

merkezinde yer alan kurumlarla yapılan görüşmelerde; sektörler arası iş birliği imkanları, sanayinin geleceği ve üretim ekosisteminin güçlendirilmesine yönelik değerlendirmelerde bulunuldu.

Program kapsamında savunma sanayinin küresel ölçekte başarılarıyla öne çıkan üç öncü kurumu TUSAŞ, HAVELSAN ve ASELSAN'a gerçekleştirilen ziyaretler, PLASFED'in yüksek katma değerli üre-

tim ve stratejik sektörlerle kurduğu güçlü bağın somut bir göstergesi oldu. Ziyaretlerin ardından ev sahibi kurumların yönetimlerine PLASFED tarafından günün anısına plaket takdim edildi.

"SAVUNMA SANAYİMİZ GÖZ BEBEĞİMİZ"

Ziyaretlere ilişkin değerlendirmelerde bulunan PLASFED Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Karadeniz, savunma sanayinin Türkiye'nin sanayi ve teknoloji yolculuğundaki kritik rolüne dikkat çekerek şu ifadeleri kullandı:

"Savunma sanayimiz, bugün yalnızca teknolojik kapasitesiyle değil, yerli ve milli üretim anlayışıyla da Türkiye'nin göz bebeğidir. TUSAŞ, HAVELSAN ve ASELSAN; ülkemizin mühendislik





gücünü, Ar-Ge yetkinliğini ve sanayi vizyonunu dünyaya gösteren öncü kuruluşlardır. PLASFED olarak, bu güçlü ekosistemin bir parçası olmaktan ve sanayimizin tüm bileşenleriyle birlikte üretim gücünü büyümekten büyük gurur duyuyoruz.”

Karadeniz, sanayi kuruluşları, odalar ve çatı kurumlarla kurulan temaların, sektörler arası iş birliğini güçlendirdiğini ve üretim ekosisteminin sürdürülebilir şekilde gelişmesine katkı sunduğunu vurguladı.

ANITKABİR İLE BAŞLAYAN ANLAMLI PROGRAM

PLASFED heyeti, Ankara programına Anıtkabir ziyareti ile başladı. Yoğun katılımı gerçekleştirilen ziyarette, PLASFED Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Karadeniz, Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün mozolesine çelenk sundu. Saygı duruşunun ardından Anıtkabir Özel Defteri'ni imzalayan Karadeniz, Cumhuriyetin çağdaşlaşma ve kalkınma hedefleri doğrultusunda üretimi ve sanayiye merkeze alan bir anlayışla çalışmayı sürdüreceğini ifade etti.



PLASFED heyetinde; BAPSİD Başkanı Mehmet Hakan Atalay, KAYPİDER Başkanı Yunus Tarla, DEPSİAD Baş-

kkanı Ömer Özkul ile çok sayıda PLASFED Yönetim Kurulu üyesi ve delegesi yer aldı.

Koç Holding Ceo'su Levent Çakıroğlu, Davos Zirvesi'nde Yapay Zekâ Destekli Sanayi Dönüşümünü Aktardı



- Koç Topluluğu bünyesindeki bir üretim tesisi daha Sanayi 4.0. uygulamalarındaki başarılarıyla Dünya Ekonomik Forumu (WEF) tarafından küresel ölçekte örnek gösterildi.
- Dijital ikiz, yapay zekâ, nesnelerin interneti gibi ileri dijital teknolojiler alanında, Ford Otosan mühendisleri tarafından geliştirilen 60'tan fazla çözüme sahip Ford Otosan Yeniköy Fabrikası WEF Global Lighthouse Network'e dahil edildi. Böylece, Koç Topluluğu'nun WEF tarafından örnek gösterilen üretim tesisi sayısı altıya yükseldi.
- Ford Otosan Yeniköy Fabrikası ile geçtiğimiz yıl Global Lighthouse Network'e seçilen Tüpraş İzmit Rafinerisi'nin ödülleri, Davos Zirvesi'ndeki törende Koç Holding CEO'su Levent Çakıroğlu aldı.
- Çakıroğlu, "100. yılımızı kutlayacağımız 2026 yılında, Sanayi 4.0 teknolojilerini operasyonel mükemmeliyete dönüştürebilen, dünyadaki sayılı kuruluşlar arasında seçilmekten gurur duyuyoruz" dedi.

Koç Topluluğu; dijital dönüşüm, inovasyon ve Ar-Ge çalışmalarına öncülük ettiği gelişmiş üretim tesisleriyle küresel ölçekte örnek gösterilmeyi sürdürüyor. Ford Otosan Yeniköy Fabrikası, Sanayi 4.0 ve ileri dijital üretim teknolojilerindeki

başarılarıyla, Dünya Ekonomik Forumu (WEF) tarafından yönetilen Global Lighthouse Network'e kabul edildi. Gölcük Fabrikası'nın 2019 yılında dahililiyetinin ardından Yeniköy Fabrikası'nın da WEF Global Lighthouse Network'e kabul edilmesiyle Ford Otosan, Türkiye'den

bu prestijli ağa dahil edilen tek otomotiv üreticisi olma konumunu sürdürüyor. Böylece, Koç Topluluğu'nun WEF tarafından örnek gösterilen üretim tesisi sayısı altıya yükseldi.

Levent Çakıroğlu: "Sanayi 4.0 teknolojilerini operasyonel mükemmeliyete dönüştürebilen, dünyadaki sayılı kuruluşlar arasında seçilmekten gurur duyuyoruz."

Ford Otosan Yeniköy Fabrikası ile geçtiğimiz yıl Global Lighthouse Network'e dahil edilen Tüpraş İzmit Rafinerisi'nin ödülleri, WEF tarafından düzenlenen Davos Zirvesi'ndeki törende Koç Holding CEO'su Levent Çakıroğlu aldı. Çakıroğlu, konuya ilişkin şu değerlendirmede bulundu: "100. yılımızı kutlayacağımız 2026 yılında, Sanayi 4.0 teknolojilerini operasyonel mükemmeliyete dönüştürebilen, dünyadaki sayılı kuruluşlar arasında seçilmekten gurur duyuyoruz. Bir tesisimizin daha Dünya Ekonomik Forumu'nun Global Lighthouse Network'e dahil edilmesini, uzun vadeli kültürel ve dijital dönüşüm yolculuğumuzun ölçeklenmiş ve sürdürülebilir sonuçlar ürettiğinin göstergesi olarak değerlendiriyoruz. WEF tarafından tanınan altı üretim tesisimizi, başarısı kanıtlanmış dijital dönüşüm uygulamalarının Topluluğumuz genelindeki farklı sektörlerde yaygınlaşmasını sağlayan güçlü birer referans noktası olarak görüyoruz."

'Geleceğin fabrikası' vizyonu ile yeni inşa edilen Yeniköy Fabrikası'nın açılışından yalnızca iki yıl sonra elde ettiği bu başarıyla Topluluğun dijital dönüşümde ulaştığı seviyeyi küresel ölçekte bir kez daha tescillediğini kaydeden Çakıroğlu, "Ford Otosan Yeniköy Fab-



rikamızda, yapay zekâ destekli optimizasyonla tek bir üretim hattında müşteri taleplerine göre şekillenen donanım, yazılım ve teknik özelliklerden oluşan 4.000'in üzerinde farklı araç varyasyonunu uçtan uca yönetiyoruz. Gölçük Fabrikası'nın ardından Yeniköy Fabrikası'nın da Global Lighthouse Network'e kabul edilmesiyle Ford Otosan, Türkiye'den bu prestijli ağı dahil edilen tek otomotiv üreticisi olma konumunu sürdürüyor. Ford Otosan Kocaeli tesislerinin uluslararası ortaklarımızdan Ford Motor Company bünyesinde bu ağı dahil edilen tek üretim merkezi konumunda olması da ayrı bir gurur kaynağı. Bu ödülleri, Topluluğumuz genelinde dijital teknolojilerin geliştirilmesinden hayata geçirilmesine kadar bu başarıya katkı sağlayan tüm çalışma arkadaşlarımız adına alıyorum" dedi.

Levent Çakıroğlu: "Akıllı fabrikalar; üretkenlik, verimlilik, kalite, sürdürülebilirlik konularında, hatta müşteri memnu-

niyeti ve çalışan bağlılığında değer yaratıyor. Başarılı sonuçlar üreten uygulamaları ölçeklendirerek tüm üretim tesislerimizde yaygınlaştırıyoruz."

Davos Zirvesi kapsamında düzenlenen "Düşünen Fabrikalar" adlı panelde de konuşan Levent Çakıroğlu, "Akıllı fabrikalar; üretkenlik, verimlilik, kalite, sürdürülebilirlik konularında, hatta müşteri memnuniyeti ve çalışan bağlılığında değer yaratıyor. Başarılı sonuçlar üreten uygulamaları ölçeklendirerek tüm üretim tesislerimizde yaygınlaştırıyoruz" dedi.

Koç Topluluğu'nda yapay zekâ ve dijital dönüşümün, stratejik öncelik olarak ele alındığını vurgulayan Çakıroğlu, "Üretim ve enerji alanlarında kullandığımız dijital ikiz ve yapay zekâ destekli uygulamalar, üretim hatlarının tasarımından günlük operasyonların yönetimine kadar pek çok alanda esneklik ve verimlilik sağlıyor. Dijital ikiz teknolojisi sayesinde otomotiv sektöründeki üretim tesisi-

mizde verimlilik yüzde 70, toplam ekipman etkinliği ise yüzde 13 arttı. Petrol rafinerilerinde, bu teknolojiyi kullanarak verim, enerji ve bileşen karışımı oluşturma kararlarını entegre ettiğimizde kapasite kullanım oranını yükselttik. Tedarik zincirinde ise, uçtan uca yönetim kapsamında planlama ve finansal kararları birleştirerek tahmin doğruluğunu yüzde 95 seviyesine çıkardık. Diğer yandan operasyonel karmaşıklık arttıkça; hız, çeviklik ve karar alma süreçlerinin kalitesi daha da önem kazanıyor. Şirket içinde geliştirdiğimiz ve 40'tan fazla sahada kullandığımız Platform360 Co-Pilot'ımız, karar alma süreçlerini ve alınan aksiyonları ölçeklendirerek standartlaştırıyor" dedi.

Çakıroğlu, akıllı fabrikalarda yeni teknolojileri hayata geçirmenin ötesinde kurumsal yönetimi, operasyonel sistemleri, yetkin insan kaynağını, kurum kültürünü ve liderliği güçlendirmenin de önem taşıdığını sözlerine ekledi.

Türk Öğrenciler Ambalaj Tasarımında Dünyaya Damga Vurdu



Türkiye'den üniversite öğrencileri, ambalaj tasarımının küresel ölçekte en prestijli iki organizasyonu olan WorldStar STUDENT 2026 ve AsiaStar 2025 yarışmalarında elde ettikleri derecelerle, Türkiye ambalaj sektörü adına tarihi bir başarıya imza attı. Türkiye, WorldStar STUDENT 2026'da 4 ana ödül ve 11 sertifika olmak üzere toplam 15 ödül kazanırken, AsiaStar 2025'te ise 9 farklı proje ile ödüle layık görüldü.

Ambalaj Sanayicileri Derneği (ASD) tarafından düzenlenen 21. Ambalaj Tasarımı Ulusal Öğrenci Yarışması'nda ödül alan projeler, öğrenci kategorisinde Türkiye'yi uluslararası rekabetin en üst ligine taşıdı ve genç tasarımcıların uluslararası ölçekte görünürlük kazanmasına ve profesyonel kariyerlerinde önemli bir eşik aşmalarına olanak sağladı. Elde edilen sonuçlar, Türkiye'nin ambalaj tasarımı ve ambalaj eğitimi alanında dünya standartlarında bir üretim gücüne sahip olduğunu ve tasarımı ihraç etme potansiyelini bir kez daha ortaya koydu.

WORLDSTAR STUDENT 2026'DA 15, ASIASTAR 2025'TE 9 ÖDÜL

World Packaging Organisation (WPO) tarafından düzenlenen WorldStar STUDENT 2026 yarışmasında 23 ülkeden 246 projenin değerlendirildi. Güney Afrika Ambalaj Enstitüsü koordinasyonunda 31 ülkeden 43 uzmanın yer aldığı jüri, Türk öğrencilerin yenilikçi ve yaratıcı çalışmalarını üst sıralara taşıdı. Öğrenciler bu yarışmada 4 ana ödül ve 11 sertifika olmak üzere toplam 15 ödül kazandı ve en çok madalya kazanan ülkeler arasında ilk 5'e girdi. Asya-Pasifik bölgesinin en prestijli ambalaj yarışmalarından biri olan AsiaStar 2025'te de

Türkiye, öğrenci kategorisinde önemli bir başarı elde etti. Yalnızca ulusal düzeyde ödül kazanmış projelerin kabul edildiği yarışmada, Türkiye 9 farklı projeye ödüle layık görüldü.

ÖDÜL KAZANAN PROJELER

WorldStar STUDENT 2026'te ana ödül kazanan projeler şöyle oldu:

Altın Ödül (Pazarlama Kategorisi):

- Gülsüm Aktaş – Marmara Üniversitesi
- Guache Paint Packaging Design

Gümüş Ödül (Gıda Kategorisi):

- Yağmur Kodaş & Zeynep Şanal – TOBB ETÜ
- Ekince Pulse Packaging Design

Bronz Ödül (Özel Ambalaj Kategorisi):

- Gülsüm Aktaş – Marmara Üniversitesi
- Guache Paint Packaging Design

Bronz Ödül (Gıda İsrafını

Önleme – Save Food Kategorisi):

- Yağmur Kodaş & Zeynep Şanal – TOBB ETÜ
- Ekince Pulse Packaging Design

Bunun yanı sıra 11 proje, WorldStar Student Sertifikası almaya hak kazandı.

WorldStar Student

Sertifikası alan projeler:

- Gülsüm Aktaş – Marmara Üniversitesi (Pawster Edible Bowl)
- Melanie Sirelles – İzmir Ekonomi Üniversitesi (ZeyDuo)
- Dilara Ertuğrul – Eskişehir Teknik Üniversitesi (PuzzleVita Omega 3)
- Ece Cizmecioğlu – İzmir Ekonomi Üniversitesi (SweetBox Boutique Candy)
- Ayça Altay – Eskişehir Teknik Üniversitesi (My Puzzle Workshop)
- Ata Önder – İzmir Ekonomi Üniversitesi



si (TinTonic Energy Drink)

- Umay Yakar – İzmir Ekonomi Üniversitesi (Bira'Z Lak Lak – Efes Edition)
- Defne Albayrak – İzmir Ekonomi Üniversitesi (Lookum)
- Açelya Zincirli – Aydın Adnan Menderes Üniversitesi (YosVita Seaweed Vitamin)
- İlgin Tüzgen – İzmir Ekonomi Üniversitesi (NUVU Easy Flow Bottles)
- Azra Tarhan – Marmara Üniversitesi (Yayla A Cup of Corn)

ASİASTAR 2025

AsiaStar 2025 – Öğrenci Kategorisi kazananları:

- Yağmur Kodaş & Zeynep Şanal (TOBB ETÜ) – Ekince Bakliyat Ambalaj Tasarımı
- Açelya Zincirli (Aydın Adnan Menderes Üniversitesi) – Yosvita (İnekler İçin Yosun Vitamini)
- Azra Tarhan (Marmara Üniversitesi) – Yayla Bi' Kap Mısır
- Melanie Sirelles (İzmir Ekonomi Üniversitesi) – ZeyDuo

versitesi) – ZeyDuo

- Gülsüm Aktaş (Marmara Üniversitesi) – Pawster (Yenilebilir Mama Kabı)
- Gülsüm Aktaş (Marmara Üniversitesi) – Adel Guaj Boya Ambalajı Tasarımı
- İlgin Tüzgen (İzmir Ekonomi Üniversitesi) – NUVU (Kolay Akan Sos Şişeleri)
- Ayça Altay (Eskişehir Teknik Üniversitesi) – Yapboz Atölyem
- Gizem Dereli (İzmir Ekonomi Üniversitesi) – Serpme (BoyoZ Paketi)

KALIP İŞLEME TEKNOLOJİSİ, TAKIM TEZGAHLARI, OTOMASYON, KALİTE - KONTROL

MOLD PROCESSING TECHNOLOGY MACHINE TOOLS, AUTOMATION, QUALITY CONTROL



KALIP DÜNYASI

www.kalipdunyasi.com.tr

/PrestijYayincilik

EUROGUSS 2026, Döküm Teknolojisinin Modern Endüstrilerin İtici Gücü Olarak Rolünü Sergiliyor



EUROGUSS 2026'da iymser bir hava hakim: 13-15 Ocak 2026 tarihleri arasında Nürnberg'de gerçekleşen fuar, uluslararası döküm sektörünün önde gelen platformu olma rolünü etkileyici bir şekilde yeniden teyit etti. 37 ülkeden 722 katılımcı, yeteneklerini sergiledi ve yaklaşık 15.000 uzmana sektörün dönüşümü bir fırsat olarak nasıl yenilikçi ve etkili bir şekilde benimsediğini gösterdi. Döküm, mobilite, altyapı ve endüstriyel uygulamalar alanlarında modern değer yaratımının ayrılmaz bir parçasıdır. Alüminyum, magnezyum ve çinko döküm, son derece karmaşık geometrilerin maliyet etkin seri üretimini kolaylaştırır. Bu da dökümü, EUROGUSS'un gösterdiği gibi, hem geleneksel hem de yeni uygulamalar ve pazar segmentleri için kilit bir unsur haline getiriyor.

37 ülkeden 722 katılımcı, yeteneklerini sergiledi ve yaklaşık 15.000 uzmana sektörün dönüşümü bir fırsat olarak nasıl yenilikçi ve etkili bir şekilde benimsediğini gösterdi. Döküm, mobilite, altyapı ve endüstriyel uygulamalar alanlarında modern değer yaratımının ayrılmaz bir parçasıdır. Alüminyum, magnezyum ve çinko döküm, son derece karmaşık geometrilerin maliyet etkin seri üretimini kolaylaştırır. Bu da dökümü, EUROGUSS'un gösterdiği gibi, hem geleneksel hem de yeni uygulamalar ve pazar

segmentleri için kilit bir unsur haline getiriyor.

İlk kez altı sergi salonuna ev sahipliği yapan EUROGUSS, her zamankinden daha büyüktü. 30. yıl dönümünü kutlarken, geleneksel bir ticaret fuarından çok daha fazlası olduğunu etkileyici bir şekilde kanıtladı. Teknolojik, yapısal ve stratejik olarak kendini yeniden konumlandıran bir sektör için önde gelen bir sergi, bilgi platformu ve önemli bir buluşma noktasıdır.

Etkinliğin marka stratejisi ve kavramsal gelişiminden sorumlu olan Phuong Anh Do, fuardan çok etkilendi: "Üç gün süren canlı döküm ve sürekli olarak olumlu bir atmosfer: Sektörün Avrupa'da dökümün geleceğini şekillendirmek için nasıl birlikte çalıştığı beni çok heyecanlandırdı. EUROGUSS, dökümhaneler de dahil olmak üzere tüm döküm değer zincirini bir araya getirerek inovasyonu teşvik eden başarılı bir konsept."

MEMNUN KATILIMCILAR VE ZİYARETÇİLER

EUROGUSS 2026'da, 722 Alman ve uluslararası katılımcı, döküm tedarik zincirinin tamamında ürün ve hizmetlerini sektör profesyonellerinden oluşan ilgili bir kitleye sergiledi. Katılımcıların neredeyse üçte biri ve yaklaşık 15.000 ziyaretçinin yarısı Almanya dışından geldi. Nürnberg'de özellikle İtalya, Avusturya, Polonya, Çek Cumhuriyeti, Türkiye ve İsviçre'den gelen ziyaretçiler oldukça yoğundu. Bununla birlikte, Kuzey Amerika, Hindistan



ve Asya'dan gelen ziyaretçilerden de Avrupa pazarına yönelik büyük bir küresel ilgi vardı.

OEM'ler ve Tier 1 tedarikçilerinin yanı sıra, etkinlik elektrik mühendisliği, enerji teknolojisi, DIY, tesisat, ev ve bahçe, tıp teknolojisi, iletişim teknolojisi, havacılık ve yaşam tarzı ürünleri de dahil olmak üzere çeşitli sektörlerden üreticileri ve kullanıcıları da kendine çekti. EUROGUSS, katılan çok sayıda yönetici, geliştirme müdürü ve yatırım karar vericisinin de kanıtlaştığı gibi, teknik mükemmellik, mühendislik zekası ve süreç uzmanlığıyla öne çıkıyor. Aulbach Pressenbau, "Ziyaretçilerin kalitesinden çok memnunuz. Standımızı üst düzey karar vericiler ziyaret etti ve tepkiler mükemmeldi" diyor. COURTS GmbH & Co. KG CEO'su Kira Jülicher, EUROGUSS'u tek bir cümleyle özetliyor ve atmosferi övüyor: "Avrupa genelindeki metal endüstrisi yenilikleri tek bir yerde. Birçok stand ve diğer sergi alanlarından ve EUROGUSS'a katılan şirketlerin sergilediği önemli yaratıcılıktan ve hem tedarikçilerle hem de müşterilerle yeni bağlantılar kurmaya olan açıklıklarından çok etkilendim."

EUROGUSS, GELECEĞİN İŞ DÜNYASI İÇİN BİR KOLAYLAŞTIRICI OLARAK

EUROGUSS, üç gün boyunca döküm teknolojisinin hem yerleşik hem de yeni uygulama alanlarına odaklandı ve mega döküm, yapay zeka destekli üretim, malzeme yenilikleri, hafif yapı, kalite güvencesi, yüksek otomasyonlu üretim hücreleri veya geri dönüşüm gibi konuları ele aldı.

Mega döküm: Mega döküm, kalıp döküm teknolojisinde önemli bir değişimi temsil eder ve son derece büyük ve karmaşık bileşenlerin tek bir işlemden üretilmesini sağlar. Bu, 6.000 tondan fazla sıkıştırma kuvvetine sahip makinelerle gerçekleştirilir. Büyük, yüksek basınçlı kalıp döküm makineleri kullanarak büyük, tek parça alü-



minyum yapılar üreten mega döküm, yüzlerce küçük parçayı birbirine kaynaklayan geleneksel üretim yöntemlerinin yerini almaktadır. Bu yaklaşım, özellikle otomotiv uygulamalarında parça sayısını azaltmak, montajı kolaylaştırmak ve maliyet verimliliğini ve yapısal performansı iyileştirmek için önemli fırsatlar sunmaktadır. Bu teknoloji, Avrupa markalarının daha hızlı gelişmesini kolaylaştırma ve zorlu bir pazar ortamında rekabet güçlerini sağlama potansiyeline sahiptir. Simülasyon, otomasyon ve dijitalleşme, hibrit üretim yaklaşımları, makine boyutu, alıştırma geliştirme, kalıplama ve daha sürdürülebilir geri dönüşüm stratejilerindeki sürekli yenilikler sayesinde, mega dökümün ek araç segmentlerine ve endüstriyel uygulamalara da yayılması beklenmektedir.

Dijitalleşme ve Yapay Zeka: Dökümde kalite ve tutarlılığa yönelik artan gereksinimler, sürekli, uyarlanabilir ve veri odaklı bir süreç yönetimini zorunlu kılıyor. Yapay zeka destekli yaklaşımlar, özellikle mega dökümde, kalite güvencesini iyileştirmek ve süreçleri daha verimli hale getirmek için yeni fırsatlar yaratıyor. Fraunhofer Üretim Teknolojisi ve Gelişmiş Malzemeler Enstitüsü'nde (IFAM) Proje Yöneticisi olan



Simon Schmidt, "Odak noktası teknolojinin kendisi değil, ölçülebilir etkiler: daha az arıza süresi, daha az hurda, iyileştirilmiş enerji verimliliği ve süreçler ve lokasyonlar genelinde daha hızlı öğrenme" diyor. EUROGUSS, sektörden pratik örneklerle, süreçlerin nasıl dijitalleştirildiğini ve yaratıcı düşünme yoluyla yenilikçi çözümlerin nasıl geliştirildiğini gösterdi. IFAM'da Kıdemli Bilim İnsanı olan Michael Heuser, döküm sektöründeki artan otomasyon seviyesinin faydalarını vurguluyor: "Yapay zekanın kullanımının asıl faydası veri zenginleştirmesindedir. Süreçleri sadece izlemekten, yapay zeka teknolojisini kullanarak gerçek zamanlı olarak proaktif bir şekilde optimize etmeye doğru ilerliyoruz. Gelecekte, yapay zeka, kaynak verimliliğini en üst düzeye çıkarmak ve hurda oranlarını en aza indirmek için döküm süreçlerini otonom olarak optimize edecektir. Sonuç olarak, dijital dönüşüm, tüm döküm sektörünün rekabet gücünü ve sürdürülebilirliğini artırmada çok önemli bir rol oynayacaktır."

Rheocasting: Fuar ziyaretçileri, rheocasting işlemi gibi yenilikçi döküm teknolojilerini yakından deneyimleme fırsatı buldu. Bu döküm teknolojisinin, yüksek mukavemet, düşük gözeneklilik ve mükemmel yüzey kalitesine sahip parçaların üretimi sayesinde, geleneksel süreçlerin sınırlarını na-

sıl zorladığını ve hafif yapı, malzeme verimliliği ve endüstriyel uygulamalar için yeni fırsatlar yarattığını öğrendiler. Özellikle otomotiv, havacılık ve e-mobilité sektörlerinde, hafif, verimli ve sürdürülebilir bileşenlere yönelik artan bir talep var ve rheocasting doğru çözümleri sunuyor. CASTING-CAMPUS GmbH'nin kurucusu ve Genel Müdürü Fabian Niklas şöyle açıklıyor: "Yarı katı metal kullanan döküm işleminin bir uzantısı olan rheocasting, uygulama yelpazesinin önemli ölçüde genişletilmesine olanak tanıyor ve bu da belirgin bir rekabet avantajı sağlıyor. İşlem teknolojisi zaten mevcut; tek gereken kalıpları kullanılan işleme ve alışıma uyarlamak. Kurulduktan sonra mükemmel kar marjları sunacak bir pazar."

EUROGUSS YENİLİKÇİ GÜCÜNÜ SERGLİYOR

Geleneksel olarak, bu yıl 25. kez düzenlenen Alman Döküm Konferansı, etkinliğin kurumsal sponsoru olan Alman Dökümhaneler Birliği (VDD) ortaklığıyla EUROGUSS'ta gerçekleştirildi. En önemli Almanca konuşulan döküm konferansı olarak kabul edilen bu etkinlik, üç gün boyunca yaklaşık 30 sunum, tartışma ve en iyi uygulama örneğiyle derinlemesine bilgi aktarımı sağladı. 2022 ve 2024 yıllarındaki yarışmanın olağanüstü başarısının ardından, EUROGUSS, fu-



arın kurumsal sponsoru olan Alman Dökümhaneler Birliği (VDD) ile birlikte üçüncü kez Avrupa Döküm Yarışması'nı düzenledi. Yarışma, alüminyum, magnezyum ve çinko kullanarak dökümün çeşitli uygulamalarını, yenilikçi gücünü, yüksek kalite standardını ve yeteneklerini sergiliyor.

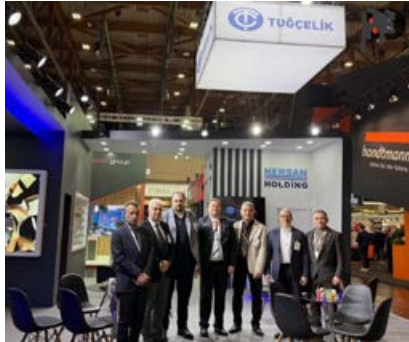
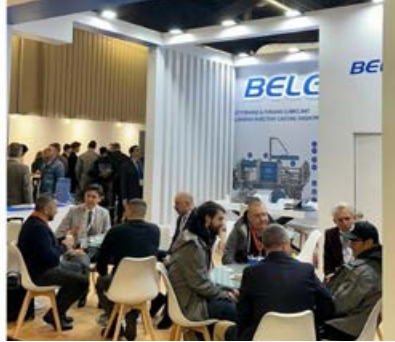
Fuar alanının kalbinde yer alan Konuşmacılar Köşesi'nde, uygulamaya dayalı 47 sunum, etkinliğin odak konularını ele aldı. Üç gün süren fuar boyunca, 3.000'den fazla kişi sürdürülebilirlik ve döngüsel ekonomi, mega/giga döküm, dijitalleşme ve yapay zeka, inovasyon, insan kaynakları sorunları ve genç yetenekleri destekleme konularındaki son gelişmeleri öğrendi.

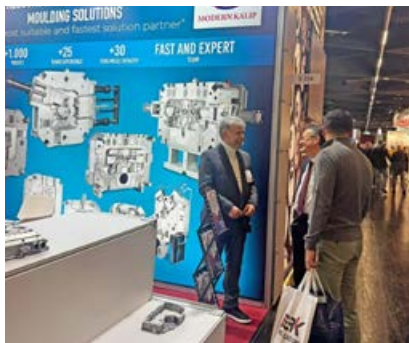
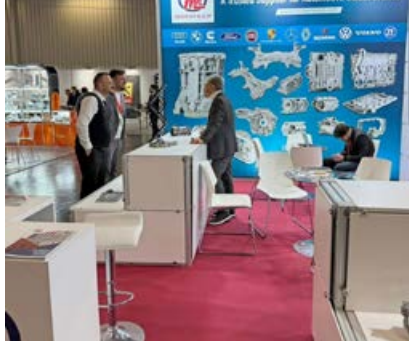
İlerlemeyi ve geleceği aktif olarak şekillendiren bir sektör, her zaman iyi eğitilmiş yeni nesil çalışanlara bağlı olacaktır. EUROGUSS da bunu aktif olarak destekliyor. Genç Yetenekler Günü'nde öğrenciler, genç profesyoneller ve şirketler bir araya gelerek yenilikleri sundular, genç yeteneklerin profilini yükselttiler ve sektörün geleceği hakkında diyalogu teşvik ettiler. Genç araştırmacılar ayrıca, mezunların çalışmalarını ve dökümle ilgili konulardaki olağanüstü bitirme tezlerini takdir eden EUROGUSS Yetenek Ödülü ile onurlandırıldı. Bu yılki ödülü Friedrich Alexander Üniversitesi Erlangen-Nürnberg/AUDI AG'den Selina Freygang kazandı.

TARİHİ NOT EDİN:

Bir sonraki EUROGUSS, 18-20 Ocak 2028 tarihleri arasında Nürnberg'de düzenlenecek. Bu arada, döküm topluluğu dünya çapında çeşitli EUROGUSS Ailesi etkinliklerinde bir araya gelecek: Örneğin, Executive Circle 1 ve 2 Temmuz 2026 tarihlerinde Paris'te yeniden toplanacak. ALUCAST, 10-12 Aralık 2026 tarihleri arasında Yeni Delhi'de, EUROGUSS MEXICO ise 16-18 Kasım 2027 tarihleri arasında Guadalajara'da gerçekleştirilecek.







Küçük Tezgâhlar ve Düşük Talaş Derinlikleri için İdeal Uçlar



Double Turbo 11 insert

Istanbul, Ocak 2026 - Seco® Double Turbo 11 frezeleme ucu, küçük tezgahlar ve sığ kesimler için tasarlanmış endekslenebilir frezeleme teknolojinin yeni evrimidir. Double Turbo 11, malzeme veya işleme zorluğu ne olursa olsun üreticilere verimliliği en üst düzeye çıkarma, takım maliyetlerini azaltma ve olağanüstü yüzey kalitesi elde etme gücü verir.

MODERN ÜRETİM İÇİN DAHA AKILLI FREZELEME

Hassasiyet, verimlilik ve çok amaçlılık için geliştirilen Double Turbo 11; yüzey, kenar ve kanal frezeleme için en yeni dik kenar çözümüdür. Yenilikçi tasarımı, dört kesme kenarına sahip çift taraflı uçlar sunar ve uygun maliyetli performans ve uzun takım ömrü sunar. İster çelik ister dökme demir veya süper ala-

şımlarla çalışıyor olsun üreticiler, artık daha düşük kesme derinliklerinde bile kapasitelerini genişletebilir ve güvenirliliği koruyabilir.

Double Turbo 11'in optimize edilmiş geometrisi, daha düşük beygir gücüne sahip tezgahlarda temiz ve doğru kesimler sağlarken, sağlam destek yüzeyi orta vidadaki yükü %25 azaltarak dayanıklılığı artırır ve kırılmayı en aza indirir. Merkez sıkma vidası ve açıkça numaralandırılmış kesme kenarları gibi kullanıcı dostu özellikler, uç değişimlerini hızlı ve hatasız hale getirerek operasyonları kolaylaştırır ve ayarlama süresini azaltır.

Daha küçük tezgahlarda bile en üst düzey performans Dik Kenar Frezeleme Global Ürün Müdürü Michael Davies şöyle diyor: "Double Turbo 11 ile üreticilere küçük tezgahlarda bile en üst düzey performans sunan bir takım sunmayı hedeflemiştik. Sağlam tasarımı kullanıcı dostu özelliklerle bir araya getirerek müşterilerimizin daha az kaynakla daha fazlasını başarmalarına yardımcı oluyoruz."

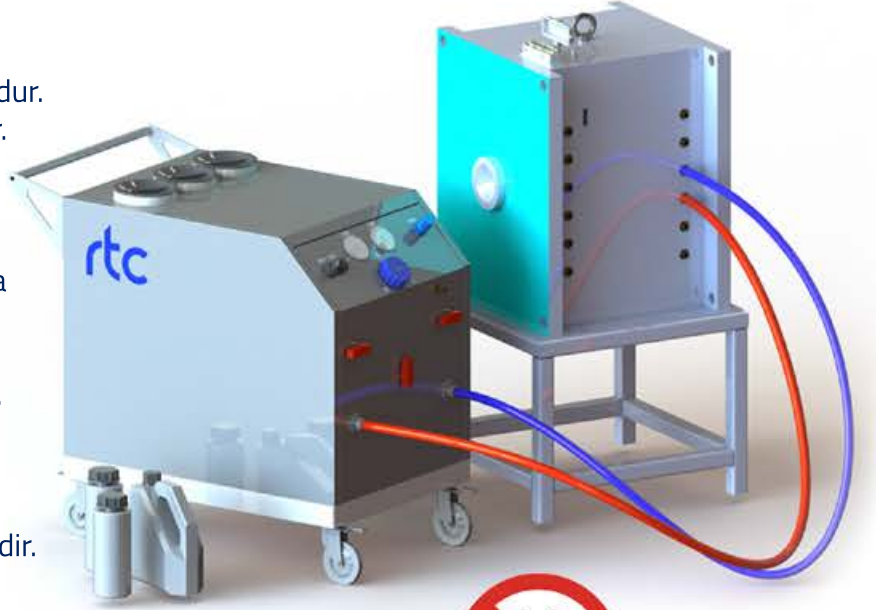
Double Turbo 11 ile Seco, modern işleme süreçlerinin günlük taleplerini karşılayan, üreticilerin rekabetçi, verimli ve her türlü zorluğa hazır kalmasına yardımcı olan güvenilir ve yüksek performanslı bir frezeleme çözümü sunuyor.

For the latest innovations and cutting-edge products, visit www.secotools.com.

Kalıp Soğutma Kanalı Temizleme Makinesi

Neden Mobil Kalıp Temizleyici (MMC) ?

- Tüm soğutma kanalı olan kalıplar için uygundur.
- Elektriksiz olarak sadece kuru hava ile çalışır.
- Kompakt, ergonomik ve kolay kullanımlıdır.
- Üç aşamalı derin temizlik ve koruma sağlar: temizleme, nötralizasyon, koruma.
- Kireç, pas ve kanallardaki tıkanıklıkları hızlıca giderir.
- Kaçak tespiti yapmaya yardımcı olur.
- Ürün kalitesini artırır, çevrim süresini kısaltır.
- Yıllık on binlerce dolar tasarruf sağlar.
- Kimyasal kullanımı ekonomik ve güvenlidir.
- 12 ay garantilidir.
- Hortumlar, filtre ve aksesuarlar pakete dahildir.



Sadece Hava İle Çalışır...



DÜNYANIN HER YERİNDE AKILLI ÇÖZÜMLER HIZLI BAĞLANTI TEKNOLOJİLERİ

RTC TEC Bağlantı Elemanları A.Ş.

İstanbul Deri OSB (IDOSB) Kadife Caddesi, No: 2 PK 34956 Tuzla / İSTANBUL / TÜRKİYE Tel.:(+90) 216 593 47 82 Fax:(+90) 216 593 47 85

satis@rtc-tec.com

www.rtc-tec.com

Tasarımcı Bakış Açısından Megacasting

Megacasting from a Designer's Perspective

EUROGUSS 365 Editörleri
euroguss365@nuernbergmesse.de

Mega döküm, son yıllarda döküm endüstrisindeki en yenilikçi gelişmelerden biridir. Alüminyumdan kalıp döküm yöntemi kullanılarak büyük yapısal bileşenlerin üretildiği bu süreç, dünya çapında giderek daha fazla önem kazanmaktadır. Peki bu gelişme bir tasarımcı açısından ne anlama geliyor? Albert Handtmann'da Mühendislik ve İş Geliştirme Başkanı Stefan Kneer'in makalesi.

Mega döküm yöntemine güvenen OEM'ler, çok sayıda ayrı parçadan oluşan karmaşık montajları tek bir bileşenle değiştirmeyi hedefliyor. Bu, yalnızca ağırlığı ve maliyeti azaltmakla kalmaz, aynı zamanda üretim süreçlerini de basitleştirir. Özellikle arka alt gövde, mega döküm için standart bir uygulama haline gelmiştir. Tek döküm olarak üretilen batarya çerçeveleri de önem kazanmaktadır. Birden fazla montajın tek bir büyük dökümle değiştirilmesi, üretim maliyetlerini önemli ölçüde azaltır. Ek olarak, kalıp döküm işleminin avantajları, tek bir parça içinde son derece karmaşık geometrilere ve fonksiyonel entegrasyona olanak tanır.

MEGACASTİNG BİLEŞENLERİNİN GELİŞTİRİLMESİNDEKİ ZORLUKLAR

Mega döküm bileşenlerinin geliştirilmesi, beraberinde çok çeşitli yeni zorluklar getiriyor. Bu parçaların tasarımı, geleneksel montajların çeşitli gereksinimlerinin ve işlevlerinin entegrasyonunu gerektirmenin yanı sıra, kalıp döküm işleminin özel koşullarının da hassas bir şekilde dikkate alınmasını gerektirir.

Mega döküm bileşenleri tamamen yeni ürünler olup, daha önce benzeri bulunmadığından, dayanak olarak kullanılabilecek deneysel değerler yoktur. Bu nedenle tasarımcılar, simülasyon modellerinin temelini oluşturan yeni bir teknik özellik sayfası oluşturmaktadır. Bu modeller, operasyonel yükler, arka ve yan çarpışma senaryoları ve NVH (Gürültü, Titreşim ve Sertlik) dahil olmak üzere çok çeşitli yük durumlarını kapsar.

Orijinal montajın farklı işlevlerinin ve gereksinimlerinin tek bir parçaya entegre edilmesine özellikle dikkat edilir. Bu gereksinimler arasında mekanik özellikler, bitişik bileşenlerle arayüzler ve özel üretim kısıtlamaları yer alır.



TOPOLOJİ OPTİMİZASYONU VE ALT BÖLÜMLEME MODELLEMESİ, KARMAŞIK ŞEKİLLERİN SEZGİSEL OLARAK OLUŞTURULMASINI SAĞLAR

Tasarımcının çalışmalarının temeli, ürün yük durumlarına ve mevcut kurulum alanına bağlı olarak en uygun topolojiyi simüle etmeye dayanır. Bu, malzemenin yalnızca ihtiyaç duyulan yerlerde kullanılmasını sağlamak için önemli bir adımdır. Handtmann, CAD verilerinin sonraki üretilmesinde, bilgisayar grafikleri ve film endüstrisinden kaynaklanan ve geometri oluşturmayı ve optimizasyonunu önemli ölçüde basitleştiren bir teknik olan alt bölüm modellemesini yıllardır başarıyla kullanmaktadır.

Alt bölümlendirme modellemesi, tasarımcıların karmaşık şekilleri sezgisel ve verimli bir şekilde oluşturmalarını sağlar. Bu, özellikle optimum geometrinin yapısal bütünlük ve üretilebilirlik açısından kritik bir rol oynadığı büyük döküm bileşenleri için önemlidir. Yöntem ayrıca, değişen gereksinimlere hızlı uyum sağlayarak geliştirme süreci boyunca esnekliği artırır. Sonuç olarak, geliştirme süreleri kısalmış ve önemli ağırlık azaltımları elde edilebilir.

Mega döküm bileşenlerinin geliştirilmesindeki bir diğer önemli unsur ise Üretim için Tasarım (DfM)'dir. Fonksiyonel ve dökümle ilgili gereksinimler, geliştirilmenin erken aşamalarından itibaren eş zamanlı ve yinelemeli olarak dikkate alınmalıdır. Paralel simü-



lasyon döngüleri, bileşenin üretilebilirliğini sağlamada belirleyici bir rol oynar. Döküm simülasyonları, hava sıkışması, malzeme kusurları veya yetersiz kalıp dolumu gibi potansiyel sorunların belirlenmesine yardımcı olur. Bu bilgiler daha sonra geometri optimizasyonuna entegre edilerek, otomotiv endüstrisinin yüksek kalite ve güvenlik standartlarını karşılayan nihai bir ürün elde edilmesini sağlar.

TASARIMCININ GENİŞLEYEN ROLÜ

Büyük ölçekli döküm parçalarının karmaşıklığı, tasarımcının rolünü temelden değiştirdi. Geçmişte tek bir tasarımcı bir parçanın tüm sorumluluğunu üstlenebilirken, bu günümüzde artık mümkün değil. Geliştirme süreci artık en az dört tasarımcının iş birliğini gerektiriyor: ikisi parça geometrisine odaklanırken, biri kalıp giriş ve yolluk sistemini tasarlıyor ve diğeri de döküm tasarımından sorumlu oluyor. Bu ekip çalışması, yapılandırılmış bir model mimarisi ve hedefli simülasyon modelleriyle destekleniyor.

İş birliğinin yanı sıra, sürekli mesleki gelişim de çok önemli bir rol oynar. Tasarımcılar, artan talepleri karşılamak için sürekli olarak yeni teknolojiler ve yöntemler hakkındaki bilgilerini genişletmelidir. Bu, yalnızca teknik uzmanlığı değil, aynı zamanda farklı departmanlar arasında iş birliğini koordine etmek için organizasyonel ve iletişim becerilerini de içerir.

ALET VE MALZEMELER İÇİN YENİ GEREKSİNİMLER

Mega dökümde kullanılan daha büyük parçalar, kalıp ve malzemeler için de yeni zorluklar ortaya çıkarıyor. Yeni vakum, kaydırıcı ve kalıp sıcaklık kontrolü konseptleri geliştirilmelidir. Erimiş alüminyumun uzun akış yolları, yalnızca sınırlı yoğunlaştırma basıncına izin vererek yenilikçi proses yaklaşımları gerektirir. Ayrıca, arıza süresini en aza indirmek için kalıplar bakım kolaylığı sağlayacak şekilde tasarlanmalıdır.

Malzeme seçimi de bir diğer kritik faktördür. Mega döküm için uygun alüminyum alaşımları, yüksek mukavemet ve iyi

dökülebilirlik sunarken aynı zamanda korozyon direnci ve geri dönüştürülebilirlik gereksinimlerini de karşılamalıdır. Bu nedenle tasarımcılar, malzeme özelliklerini parça geometrisiyle tam olarak eşleştirmek ve akış davranışı, toleranslar ve mukavemeti dengeleyen en uygun çözümleri bulmakla karşı karşıyadır.

MEGACASTİNG İLE VERİMLİLİK ARTIŞI

Karmaşıklığına rağmen, mega döküm bileşenlerinin geliştirilmesi genel olarak oldukça verimli bir süreçtir. Çok sayıda ayrı parçanın geliştirilmesi, üretilmesi ve depolanması yerine, tüm süreçler tek bir bileşene odaklanır. Bu, yalnızca üretim çabasını azaltmakla kalmaz, aynı zamanda OEM'ler için idari süreçleri de basitleştirir.

Bir diğer önemli avantaj ise geliştirme süresinin kısalmasıdır. Modern yöntemler ve optimize edilmiş üretim süreçleri kullanılarak, ilk konseptten seri üretime kadar geçen süre önemli ölçüde kısaltılabilir. Bu, özellikle hızlı inovasyon döngüleriyle karakterize edilen bir pazarda, OEM'lere belirleyici bir rekabet avantajı sağlar.

ÇÖZÜM

Mega döküm, tasarımcılara çok çeşitli yeni zorluklar sunarken, otomotiv endüstrisi için de muazzam fırsatlar yaratmaktadır. Topoloji optimizasyonu, alt bölüm modellemesi ve yakın disipinler arası işbirliği gibi yenilikçi yaklaşımlar sayesinde bu zorlukların üstesinden başarıyla gelinebilir. Karmaşık montajların yerine geçmesinden kaynaklanan verimlilik kazanımları, mega dökümü büyük potansiyele sahip, geleceğe dönük bir teknoloji haline getirmektedir. Dahası, mega döküm, malzeme kullanımını optimize ederek ve geri dönüştürülebilirliği artırarak sürdürülebilirliğe katkıda bulunur. Bu nedenle endüstri, tasarımcının rolünü temelden yeniden tanımlayan heyecan verici bir dönüşümle karşı karşıyadır.

Bu yatırımla Handtmann, girişimci ruhunu ve inovasyona olan bağlılığını gösteriyor. Megacasting, Handtmann'ın müşterilerini dönüşüm sürecinde destekleme ve Alman otomotiv endüstrisinin rekabet gücünü artırma stratejisinin önemli bir unsurudur. Yeni süreçlere ve teknolojilere yapılan yatırımlar, uzun vadeli büyüme, inovasyon ve rekabet gücünün sağlanmasının anahtarıdır.

Handtmann, mega döküm teknolojisi sayesinde yeni ürün segmentlerine başarıyla giriş yapıyor. Şirketin "Gelecek İçin Fikirler" ilkesine uygun olarak Handtmann, rekabet gücünü artırmaya ve 150 yılı aşkın deneyimiyle güvenilir bir dökümcü ve geliştirme ortağı olarak konumunu güçlendirmeye devam edecektir.

STUDER, 2025 Mali Yılı İçin Olumlu Sonuçlar Bildirdi



Soldan sağa: Stephan Stoll – Operasyon Direktörü (COO),
Sandro Bottazzo – CEO, Daniel Huber – Teknoloji Direktörü (CTO)

Hassas silindirik taşlama makineleri konusunda uzmanlaşmış İsviçreli teknoloji şirketi, zorlu jeopolitik duruma rağmen küresel pazardaki konumunu güçlendirmeyi, yenilikçi yeni ürünlerle portföyünü genişletmeyi, müşteri hizmetlerini daha da geliştirmeyi ve altyapıya milyarlarca euro yatırım yapmayı başardı.

Fritz Studer AG'nin yıllık basın toplantısı, "İsviçre Mali" sloganıyla Steffisburg'da uluslararası medya temsilcilerinin önünde gerçekleştirildi. CEO Sandro Bottazzo, "2025 yılı zorlu piyasalar ve jeopolitik belirsizliklerle geçti. Bununla birlikte, beklentilerimizi aştık ve bu aşamadan her zamankinden daha güçlü çıktık" dedi. Karmaşık küresel koşullara rağmen, İsviçre teknoloji şirketi dünya çapındaki pazar konumunu güçlendirmeyi, portföyünü önemli yeniliklerle genişletmeyi ve operasyonel verimliliğini daha da ar-

tırmayı başardı. Özellikle yeni S23 üniversal silindirik taşlama makinelerine ve en yeni nesil favoriti CNC'ye gösterilen mükemmel pazar tepkisi memnuniyet vericiydi. Müşteri hizmetlerinde ise, köklü üretici ücretli servis ve bakımda rekor satışlara ulaştı.

STUDER DÜNYA ÇAPINDA PAZAR PAYINI KORUYOR VE GENİŞLETİYOR

Toplam satışlar bir önceki yılın seviyesinin biraz altında kaldı ancak güçlü yıl sonu performansı sayesinde beklentileri aştı. Mükemmel pazar konumlan-

dırması sayesinde STUDER, gümrük zorluklarına rağmen Kuzey Amerika'da iyi satış rakamlarına ulaştı. Asya'daki sonuç da olumlu ve özellikle Çin'de bir önceki yılın seviyesinin üzerindedir. STUDER ayrıca alınan makine siparişleri açısından da bir önceki yılın seviyesini aştı. Yeni müşterilerin yüksek oranı (%44) da cesaret vericiydi. Özellikle Kuzey Amerika, Asya ve Fransa, Çekya ve Danimarka gibi Avrupa ülkelerinden gelen siparişler bu sonucu destekledi.

Öte yandan Almanya, İtalya ve İsviçre beklentilerin altında kaldı. Bununla birlikte, genel olarak, pazar payı dünyanın tüm bölgelerinde korundu veya genişletildi. Müşteri hizmetleri segmenti çok iyi performans gösterdi. Bottazzo, "Küresel, müşteri odaklı hizmet organizasyonumuz sayesinde, servis ve bakım iş

kalite Ankara '26

**Kontrol, Havacılık, Uzay Teknolojileri ve
Otomotiv Test Ekipmanları,
Metroloji & Endüstriyel Yazılım Fuarı**

**Kasım 04-07 November 2026
ATO Congressium Fuar Merkezi
Söğütözü**

Ziyaret Saatleri
Visiting Hours
09.30 -17.30

Destekleyen Kuruluş
Supported by



Sektörel Basın / Supporting Media



Fuar Alanı
Fair Ground



www.kalitefuari.com
www.kalitefuarcilik.com

<https://twitter.com/KaliteFuar>

<https://www.instagram.com/kalitefuaryapim.a.s/>

[www.facebook.com/Kalite FUAR YAPIM A.Ş.](https://www.facebook.com/Kalite-FUAR-YAPIM-A.S.)

<https://linkedin.com/in/kalite-fuarcilik-yapim-a-s-58540b2b3>

kalite
Fuar Yapım A.Ş.

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR

alanlarında yeni satış rekorları kırmayı başardık" diye açıkladı. Birçok pazarda, aktif kurulu tabanın %70'inden fazlası artık bir bakım sözleşmesine sahip. Makine revizyonu alanında ise yıl, şirketin 114 yıllık tarihindeki en iyi sipariş birikimlerinden biriyle sona erdi.

STUDER, HAVACILIK VE UZAY SANAYİİNDE ÇOK İYİ BİR KONUMDADIR

Havacılık ve uzay sektörü bir rekor daha kırdı. İlk kez en büyük tek segment olarak kapandı ve tüm siparişlerin neredeyse üçte birini oluşturdu. Diğer önemli kategoriler hassas mühendislik, takım tezgahları ve otomotiv endüstrisiydi. Bottazzo, "Geniş ürün portföyümüz başarımızın temel direği olmaya devam ediyor ve çok çeşitli evrensel silindirik taşlama uygulamalarını kapsıyor" diye vurguladı. En çok satan makine S33 olurken, onu S31 ve S41 izledi. Hem dış hem de iç silindirik taşlama makineleri de iyi performans gösterdi. S141 ise son on yılın en iyi satış sonuçlarından birini elde etti.

2025 yılında gerçekleşen bir diğer önemli olay ise, GF Machining Solutions'ın UNITED GRINDING Group tarafından satın alınması oldu; şirket artık UNITED MACHINING SOLUTIONS adı altında faaliyet gösteriyor. 1,5 milyar ABD dolarının üzerinde toplam satış hacmi ve 50'den fazla lokasyonda yaklaşık 5.000 çalışanıyla grup, dünyanın en büyük takım tezgahı üreticilerinden biridir. Bu satın alma işleminin bir parçası olarak, iç silindirik taşlama konusunda uzmanlaşmış STUDER Yetkinlik Merkezi, önceki konumundan sadece birkaç dakika uzaklıkta, Biel'deki (İsviçre) Roger-Federer-Allee 7 adresinde

bulunan UNITED MACHINING'in modern tesislerine taşındı.

YENİ MAKİNELER VE YENİLİKÇİ TAŞLAMA TEKNOLOJİSİ

2025 yılında STUDER, müşterilerini daha da rekabetçi hale getirmek için inovasyona ve güvenilir taşlama teknolojilerinin daha da geliştirilmesine odaklanmaya devam etti. CTO Daniel Huber, "Öne çıkan noktalardan biri, hassas taşlama sonuçları için kompakt tasarıma sahip S23 universal silindirik taşlama makinesinin dünya prömiyeriydi" dedi. Modern FANUC kontrol ve otomasyon özelliklerine sahip yeni nesil favoriti CNC de piyasada çok olumlu bir karşılık gördü. Ayrıca, iç silindirik taşlama için WireDress®'in daha da geliştirilmesi, makinede metal bağlı taşlama disklerinin temassız olarak bileylenmesini sağlıyor. Müşteriler ayrıca, farklı iş parçası uzunluklarına otomatik ayarlamaya olanak tanıyan S31 ve S33 için yeni bir eksen sisteminden de yararlanıyor. Yıl ayrıca önemli yeni dijital özellikler de getirdi: Daniel Huber, "C.O.R.E. Release 5.0, diğer şeylerin yanı sıra, Transaction Network'ün üreticiden bağımsız müşteri portalına doğrudan makine işletim panelinden erişim sağlıyor ve makine parkının canlı durum güncellemelerini görselleştiriyor" diyerek sözlerini tamamladı.

Ürün geliştirmenin yanı sıra, STUDER operasyonel süreçlerinin dönüşümünü de sürekli olarak ilettiler. Operasyon Direktörü Stephan Stoll, "2025 yılında üretim ve lojistik süreçlerimizi yeni bir seviyeye taşıdık" diye açıkladı. Önemli bir dönüm noktası, son teknoloji ürünü küçük parça deposunun oluşturul-

masıydı. 32 otonom robot ve 16.000 konteynerden oluşan tam otomatik sistem, on binlerce parça için alan sunuyor ve hem makine hem de yedek parça lojistiğinde verimliliği önemli ölçüde artırıyor. Ayrıca gelecekteki büyüme için de bir temel oluşturuyor. Buna ek olarak, şirket kağıtsız bir fabrika olma yolunda dijitalleşmede de ilerleme kaydetti.

STUDER, EKONOMİNİN 2026'DA TOPARLANMASINI BEKLİYOR.

Üçüncü ve özellikle dördüncü çeyrekte STUDER, satılan makine sayısında önemli bir artış kaydetti ve bugünkü bakış açısıyla bu artışın 2026'da da devam etmesi bekleniyor. Dolayısıyla şirket, mevcut mali yılda daha fazla artış bekliyor. CEO Bottazzo, "Yüksek kaliteli taşlama makinelerine olan talep toparlanmaya devam edecek ve yeni S23 modelimize gösterilen ilgi çok iyi. İlk makineler başarıyla satıldı ve teslim edildi" dedi. Bottazzo, inovasyon, altyapı ve iş gücüne stratejik yatırımlara devam etmeyi planlıyor.

Çift yönlü eğitim, STUDER'in başarısında önemli bir faktör olmaya devam ediyor; iş gücünün yaklaşık yüzde onunu çıraklar oluşturuyor. Eğitimin yüksek kalitesi, SwissSkills meslek şampiyonaları gibi etkinliklerdeki başarılarla düzenli olarak kanıtlanıyor. Son olarak, Bottazzo, STUDER'in bu yıl dünya çapında 35'ten fazla fuara katılacağını duyurdu ve STUDER tarafından geliştirilen ve patentlenen yüksek performanslı malzeme Granitan®'in 50. yıl dönümünü dört gözle beklediğini belirtti: Granitan®, bugün de son derece sağlam makine tabanları için standartları belirlemeye devam ediyor.

HANNOVER^a
MESSE
event

WIN
EURASIA

#WINEURASIA2026

WIN EURASIA

32. ULUSLARARASI OTOMASYON &
MAKİNE TEKNOLOJİLERİ FUARI

10-13 HAZİRAN 2026
İstanbul Fuar Merkezi



Yerinizi Alın



OTOMASYONLA DAHA İLERİYE



Deutsche Messe



win-eurasia.com

@WINEURASIA

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE
BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Küresel Risklerden Dijital Çözümlere!

Sanayinin Gelecek Platformu WIN EURASIA 2026 Olacak



Küresel risklerin sertleştiği, yapay zekâ odaklı üretimin hızlandığı yeni dönemde makine sektörü köklü bir dönüşümden geçiyor. Türkiye Makine Federasyonu (MAKFED), rekabet üstünlüğünün ancak ileri teknoloji, otomasyon ve stratejik sanayi politikalarıyla sağlanabileceğini vurgularken; Hannover Fairs Turkey tarafından 10-13 Haziran 2026 tarihlerinde düzenlenecek WIN EURASIA 2026, bu dönüşümün geleceğe yön veren ana platformu olarak öne çıkıyor.

Makine sektörü için 2026 yılı, küresel risklerin sertleştiği ve yapay zekâ odaklı üretimin hızlandığı bir dönemin başlangıcı oldu. Çok kutuplu dünya düzeni, ticaret savaşları, artan korumacılık, Çin rekabetinin güçlenmesi ve hem yeşil hem dijital eksende ilerleyen ikiz dönüşüm; küresel rekabet şartlarını yeniden tanımlıyor. Bu yeni tablo, yalnızca maliyet avantajına dayalı üretim anlayışını geride bırakırken, teknoloji kapasitesi

ve stratejik konumlanmanın belirleyici olduğu bir dönemi işaret ediyor.

Türkiye'de ertelenen yatırımların 2026 itibarıyla yeniden devreye girmesiyle birlikte, verimlilik, kalite ve enerji yönetimi odaklı çözümlerin sahada daha fazla önem kazanması bekleniyor. Bu gelişmeler, Türk makine sektörünün küresel üretim coğrafyasında daha güçlü bir rol üstlenmesi için kritik bir fırsat sunuyor. Türkiye Makine Federasyonu (MAKFED)

Genel Sekreteri Zühtü Bakır, sektörün 2024-2025 dönemini küresel risklerin keskinleştiği, ancak önemli dersler bıraktıran bir süreç olarak geride bıraktığını belirterek, rekabet dinamiklerinin radikal biçimde değiştiğini vurguladı. Bakır, "Yeni dönemde rekabeti belirleyen başlıklar son derece net: çok kutuplu dünya düzeni, yapay zekâ destekli dönüşüm, yeni güç bloklarının ortaya çıkışı, ticaret savaşları, artan korumacılık ve ikiz dönüşüm. Bu gelişmeler, küresel üretim coğrafyasını yeniden şekillendiriyor" dedi.

WIN EURASIA 2026 ise bu dönüşümün somut olarak görüleceği ana platform olarak öne çıkıyor. Hannover Fairs Turkey tarafından 10-13 Haziran 2026 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde 32. kez düzenlenecek WIN EURASIA, endüstrinin dönüşümünü

hızlandıran otomasyon, robotik, dijitalleşme ve yapay zekâ çözümlerini tek çatı altında buluşturacak. Fuar, makine ve imalat sanayii için teknoloji odaklı stratejik kararların şekillendiği bir platform olarak konumlanıyor.

ÇİN BASKISI ÇOK HIZLI BİR ŞEKİLDE DERİNLEŞİYOR

"Savunma sanayilerinin yükselişi sanayileşme hedefi olan ülkeler için önemli fırsatlar sunuyor. Buna karşılık ticaret kısıtlamaları ve gümrük vergileri küresel tedarik zincirlerini hızla yeniden şekillendiriyor" diyen Zühtü Bakır, Çin rekabetinin etkisini şöyle özetledi: "Çin'in özellikle orta-yüksek teknoloji alanındaki yükselişi, Türk makine üreticilerini hem iç pazarda hem de ihracatta daha yoğun bir baskı altında bırakıyor. Türkiye'ye yönelik Çin'den yapılan makine ihracatının yüzde 13,9 artması, baskının ne kadar hızlı güçlendiğini açıkça gösteriyor." Enerji ve iş gücü maliyetlerindeki artışın işletmeleri verimlilik arayışına zorladığını, bu nedenle yapay zekâ tabanlı otomasyon ve minimum insan müdahalesiyle çalışan "karanlık üretim" modellerinin artık bir tercih değil zorunluluk haline geldiğini belirten Zühtü Bakır, şunları söyledi: "Karanlık üretim modelleri hız, esneklik ve kalite açısından işletmelere kritik bir avantaj sağlıyor. Yapay zekâ destekli otomasyon, rekabet gücünün belirleyici unsuru konumuna geldi. Dolayısıyla makinede dönüşümün ertelenmesi artık mümkün değil."

İHRACATTA KİLOGRAM BAŞINA 8,1 DOLARLIK REKOR SEVİYE

Verilerin de sektördeki dönüşüm ihtiyacını doğruladığını ifade eden Zühtü Bakır, şu eğilimlere dikkat çekti: "2019'un son çeyreğinden itibaren kesintisiz büyüyen makine ve teçhizat yatırımları, 2024'ü yüzde 1,66 daralma ile kapattı.



Sena Mengül

2025'in ilk çeyreğinde yatırımlar yüzde 2,5 azalırken, yılın ilerleyen çeyreklerinde toparlandı. 2015–2023 arasında birikimli olarak yüzde 78 büyüyen makine üretimi 2024 yılında imalat sanayinden olumsuz ayrılarak yüzde 8,5 küçüldü. 2025'in ilk 10 ayında bu daralma yüzde 5,9 düzeyinde devam etti. İhracatta miktar düşerken birim fiyatlar yükseldi ve kilogram başına 8,1 dolarlık rekor seviyeye ulaşıldı. Bu gelişme, 2025 yılında %1,9'luk artışla 28,7 milyar dolara ulaşan yeni bir makine ihracatı rekorunu beraberinde getirdi. Makine ithalatı da aynı dönemde yüzde 4 artış kaydetti."

WIN EURASIA, MAKİNE SEKTÖRÜNÜN STRATEJİK YÖNÜNÜ BELİRLİYOR

Zühtü Bakır, makine sektöründe rekabet gücünü korumak için ihtiyaç duyulan politika setini şöyle özetledi: "Yatırım ortamının güçlendirilmesi ve ithalata bağımlılığı azaltacak üretim stratejilerinin hayata geçirilmesi kritik öneme sahip. Ayrıca, AB ile tedarik zinciri entegrasyonunun; Sınırdaki Karbon Ticareti

ve 'Made in Europe' gibi düzenlemelere karşı güçlendirilmesi gerekiyor. Türkiye'nin kalıcı bir rekabet avantajı için stratejik teknolojilerde yerli üretim kapasitesini sistematik biçimde desteklemesi şart." WIN EURASIA'nın makine sektörünün geleceğe hazırlanmasında önemli bir kaldıraç işlevi gördüğünü belirten Zühtü Bakır, sözlerini şöyle tamamladı: "WIN EURASIA artık otomasyon, yapay zekâ ve yüksek teknoloji çözümlerinin üretime nasıl değer kattığını sahada gösteren stratejik bir buluşma noktası. 2026'da sektörün bu dönüşüme daha planlı ve daha sonuç odaklı bir yaklaşımla geleceğini öngörüyoruz."

ENDÜSTRİNİN GELECEĞİNİ GÖRÜNÜR KILAN DENEYİM ALANLARI KURUYORUZ

Hannover Fairs Turkey WIN EURASIA Proje Yöneticisi Sena Mengül ise, fuarın vizyonunu "Otomasyonla Daha İleriye" mottosuyla yola çıktığımız 2026'da, endüstriyel dönüşümün tüm katmanlarını görünür kılaacağız. Endüstriyel Yapay Zekâ Özel Alanı, Güç Aktarım Özel Alanı, Endüstriyel IoT Özel Alanı, Kaynak Uygulama Alanı ve 5G Arena gibi deneyim alanlarıyla, üretimde gerçek değer yaratan teknolojilerin sahada nasıl çalıştıklarını hep birlikte göreceğiz" şeklinde özetledi. WIN EURASIA'yı şirketlerin doğru yatırımı doğru zamanda yapabilmelerine katkı sağlayan bir platform olarak kurguladıklarını belirten Sena Mengül, "WIN EURASIA, sadece 2026'nın değil, Türkiye'nin üretim ve teknoloji yolculuğunun da kritik bir parçası. Bu platform, sanayicilerimizin hem bugünün ihtiyaçlarını hem de yarının rekabet koşullarını aynı anda görebilecekleri bir perspektif sunuyor. WIN EURASIA'da hedefimiz, işletmelerin dönüşüm kararlarını hızlandıracak somut bir deneyim alanı yaratmak" dedi.

Sürdürülebilir Yapılaşmada Rota Yeniden Oluşturuldu



Binalarda enerji verimliliğini doğrudan etkileyen önemli mevzuat değişiklikleriyle 2025 yılını tamamlamaya hazırlanan yalıtım sektörü, 2026 yılını pozitif bir tablo ile karşılıyor. TS 825 Binalarda Isı Yalıtım Kuralları Standardı'na gelen yenilikler, 2 bin metrekarenin üzerindeki binalar için Neredeyse Sıfır Enerji Bina (nSEB) uygulamasının zorunlu hale gelmesi ve Binalarda Enerji Performansı Yönetmeliği'ndeki güncellemeler, Türkiye'nin yapı stokunda enerji verimliliğini artırmaya yönelik önemli adımlar olarak dikkat çekiyor. İZODER Başkanı Emrullah Eruslu, 2025 yılı itibarıyla yürürlüğe giren yeni düzenlemelerin binalarda enerji verimliliğini artırarak hem hane bütçelerine hem de ülke ekonomisine kalıcı katkı sağlayacağını belirtti.

Türkiye'de binaların toplam enerji tüketimi içindeki payının yaklaşık üçte bir seviyesinde olduğunu hatırlatan İZODER - Isı Su Ses ve Yangın Yalıtımcıları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Emrullah Eruslu, şunları söyledi: "Enerji verimli yapılaşma artık yalnızca çevresel hedefler kapsamında değil ekonomik sürdürülebilirlik açısından da öncelikli bir konu haline geldi. Sektörümüzü yakından ilgilendiren mevzuatlarla ilgili yapılan düzenlemeler, binalarda enerji verimliliğini artırırken enerji arz güvenliğinden hane bütçele-

rinin korunmasına kadar geniş bir ekonomik etki alanı yaratıyor."

REVİZE TS 825 İLE BİNALARIN ENERJİ İHTİYACI AZALACAK

Güncellenen TS 825 standardı ile binaların yalnızca ısıtma değil aynı zamanda soğutma ihtiyacına göre de tasarlanacağını belirten İZODER Başkanı Emrullah Eruslu, "Eski TS 825 standardı, ülkemiz 4 mevsimi yaşayan bir coğrafyada olmasına rağmen sadece ısıtma için tüketilen net enerji miktarına yönelik sınırlamalar getiriyordu. Eskiye kıyasla

enerji verimliliğini yüzde 25 iyileştiren revize standart, sektör ve ülkemiz adına oyun değiştirici bir yenilik oldu. Özellikle küresel ısınma ile birlikte dengelerin değiştiği bir dönemde iklimsel gereksinimleri karşılamada çok daha verimli bir çözüm sunduğunu, böylece enerji tüketimini de anlamlı ölçüde azaltacağını ifade edebiliriz" dedi.

YENİ MEVZUATA GÖRE YAPILACAK YALITIM ÜLKE EKONOMİSİNE 1,5 MİLYAR DOLAR KAZANDIRACAK

Türkiye'de her yıl ruhsat alan yeni binaların yaklaşık 475 bin ton eşdeğeri petrol (TEP) ilave enerji talebi yarattığına dikkat çeken Emrullah Eruslu, açıklamalarını şu sözlerle sürdürdü: "Revize TS 825 sayesinde yılda yaklaşık 120 bin TEP enerji tasarrufu sağlanması ve bunun ülke ekonomisine yıllık yaklaşık 100 milyon dolar katkı sunması bekleniyor. Yapılaşmanın ortalama hızda sürmesi ve ülkemizde hiç yenileme yapılmaması durumunda bile 2030 yılı sonuna kadar sağlanacak verimlilikle ülke ekonomisine katkının yaklaşık 1,5 milyar dolar seviyesine ulaşabileceği öngörülüyor."

HEDEFTE YÜZDE 40 DAHA AZ ENERJİ TÜKETEN BİNALAR VAR

İZODER Başkanı, ısı yalıtımında kuralların yeniden belirlenmesi sonrası Binalarda Enerji Performansı Ulusal Hesaplama Yöntemi'nde de güncelleme yapıldığını ve BEP-TR yazılımının revize TS 825 Standardı ile uyumlu hale getirildiğinin bilgisini verdi. Böylece yeni yapılacak binaların enerji performansının önceki yöntemle göre yaklaşık yüzde 40 daha verimli olması hedefleniyor.

SÜRDÜRÜLEBİLİR YAPILAŞMANIN YOLU NSEB'DEN GEÇİYOR

İZODER Yönetim Kurulu Başkanı

Emrullah Eruslu, yalıtım sektörü açısından 2025 yılında öne çıkan bir diğer başlığın da 2 bin metrekaresinin üzerindeki binalarda 1 Ocak 2025 tarihinden itibaren zorunlu hale gelen Neredeyse Sıfır Enerji Bina (nSEB) uygulaması olduğunu dile getirdi. Asgari enerji performansı 'B' olan nSEB binalar, diğer binalara göre cephelerde en az 2-3 cm, çatılarda en az 4-6 cm, döşemelerde en az 2 cm daha kalın yalıtıma ve kaplamalı yalıtım camı üniteleri ile ısı yalıtım değerleri iyileştirilmiş pencerelere sahip olduklarından yakıt faturalarında kullanıcılarına yüksek oranda tasarruf sağlıyor. Sürdürülebilir ve güvenli yapılaşmada

nSEB binalar kilit bir rol üstleniyor. Emrullah Eruslu, mevcut tüm binalar için zorunlu olmasa da Türkiye'nin "2053 net sıfır emisyon" hedefi doğrultusunda tüm yeni binalarının nSEB konseptinde yapılmasını tavsiye ettiklerinin altını çizdi.

YALITIM SEKTÖRÜ 2026 VE SONRASI İÇİN İYİMSER

2026 yılı ile birlikte enerji performansı yüksek, sağlıklı, güvenli ve konforlu binaların Türkiye genelinde daha yaygın hale geleceğine inandıklarını söyleyen İZODER Başkanı Emrullah Eruslu, "Sektörümüzdeki kritik mevzuatlardaki güncellemeler çevre dostu yapılaşma he-

defleriyle birlikte sektörün büyümesini ve yenilikçi uygulamaların gelişmesini desteklerken; kentsel dönüşüm sürecinin hız kazanması ve mevcut binalarda yalıtımı teşvik eden uygulamaların yaygınlaşması da binalardaki dönüşümü güçlendiriyor. İZODER olarak mevzuat uyumuna katkı sağlamak, farkındalığı artırmak ve sektörümüzü geleceğe hazırlamak öncelikli hedeflerimiz arasında yer alıyor. 2026 yılında da ısı, su, ses ve yangın yalıtımı ile enerji verimli, güvenli, sağlıklı ve sürdürülebilir yapılaşmanın yaygınlaşması için çalışmalarımızı kararlılıkla sürdüreceğiz" diyerek açıklamalarını tamamladı.

KALIP İŞLEME TEKNOLOJİSİ, TAKIM TEZGAHLARI, OTOMASYON, KALİTE - KONTROL

MOLD PROCESSING TECHNOLOGY MACHINE TOOLS, AUTOMATION, QUALITY CONTROL



KALIP DÜNYASI

www.kalipdunyasi.com.tr

/PrestijYayincilik

Baskı Altında Yeniden Başlama: Birçok Tedarikçi Otomotiv Pazarına Alternatifler Arıyor

*Restart Under Pressure: Many Suppliers are
Looking For Alternatives to The Automotive Market*

EUROGUSS 365 Editörleri
euroguss365@nuernbergmesse.de

FTI-Andersch yönetim danışmanlığı şirketinin yaptırdığı yeni Allensbach araştırması, sektörlerindeki yapısal değişimden etkilenen Alman otomotiv tedarikçilerinin neredeyse yüzde 80'inin artık geleneksel sektörlerinin dışında iş fırsatları aradığını gösteriyor. Araştırma, yapısal değişimin birçok kişinin sandığından daha ileri düzeyde olduğunu ve şirketleri stratejik kararlar almaya zorladığını ortaya koyuyor.

Otomotiv üretiminin ötesinde yeni sektörlerle erişim, tıp teknolojisi, enerji sektörü ve havacılık alanlarında bulunabilir.

Almanya'daki otomotiv tedarik sanayisi ve dolayısıyla döküm sektörü, temel bir değişimle karşı karşıya. "Alman Ekonomik Nabızı 2025 – Alman Sanayisinin Durumu" başlıklı çalışma, sektörün ne kadar baskı altında olduğunu açıkça gösteriyor. Otomotiv sektörüne tedarik sağlayan 47 şirket de dahil olmak üzere toplam 169 sanayi şirketiyle görüşme yapıldı. Bu şirketler için yapısal değişim uzun zamandır somut sonuçlar doğuruyor: azalan satışlar, değişen müşteri yapıları ve yeni pazarlara girme ihtiyacı.

YANMA ENDÜSTRİSİNDEKİ DÜŞÜŞ VE BUNUN DOĞRUDAN SONUÇLARI

Bu çalışma, 2025 yazının sonlarında yapılan telefon anketlerine dayanmaktadır. FTI-Andersch, sektördeki genel havayı ve öncelikleri anlamak için bu anketleri yaptırmaktadır. Otomotiv tedarikçileri için mevcut anket net bir tablo ortaya koymaktadır: yapısal değişim sektörü geniş çapta, derinden ve eş zamanlı olarak etkilemektedir.

Mevcut belirsizliğin temel nedenlerinden biri, içten yanmalı motorlu araç pazarındaki küresel düşüştür. Ankete katılan tedarikçilerin %64'ü doğrudan etkilendiklerini belirtiyor. Birçok şirket zaten harekete geçti. Yarısından fazlası (%54) üretimi başka yere taşıdı veya taşımayı planlıyor, %52'si ise geleceğin tekno-



Otomotiv üretiminin ötesinde yeni sektörlerle erişim, tıp teknolojisi, enerji sektörü ve havacılık alanlarında bulunabilir.

lojilerine aktif olarak yatırım yapıyor. Çalışma, bu değişimin geçici bir aşama olarak değil, uzun vadeli düzenlemeler gerektiren yapısal bir değişim olarak görüldüğünü açıkça ortaya koyuyor.

ÇEŞİTLENDİRME BİR HAYATTA KALMA STRATEJİSİ OLARAK

Stratejik alternatiflerle ilgili soruya verilen yanıt özellikle dikkat çekici: Değişimden doğrudan etkilenen tedarikçilerin %79'u artık işlerini diğer sektörlerle de odaklıyor. En sık belirtilenler ise savunma (%25), enerji (%16), havacılık, tıp teknolojisi ve demiryolu (%9'ar).

FTI-Andersch'in Genel Müdürü ve Ortağı Ralf Winzer, sonuçları değerlendirirken, "Derin bir yapısal değişim yaşıyoruz" diyor. Winzer, yeniden yapılanma, iş dönüşümü ve işlemlerden sorumlu olup, uzun yıllardır orta ölçekli sanayi şirketlerinde dönüşüm süreçlerini destekliyor. "Birçok otomotiv tedarikçisi, kendi sektörlerinde yeterli gelecek görmedikleri için yeni sektörlerle yöneliyor."

Winzer'e göre bu, fırsattan kaynaklanan bir gelişme değil: 'Bu alanlarda tedarikçiler mevcut güçlü yönlerinden yararlanabilirler: hassasiyet, kalite güvencesi ve düzenleyici deneyim. Ancak bu kolay bir yol değil: yeni onay prosedürleri, farklı ürün döngüleri ve alışılmadık müşteri beklentileri birçok şirkete operasyonel ve kültürel engeller çıkarıyor. Yine de bu adımı atanlar genellikle bunu kolaylık olsun diye değil, zorunluluktan yapıyorlar.'



Ralf Winzer, FTI-Andersch Yönetim Kurulu Üyesi ve Ortağı

ÇİN'DEN GELEN REKABET – PASİF KALMAK BİR SEÇENEK DEĞİL.

Yapısal değişime paralel olarak, Çinli OEM'lerden gelen rekabet baskısı da artıyor. Çalışma net bir tablo ortaya koyuyor: Otomotiv tedarikçilerinin %83'ü Çinli üreticilerle iş birliğini en azından zor, %47'si ise 'çok zor' olarak değerlendiriyor. Tedarikçilerin sadece dörtte biri Çin'de aktif olarak satış yapıları kuruyor ve daha da azı Çinli OEM'ler için özel olarak ürün uyarlıyor.

Winzer bu gelişmenin stratejik önemini vurguluyor: 'Birçok tedarikçi şu anda Çinli OEM'lerin pazara girişini öncelikle bir tehdit olarak görüyor, bir fırsat olarak değil. Ve bu anlaşılabilir bir durum: Yeni rakipler beraberlerinde iyi kurulmuş tedarik ağları ve önemli maliyet avantajları getiriyorlar.' Aynı zamanda pasifliğe karşı da uyarıda bulunuyor: 'Çinli OEM'ler, özellikle elektrikli mobilite alanında küresel pazarda belirleyici bir etkiye sahip olacaklar. Bugün bu pazara bağlanmaya çalışmayanlar birkaç yıl içinde tamamen geride kalacaklar.'

YAPAY ZEKÂNIN TEREDDÜTLÜ KULLANIMI

Bir diğer odak noktası ise teknolojik uyarlamalar. Tedarikçile-

rin %89'u yapay zeka uygulamalarını kullanıyor olsa da, bunlar ağırlıklı olarak metin, görüntü veya sunum oluşturma gibi üretken araçlar alanında kullanılıyor. Üretimle ilgili özel uygulamalar söz konusu olduğunda ise bir isteksizlik var: Kalite güvencesinde yapay zekayı kullananların oranı sadece %51, öngörücü bakımda ise sadece %32.

Bu rakamlar bir tutarsızlığı ortaya koyuyor: Üretken yapay zeka, günlük idari görevleri basitleştirmenin bir aracı olarak zaten yerleşmişken, katma değer yaratan süreçlerdeki kullanımı potansiyelinin gerisinde kalıyor. Bu, faaliyetlerinin özünde verimlilik, hassasiyet ve süreç güvenilirliğini birleştiren bir sektör için dikkat çekici bir durum.

FİNANSAL VE YAPISAL YÜKLER

Piyasa ve teknoloji sorunlarına ek olarak, finansal engeller de şirketler üzerinde baskı oluşturuyor. Ankete katılan diğer sektörlerle kıyasla en yüksek rakam olan %28'i kredi erişiminde zorluk yaşadığını belirtiyor. Aynı zamanda, orijinal ekipman üreticileri (OEM'ler) arasında iç kaynak kullanımına doğru artan bir eğilim var: Tedarikçilerin %17'si zaten bu durumdan etkileniyor ve %38'i de gelecekte bu gelişmeyi bekliyor. Birçok şirket için bu, çifte yük anlamına geliyor: piyasa da yapısal değişim ve aynı zamanda mevcut müşterilerden sipariş kaybetme riski.

Geleneksel olarak otomotiv yapısal ağacına yakından bağlı iş modellerine sahip dökümhaneler ve tedarikçileri için bu çalışma iki önemli sonuç doğurmaktadır: Birincisi, klasik içten yanmalı motor pazarındaki sürekli düşüşü teyit etmektedir. İkincisi, tedarikçilerin genişlediği birçok sektörün de döküm yoğun yapısal bileşenlere ihtiyaç duyduğunu göstermektedir. Tıp teknolojisi, enerji sektörü, havacılık veya demiryolu taşımacılığı gibi alanlarda, otomotiv döngülerinden ve gereksinimlerinden önemli ölçüde farklılık gösteren yeni uygulama alanları ortaya çıkmaktadır. Bu durum, özel gereksinimler doğru bir şekilde anlaşılırsa, sektör için yeni fırsatlar yaratmaktadır.

ULUSLARARASI DANIŞMANLIK GRUBU

FTI-Andersch, yeniden yapılandırma, dönüşüm ve işlemler konusunda uzmanlaşmış bir yönetim danışmanlığı şirkettir ve uluslararası FTI Consulting Group'un bir parçasıdır. Şirket, orta ölçekli sanayi şirketlerine ve özel durumlardaki kurumsal firmalara destek vermekte ve Alman sanayisinin ruh halini ve stratejik önceliklerini yansıtan sektörel araştırmalar üretmektedir.

Kalite Ankara'26 Fuarı 04-07 Kasım 2026'da Gerçekleşecek



Türkiye'nin Kalite Yolculuğu Başkent Ankara'da Yeni Bir Dönemle Devam Ediyor .

Türkiye'nin üretim kalitesi ve endüstriyel üretim süreçlerine odaklanan Kalite Ankara'26, bu yıl başkent Ankara'da ilk kez sektör profesyonelleriyle buluşacak. 04-07 Kasım 2026 tarihleri arasında ATO Congressium / Söğütözü – Ankara adresinde düzenlenecek olan fuar, kontrol, test, metroloji ve endüstriyel yazılım çözümlerinin Türkiye'deki en kapsamlı buluşma platformu olacak.

FUARIN ODAK NOKTASI: ENDÜSTRİYEL KALİTE VE YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLER

Kalite Ankara'26, Kontrol, Havacılık ve Uçay Teknolojileri, Otomotiv Test Ekipmanları, Metroloji ve Endüstriyel Yazılım alanlarında ürün ve hizmetlerin sergilenmesi etkili bir ticaret ve bilgi paylaşım etkinliği olarak planlandı. Türkiye'nin savunma, havacılık, otomotiv, beyaz eşya, metal işleme ve makine imalatı gibi öncü sektörlerini bir araya getiren

bu etkinlik, üretimde kaliteyi yükseltmeye odaklanan firmalar için eşsiz bir fuar deneyimi sunacak.

Fuar; ölçme ekipmanları, kalibrasyon sistemleri, koordinat ölçüm makineleri, laboratuvar test ekipmanları, endüstriyel yazılımlar ve kalite güvence çözümleri gibi geniş ürün yelpazesini ticaret profesyonelleriyle buluşturacaktır.

ANKARA'NIN STRATEJİK ROLÜ

Kalite Ankara'26'nın başkentte düzenlenmesi, Ankara'nın gerek savunma sanayii altyapısı ile gerekse Ar-Ge merkezleri, OSB'ler ve üretim kümeleriyle Türkiye'nin önemli bir sanayi merkezi olma konumunu güçlendirmektedir. Ankara, ASELSAN, TUSAŞ, ROKETSAN, HAVELSAN gibi dünya çapında başarılarla imza atan kuruluşlara ev sahipliği yapmasıyla endüstriyel üretimin merkezi konumundadır.

SEKTÖRLER İÇİN FUARIN ÖNEMİ

Kalite Ankara'26, sadece savunma veya havacılık sanayii ile sınırlı kalmayıp, otomotivden medikale, elektronik sektörden makine üretimine kadar geniş bir yelpazede üreticiler için stratejik bir platform oluşturuyor. Katılımcı firmalar, fuar sırasında doğrudan potansiyel iş ortakları, tedarikçiler ve sektör profesyonelleriyle buluşma fırsatı yakalayacak.

NEDEN KATILMALISINIZ?

- Kalite, ölçüm ve test teknolojilerinin son yeniliklerini doğrudan keşfetme imkanı
- Sektörel network ve iş geliştirme fırsatları
- Savunma ve yüksek teknoloji sektörleriyle doğrudan temas
- Kamu ve özel sektör temsilcileriyle yüz yüze görüşme avantajı
- Marka bilinirliği ve teknik görünürlük kazanma olanağı

ETKİNLİK DETAYLARI

Tarih:

04-07 Kasım 2026

Yer:

ATO Congressium / Söğütözü – Ankara

Web:

<https://kalitefuari.com/>

İletişim:

info@kalitefuarcilik.com

Kalite Ankara'26, Türkiye'nin üretim kalitesine yeni perspektifler kazandırmak ve endüstriyel teknolojilerin geleceğini şekillendirmek için güçlü bir buluşma noktası olacak.

KalDer Artık Denizli'de!



Türkiye'de yönetim kalitesi kültürünün yaygınlaştırılması ve sürdürülebilir kalkınmanın desteklenmesi amacıyla faaliyetlerini sürdüren Türkiye Kalite Derneği (KalDer), ülke genelindeki yapılanmasını güçlendirmeye devam ediyor. Ankara, Bursa, Eskişehir, İzmir ve Kayseri'nin ardından KalDer'in altıncı şubesi, sanayi, ihracat ve girişimcilik gücüyle öne çıkan Denizli'de açıldı.

Yaklaşık iki yıldır genel merkeze bağlı temsilcilik yapısıyla faaliyet gösteren ve 100'ün üzerinde üyesiyle bölgedeki kurumlara değer odaklı çalışmalar sunan KalDer Denizli, yoğun katılımı ile gerçekleşen 2026 Yılı Seçimli Olağan Genel

Kurul Toplantısı'nın ardından resmi olarak şube statüsü kazandı.

DENİZLİ'NİN POTANSİYELİ MÜKEMMELLİK YAKLAŞIMIYLA BULUŞUYOR

Güçlü sanayi altyapısı, tekstil ve imalat sektöründeki köklü geçmişi, yüksek ihracat kapasitesi ve girişimci insan kaynağıyla Türkiye ekonomisinin önemli merkezlerinden biri olan Denizli'de açılan KalDer Denizli Şubesi; bölgenin potansiyelini mükemmellik yaklaşımıyla buluşturmaya hedefliyor. Yeni şube ile özel sektör, kamu, üniversiteler ve sivil toplum kuruluşları arasında güçlü ve sürdürülebilir bir iş birliği zemini oluşturulması amaçlanıyor.

BÖLGESEL REKABET GÜCÜNE KATKI

KalDer Denizli Şubesi; sürdürülebilirlik, yalın dönüşüm, verimlilik, kurumsal gelişim ve yetkinlik artırma başlıklarında eğitimler, iyi uygulama paylaşımları, teknik geziler ve ağ oluşturma faaliyetleri gerçekleştirecek. Bu çalışmalarla bölgedeki üye kuruluşların kurumsal kapasitelerinin ve rekabet güçlerinin artırılması hedefleniyor.

"DENİZLİ'DE OLMAKTAN BÜYÜK MEMNUNİYET DUYUYORUZ"

KalDer Genel Merkezi'nden yapılan açıklamada şu ifadelerle yer verildi: "Denizli gibi üretim ve ihracat odaklı, güçlü bir ekonomik yapıya sahip bir şehre KalDer şubesi kazandırmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz. KalDer Denizli Şubesi, bölgedeki kurumların sürdürülebilir başarı yolculuklarında önemli bir paydaş olacaktır. Yeni yönetimi kutluyor, Denizli Şubemizin çalışmalarında başarılar diliyoruz."

KalDer Denizli Şubesi'nin açılışıyla birlikte, Türkiye genelinde kalite, mükemmellik ve sürdürülebilirlik kültürünün yaygınlaştırılmasına yönelik çalışmalar daha geniş bir coğrafyada ve daha güçlü bir etki alanıyla sürdürülecek.



METAL DÜNYASI E-DERGİSİ

Yıllık / 12 Sayı



1000₺

KALIP DÜNYASI E-DERGİSİ

Yıllık / 6 Sayı



1000₺

CADCAMCAE DÜNYASI E-DERGİSİ

Yıllık / 4 Sayı



1000₺

ABONE FORMU / SUBSCRIPTION FORM

Abone Bilgileri / Subscriber Informations

Firma / Company Name:

Ad Soyad / Name Surname:

Title / Mr. / Mrs. (tick as applicable)

Departman / Department:

Adres / Address:

İlçe / County:

İl / City:

Posta Kodu / Post Code:

Tel:

Fax:

e-mail:

V. Dairesi / V. No:

☐ Banka havalesi ile yatırdım
Paid with bank transfer

Abonelik Başlangıç:
Subscription Beginning Date:

☐ Elden yatırdım
Direct Payment

Abonelik Bitiş:
Subscription Ending Date:

BANKA HESAP NUMARALARI - Bank Account Numbers

İş Bankası 1135 Balmumcu Şubesi Hesap No: 401414 IBAN: TR81000640000011350401414	Akbank 420 Esentepe Şubesi Hesap No: 37341 IBAN: TR700004600420888000037341	EURO ACCOUNT PRESTIJ YAYINCILIK BAS. HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ. TÜRKİYE İŞ BANKASI - BALMUMCU BRANCH BICS/SWIFT CODE: 1135 ISBKTRISXXX IBAN (RATING NUMBER): TR230006400000211353416049 ACCOUNT NO: 3416049
--	---	--

S

SARIGÖZOĞLU

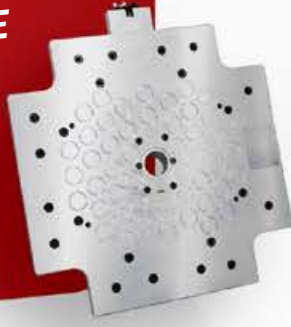


KALIP ve İŞ PARÇASI BAĞLAMA SİSTEMLERİ Mold and Workpiece Clamping Systems

ELEKTRO-KALICI MANYETİK HIZLI KALIP DEĞİŞTİRME

Manyetik hızlı kalıp bağlama sistemi, enjeksiyon makineleri için kalıp bağlama süresini kısaltmak amacı ile kullanılan yenilikçi bir Hızlı Kalıp Bağlama çözümüdür.

Elektro kalıcı manyetik teknolojilerden yararlanan bu sistem, tezgahların minimum duruş süresiyle hızlı bir şekilde bağlanmasını sağlayarak sık kalıp değişim gerektiren uygulamalar için idealdir.



HIZLI KALIP DEĞİŞTİRME SİSTEMİ



MENGENELER



Bağlama ekipmanlarında
kalite üretiyoruz..
"We produce quality in clamping equipment"

www.erelshop.com

ER-EL KALIP VE İŞ PARÇASI BAĞLAMA SİSTEMLERİ
Çerkeşli OSB Mah. İMES 3 Blv. No: 14 Dilovası - Kocaeli
Tel: +90 262 502 11 60 Pbx Fax: +90 262 502 11 59

info@er-el.com.tr www.er-el.com.tr

f erelkalip
miksancamp
x ERELkalip
ClampMiksancamp
erelkalip
miksancamp

erelkalip
miksancamp
er-el-kalip
miksancamp

